

Q3

Kvartalspresentasjon

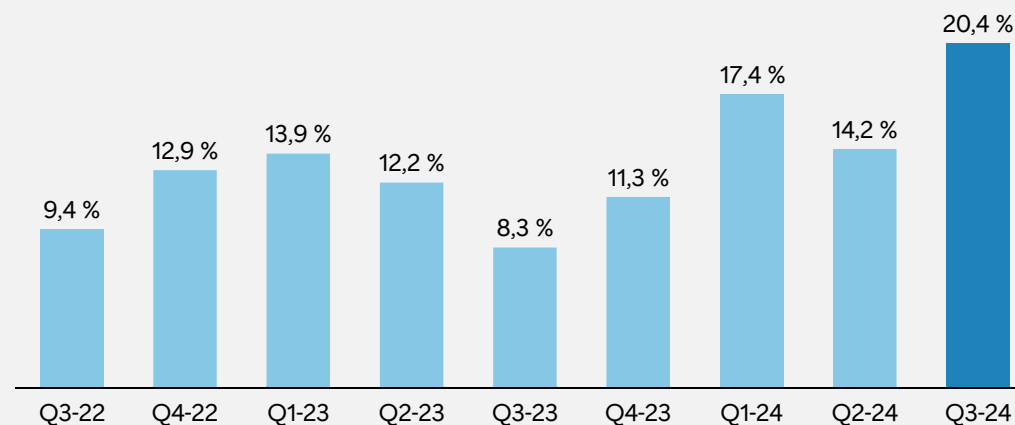
Tredje kvartal 2024



Q3: Høy lønnsomhet

- **Egenkapitalavkastning** på 20,4 %. Fremtind/Eika-fusjonen påvirket resultatet positivt, men underliggende lønnsomhet fra kjernevirksomheten var også god.
- **Netto renteinntekter** opp 0,6 % kv./kv. inkl. provisjoner fra kredittforetakene. **Utlånsveksten** i både person- og bedriftsmarkedet var god gjennom kvartalet. Økende kredittetterspørsel, men også konkurranse om kundene. Banken forsvarer sin markedsandel i Innlandet og vokser i hovedstadsregionen.
- Nok et sterkt kvartal for **provisjonsinntektene**, på tvers av områder. Høyt aktivitetsnivå hos eiendomsmeglerne, og også gode tall på fond og forsikring.
- **Kostnadsveksten** på 11,9 % er høyere enn ønskelig, også justert for Siffer. Integrasjonen med Totens vil medføre økte kostnader fremover, men banken jobber for å hente ut andre effektivitetsgevinster.
- Høyere enn normale **tapskostnader**, på 106 MNOK, der økningen fra forrige kvartal tilskrives vedvarende utfordringer hos en kunde.

Egenkapitalavkastning, %



Resultat/EKB

6,24 kr

Utlånsvekst

4,6 %

Rentenetto

2,15 %

Kostnadsprosent

30,0 %

Tapskostnad

106 MNOK

CET-1

16,9 %

Finansielle måltall

Og måloppnåelse hittil i år.



> 13 %

Lønnsomhet



> 50 %

Utbytte



16,1 %

Soliditet

Måloppnåelse hittil i år

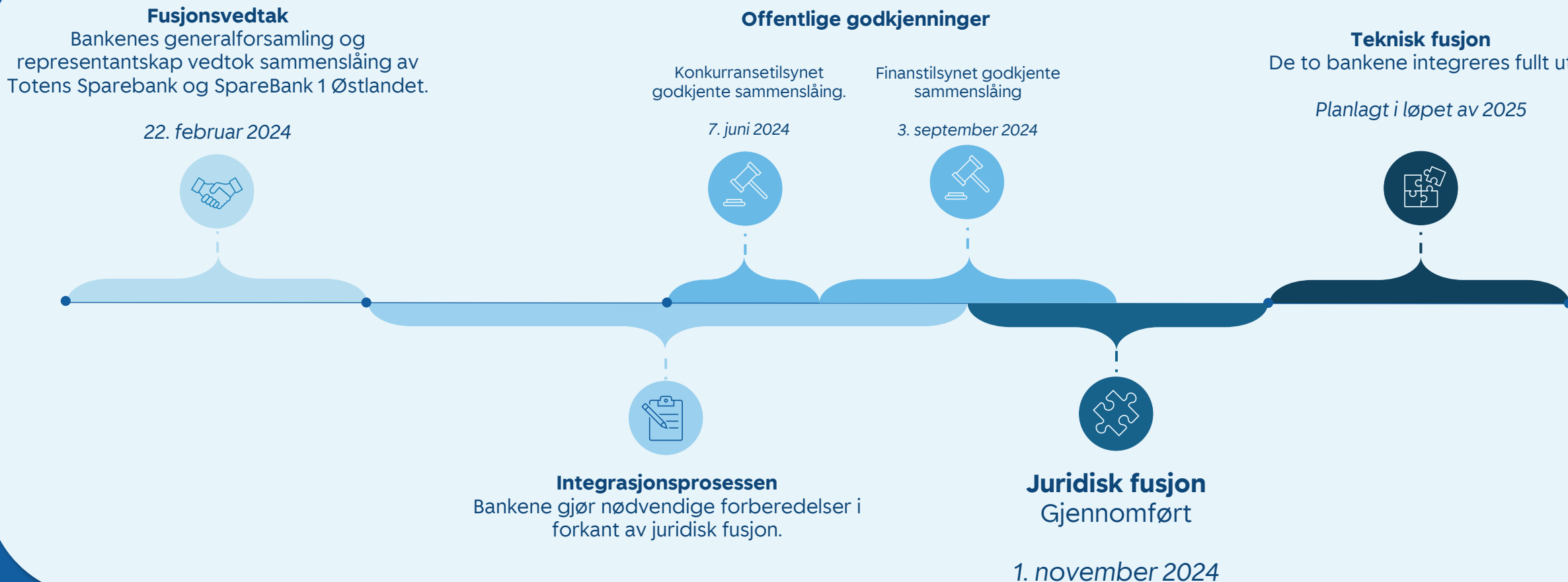
17,3 %

60 %

16,9 %

Juridisk fusjon med Totens er gjennomført

Integrasjonsprosessen er godt i gang. Teknisk fusjon planlegges i løpet av 2025.



En fusjon mellom to veldrevne banker

To banker med like verdier, forretningskonsept og kultur går sammen om å skape en enda bedre bank for Innlandet

- Solid posisjon med nære kunderelasjoner og dyktige ansatte.
- Ny og stor sparebankstiftelse er etablert, til beste for lokalmiljøet
- Vi er kommet godt i gang med integrasjonen, av ansatte, kontorer og produkter.
- Integrasjonskostnader vil påløpe. Om lag 32 MNOK hittil, mens ytterligere 60 MNOK ventes i fjerde kvartal.
- Forventer kapitalsynergier på om lag 300 MNOK, hvorav noe inntreffer allerede fra 1. januar 2025.



Tilbake i Drammen!

Etableringen gir et enda bedre tilbud til eksisterende kunder i Drammen, men også en ytterligere utvikling av en allerede sterk markedsposisjonen i Oslo og omegn

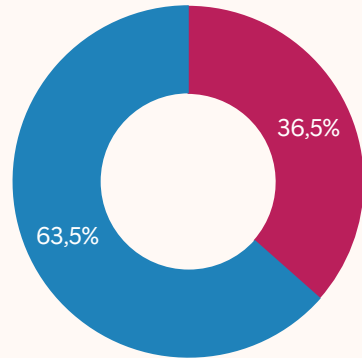


Illustrasjon av Vitreo

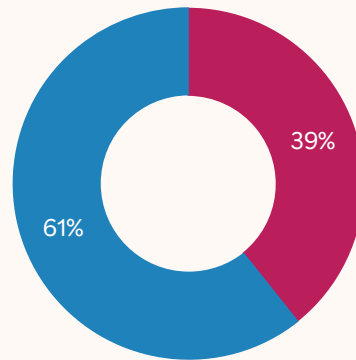
Fornyhet avtale med LO er viktig for banken

Avtalen bidrar til å synliggjøre banken, den gir sterk volumvekst og den gir banken anledning til å snakke med store kundegrupper om *hele* privatøkonomien.

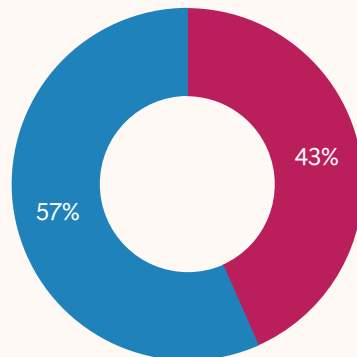
Andel utlån



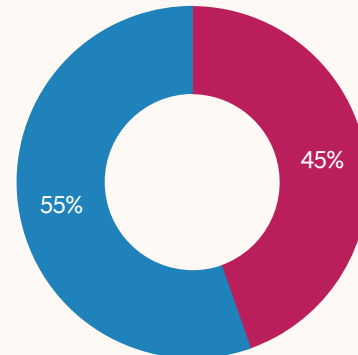
Andel nysalg, volum



Andel nysalg, 18-33 år



Andel nysalg, utenfor Hedmark, Åhus og Oslo



■ Ikke-LO
■ LO

Merk: Nysalg siste 12 mnd. Alle tall er for boliglån.



Takk for
tilliten!

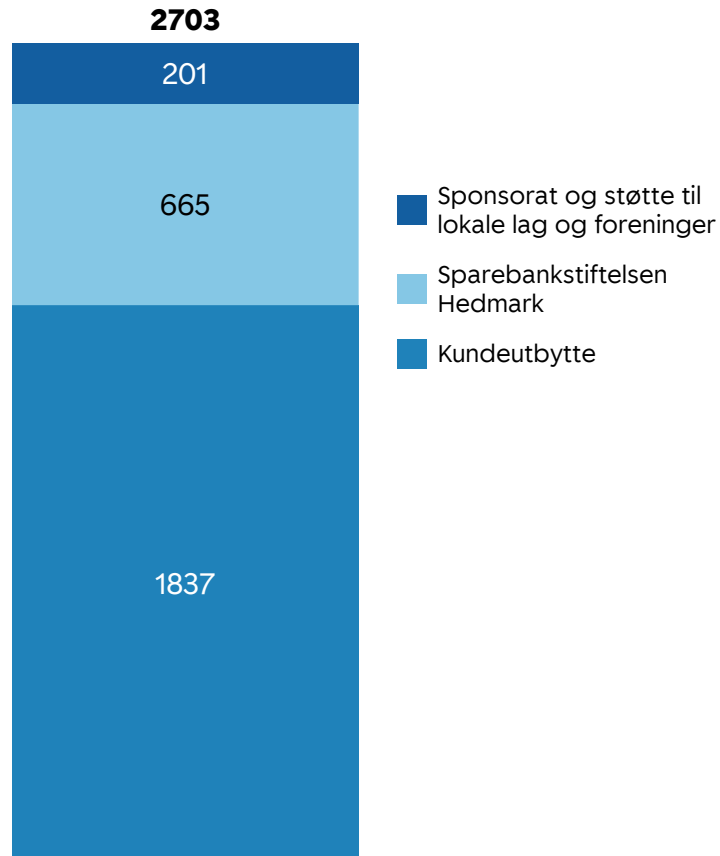
SpareBank 1
ØSTLANDET



Alle Henda: Sammen får vi alle med

Banken har delt ut 2,7 mrd. kroner i perioden 2017 til 2023, gjennom sponsorater, gaver, midler fra sparebankstiftelsen og gjennom kundeutbytte. Alle Henda er bankens egen tilskuddsordning, til allmennyttinge formål på hele Østlandet

Bankrelaterte samfunnsbidrag, 2017-23, MNOK



Søk Alle henda-støtte!

Trenger dere penger til klubben, laget eller foreningen? Vi vet hvor mye fritidsaktiviteter betyr – derfor vil vi hjelpe klubber, lag og foreninger med å få alle med på laget.

Nå kan dere søke støtte fra Alle henda! Vi deler ut **10 millioner kroner** denne høsten til lag og foreninger på Østlandet. Fortell oss om prosjektet deres, hvordan Alle henda-støtte kan hjelpe flere til å bli med, eller til å nå deres mål.

Sammen får vi alle med!

Alle henda-støtte
kr 40.000,-

tildeles
Lier IL e-sport

– Sammen får vi alle med

Alle henda

SpareBank 1 ØSTLANDET

Styrking av Direktebanken gir resultater

Banken har over tid forsterket Direktebanken, med fokus på mer effektive arbeidsprosesser. Resultatene har kommet i høst, med sterkt forbedret tilgjengelighet, meget god kundetilfredshet og pallplassering i årets kundesenterkåring

22 000
samtaler i
september

Servicegrad*:
94 % (77 %)

Svartid*: 1m14s
(8m31s*)



* Tall fra september i år og i fjor (i parentes). Servicegrad er andel besvarte samtaler

Nye konserndirektører og justert organisasjonsstruktur

Justerer for ytterligere å utvikle framtidens finanshus, med fokus på forenklinger, redesign av kundereiser, effektivt samarbeid i alliansen og modernisering av konsernet.



Stine Haugseth (37)
Teknologi og Utvikling



Johan Ø. Røstøen (49)
Drift og Integrasjon

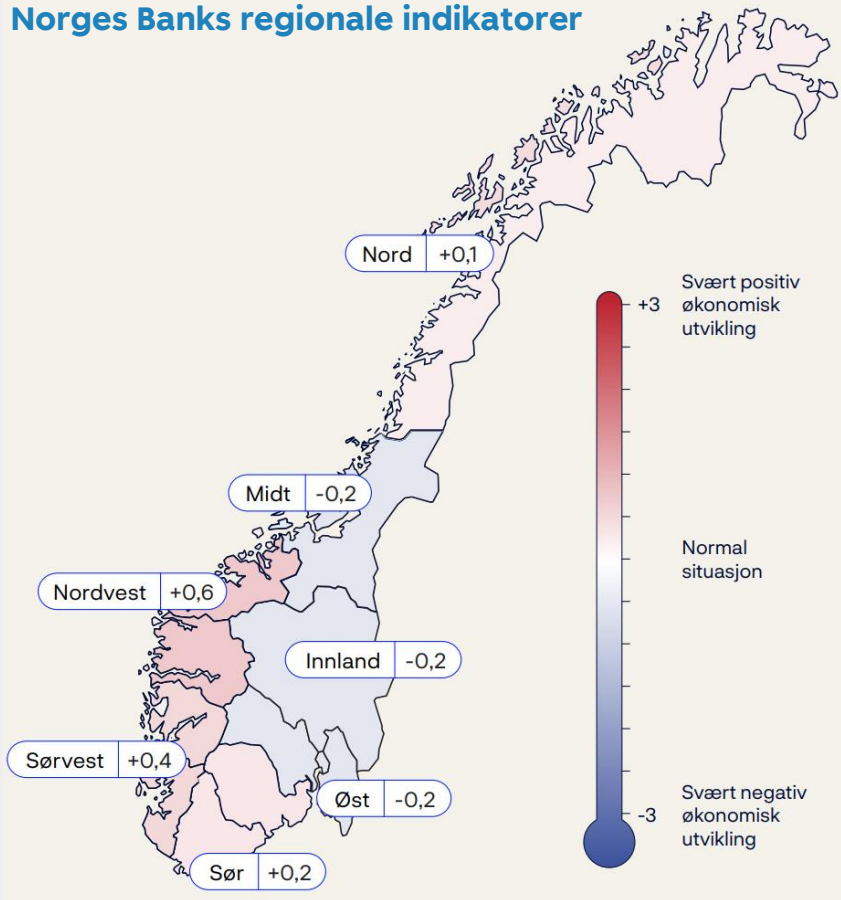


Bård Skjørtorp (45)
Kommunikasjon, Marked og Merkevarer
(fra 1. januar 2025)

Fortsatt utfordrende makroøkonomisk bakteppe

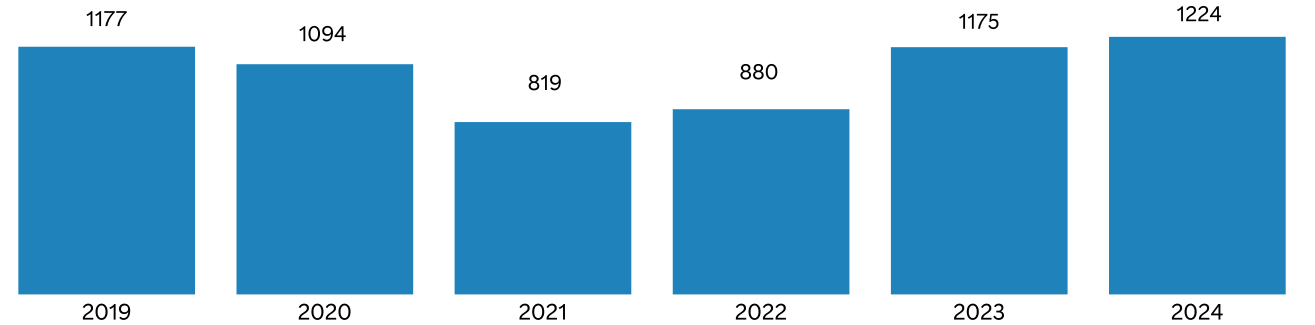
Svakere sentiment blant bedrifter i markedsområdet enn flere andre steder i landet. Flere konkurser, til omtrent nivåene før pandemien. Andelen arbeidsledige har også økt, men til moderate nivåer og i takt med resten av landet.

Norges Banks regionale indikatorer



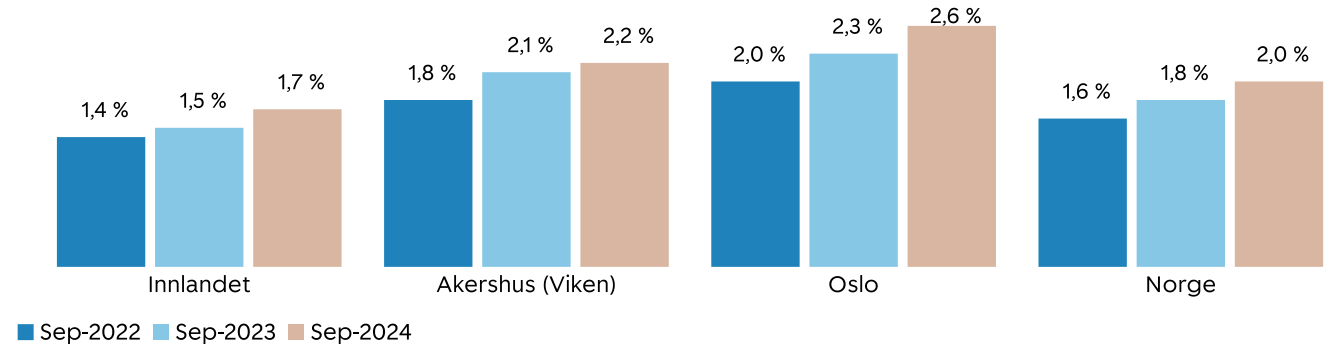
Kilde: Norges Banks Regionalt Nettverk, nr. 3 2024

Antall konkurser hittil i år (uke 43 hvert år), markedsområdet



Kilder: Macrobond, SSB, egne beregninger

Arbeidsledighet (registrert), %

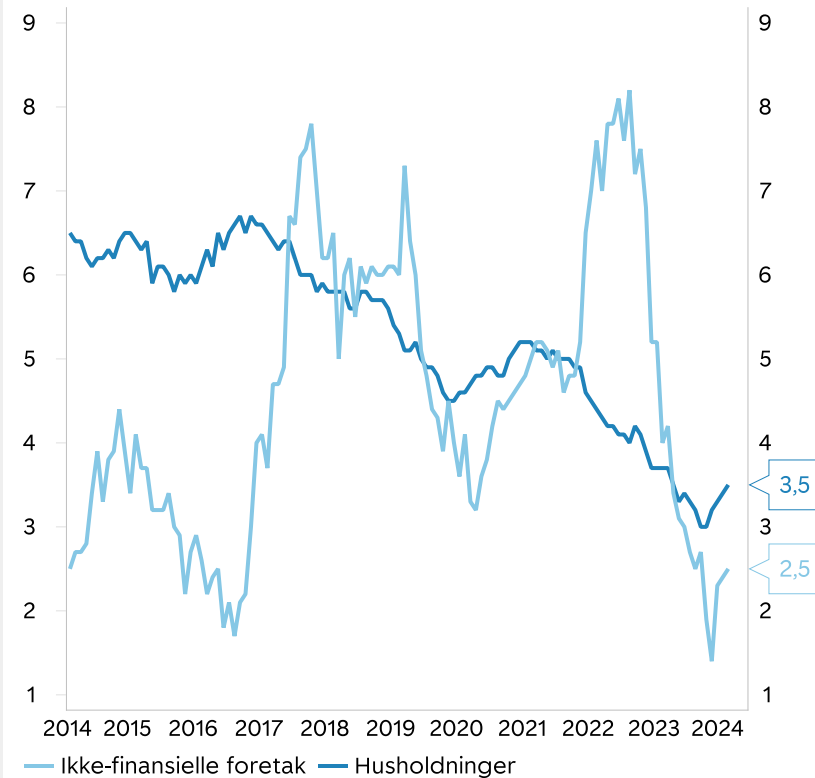


Kilder: Macrobond, NAV

Kredittveksten tar seg opp igjen

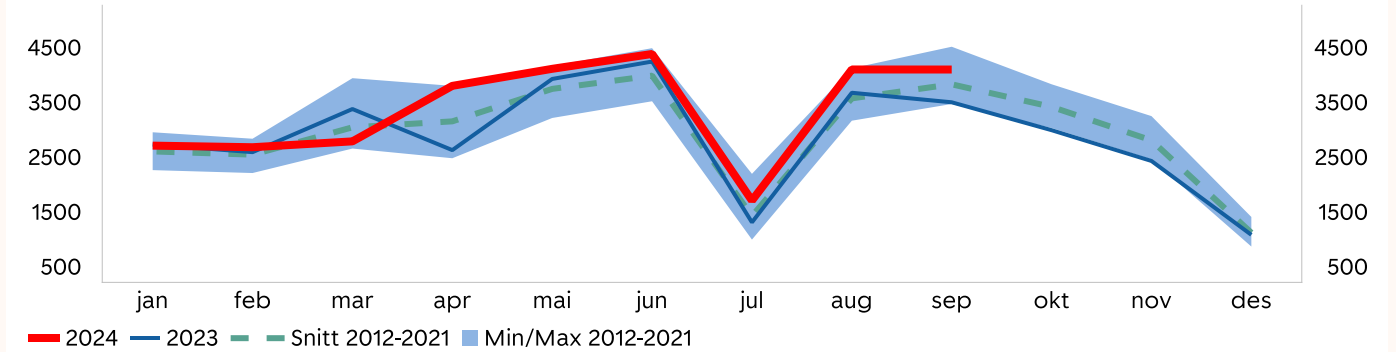
Økt etterspørsel etter lån, spesielt tydelig hos husholdninger. Aktiviteten i boligmarkedet har vært høy gjennom tredje kvartal, spesielt i hovedstadsregionen. Flere boliger legges ut, men fortsatt mange som vil selge før de kjøper.

Kredittvekst



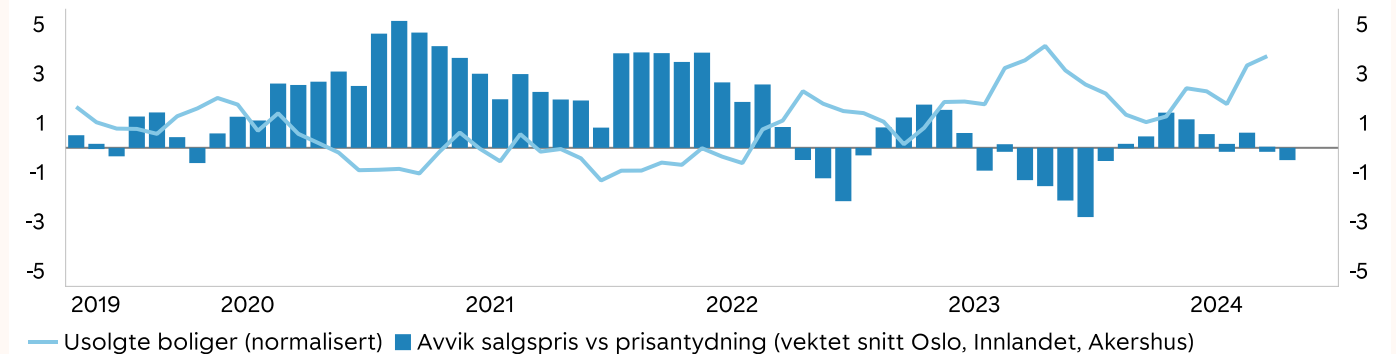
Kilder: Macrobond, SSB

Omsetning av bruktboliger i markedsområdet, antall



Kilder: Macrobond, Eiendom Norge, FINN og Eiendomsverdi AS, egne beregninger

Usolgte boliger (std. avvik) og prisavvik vs. prisantydning (%) i markedsområdet

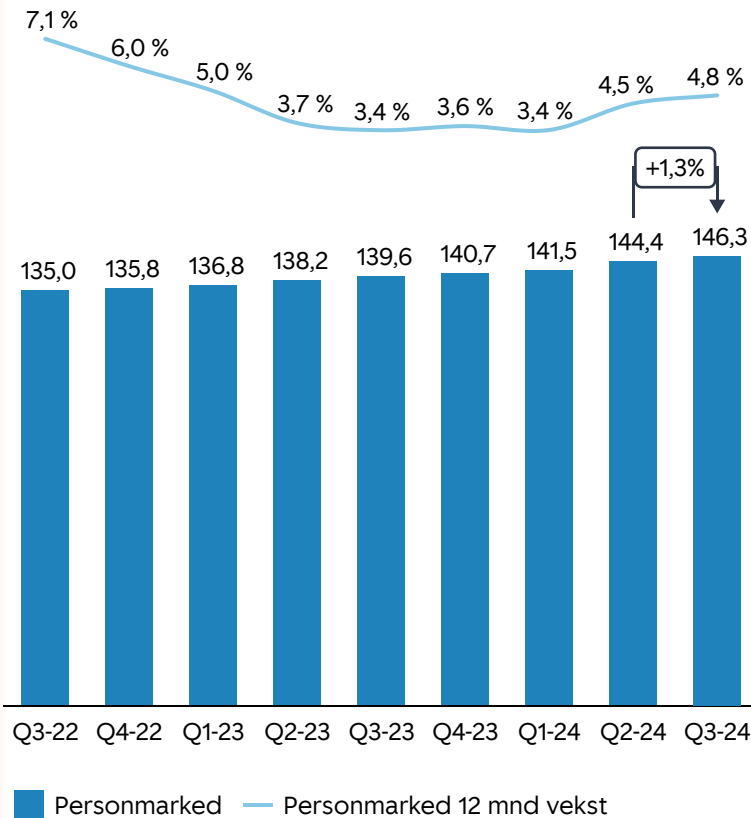


Kilder: Macrobond, Eiendom Norge, FINN og Eiendomsverdi AS, egne beregninger

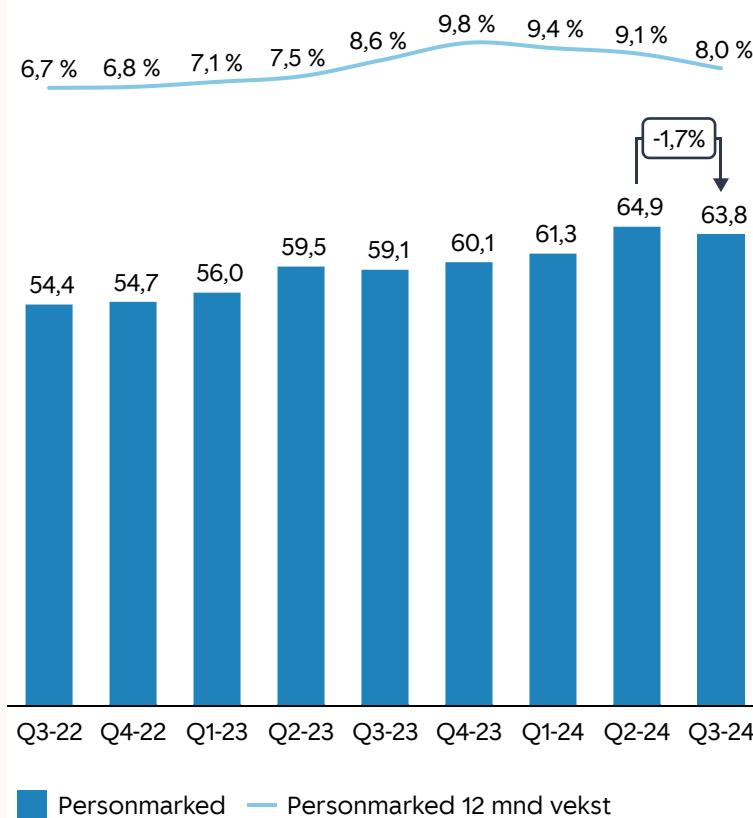
Personmarked: Høyt aktivitetsnivå

Uvanlig høyt aktivitetsnivå i tredje kvartal, men også svært sterk konkurranse. Nettovekst i antall hovedlånetakere kommer primært utenfor Hedmark. Sterk utvikling i breddesalg fortsetter, spesielt på fondssparing og skadeforsikring.

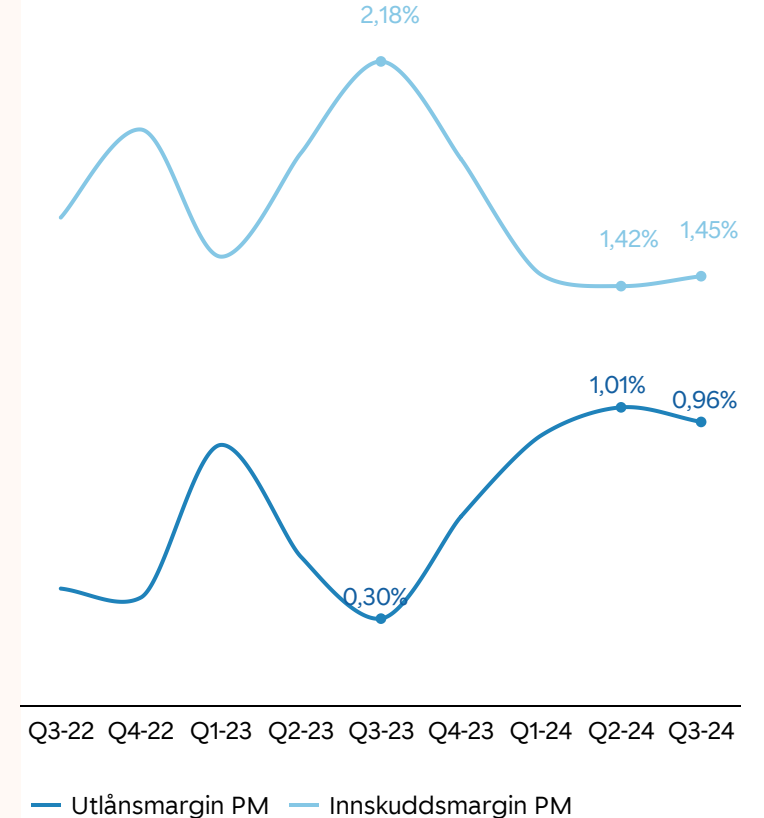
Utlånsvolum og vekst (mrd. NOK og %)*



Innskuddsvolum og vekst (mrd. NOK og %)



Marginer, morbank (%)**

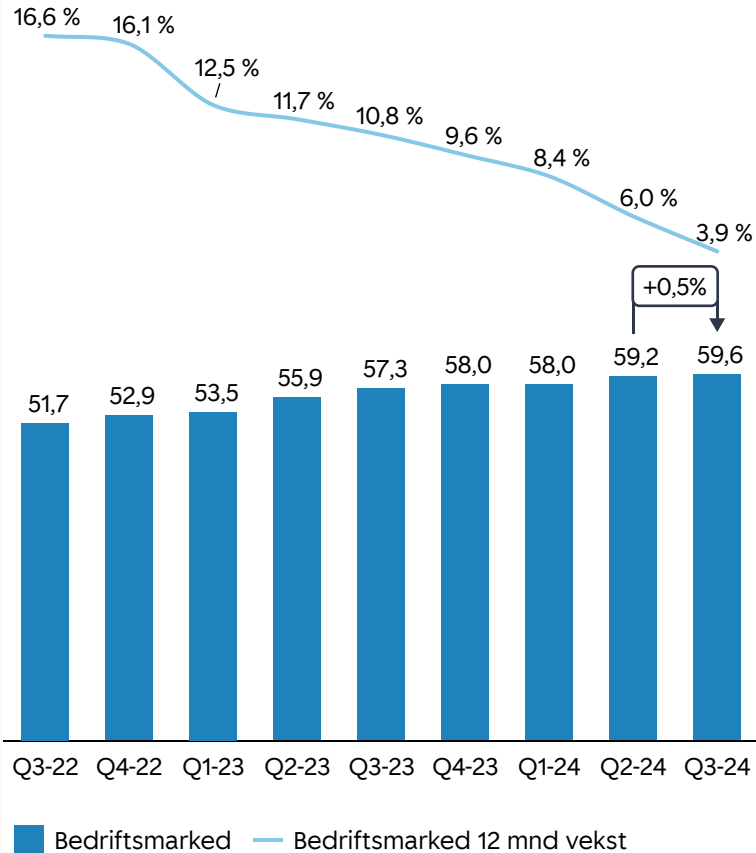


* Inkludert lån overført til kredittforetakene. ** Divisjonsfordelte tall (mens volumvekst er sektorfordelt). Inkluderer lån overført til kredittforetakene.

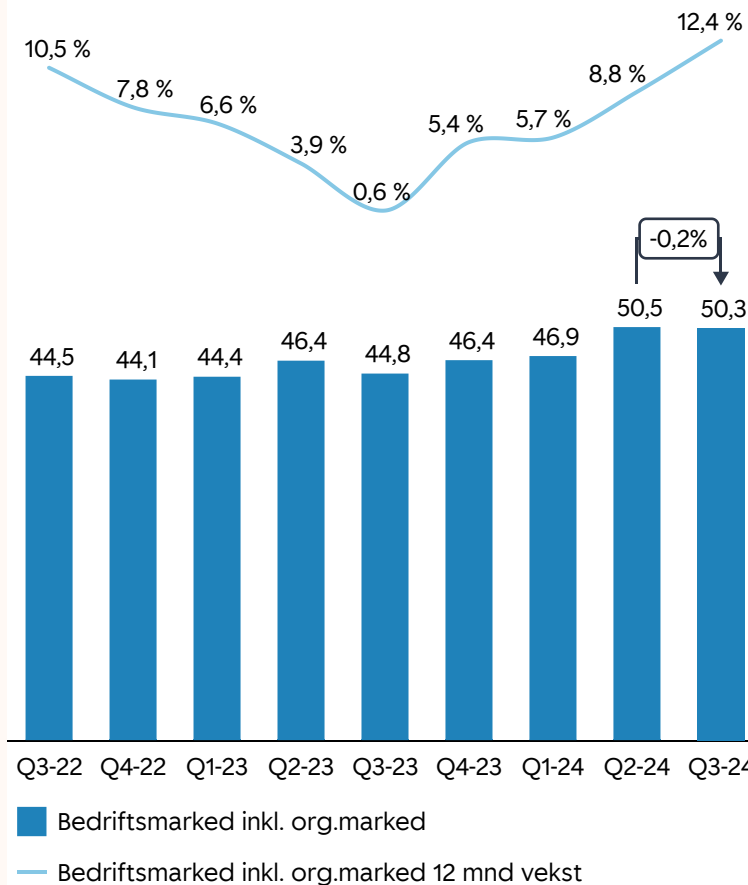
Bedriftsmarked: Signaler om sterkere vekst fremover

Lavere markedsvekst og høy konkurranse i Q3, spesielt i markedet for grønne bygg. God aktivitet i eiendom utleie, fortsatt lav aktivitet i bolig- og hyttemarkedet. Opplever god aktivitet i markedet for energiproduksjon og forsyning.

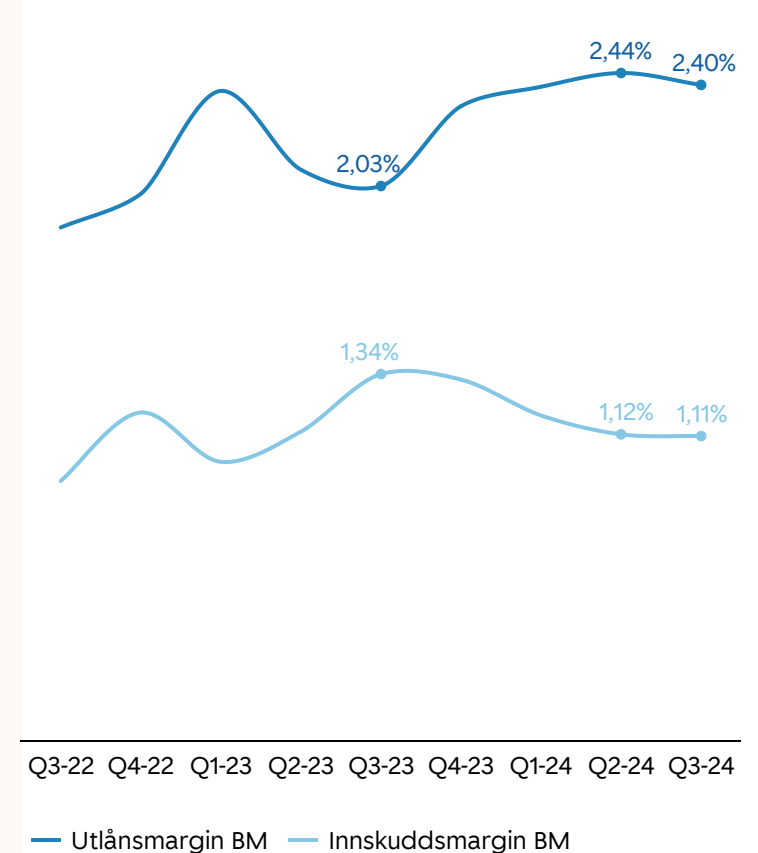
Utlånsvolum og vekst (mrd. NOK og %)*



Innskuddsvolum og vekst (mrd. NOK og %)



Marginer, morbank (%)**



* Inkludert lån overført til kredittforetakene. ** Divisjonsfordelte tall (mens volumvekst er sektorfordelt). Inkluderer lån overført til kredittforetakene.

Q3

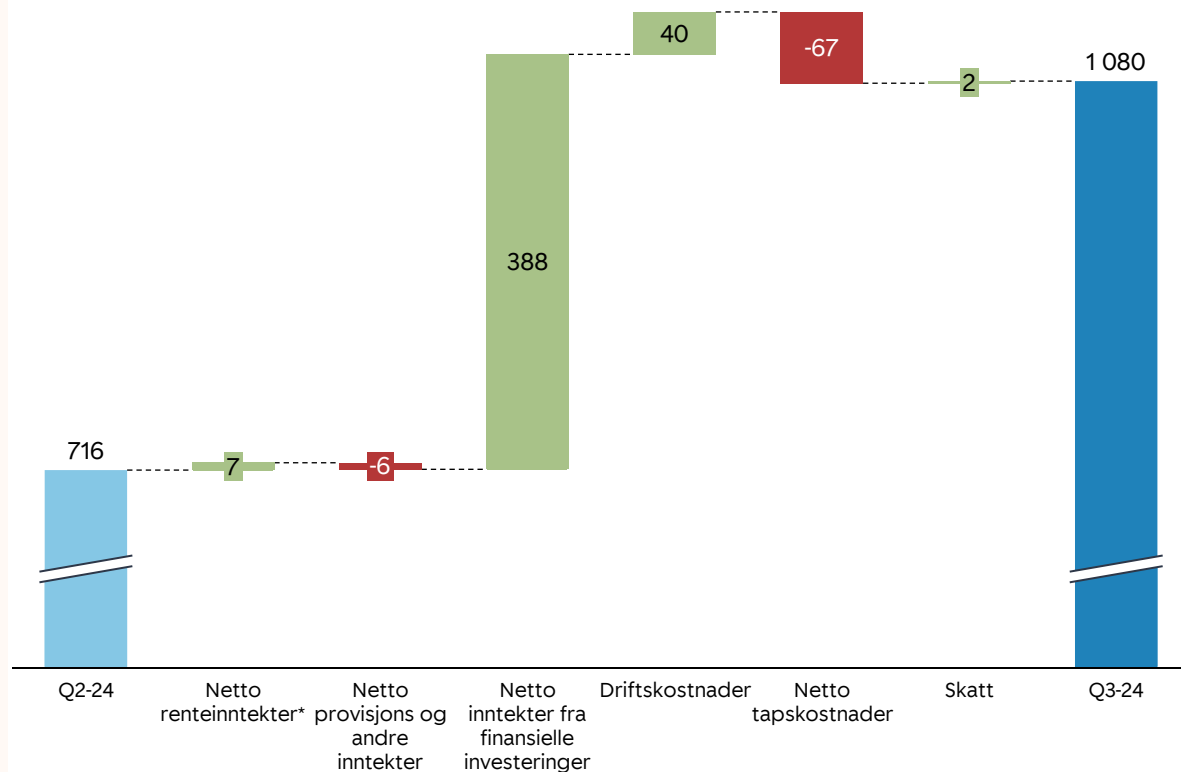


Finansiell informasjon

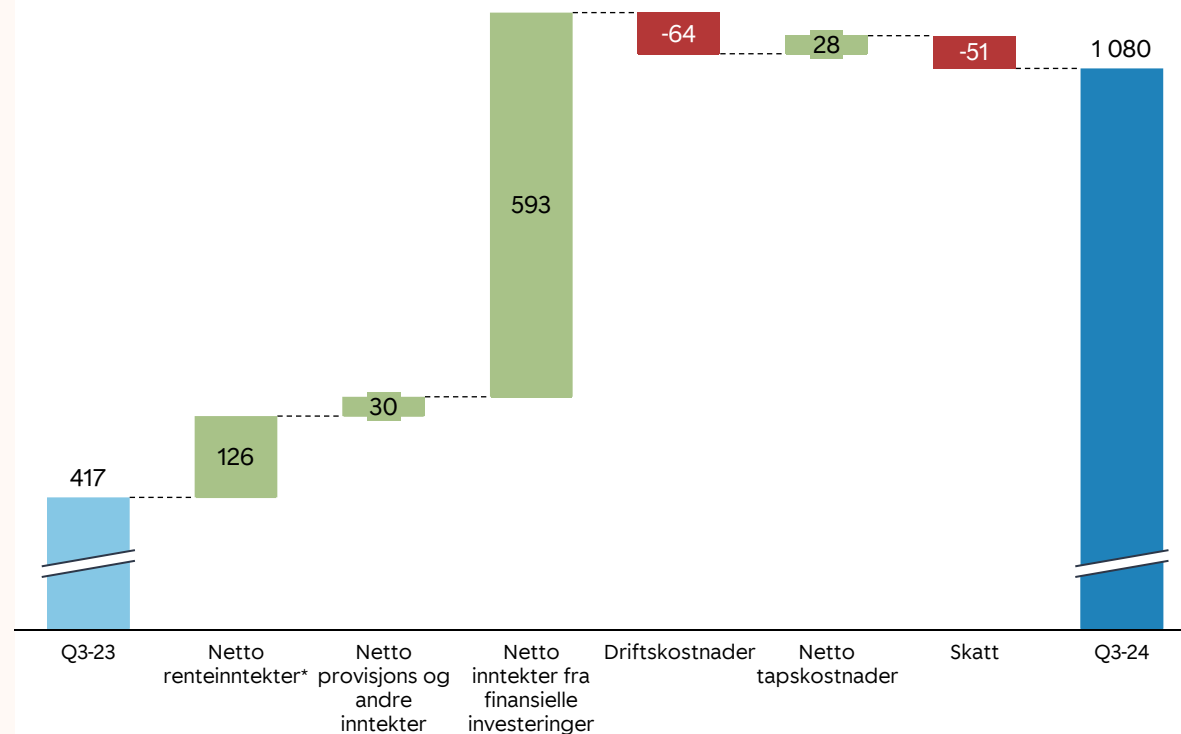
Tredje kvartal 2024

Resultatregnskap

Endringer i driftsresultat etter skatt (MNOK), fra forrige kvartal



Endringer i driftsresultat etter skatt (MNOK), fra samme kvartal i fjor

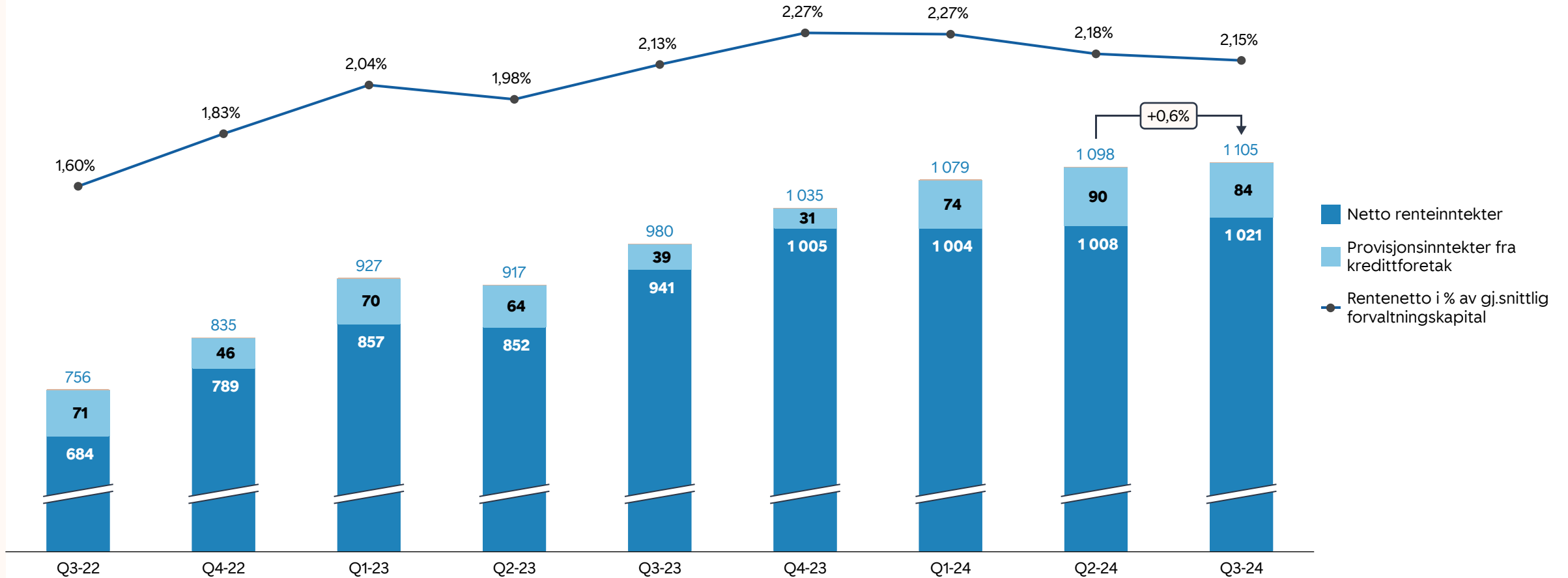


* Netto renteinntekter inkludert provisjoner fra kredittforetak

Rentenetto

God vekst netto renteinntekter på balansen, selv om høy konkurranse gir marginpress.

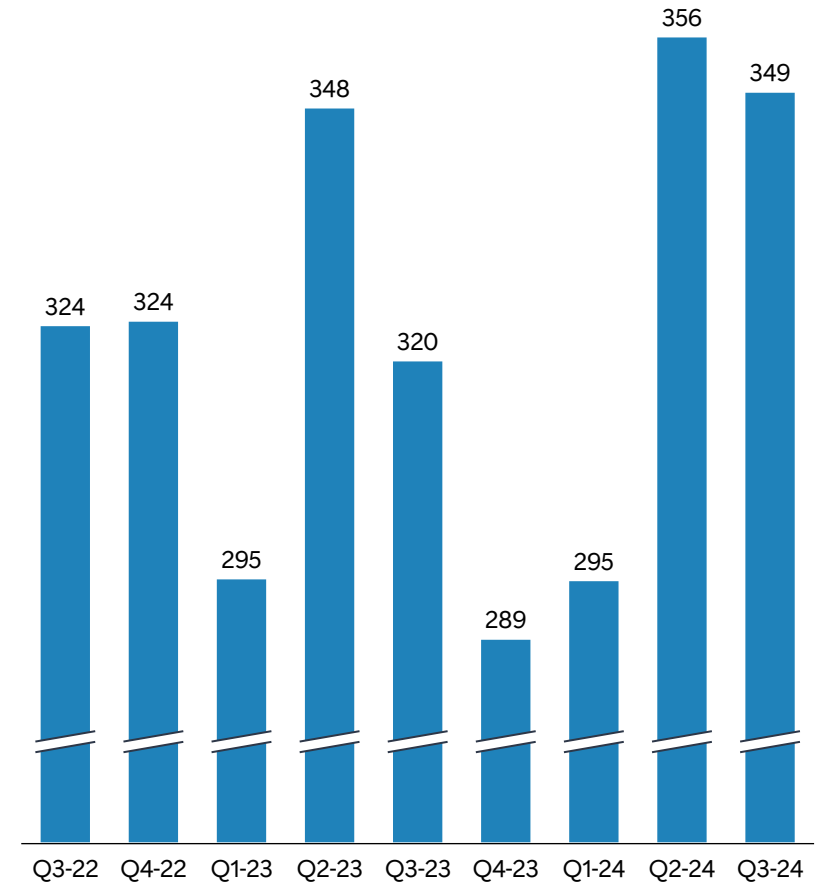
Rentenetto konsern, inklusive provisjonsinntekter fra kredittforetak (MNOK og %)



Provisjonsinntekter

(Beløp i mill. kroner)	Q3-24	Q2-24	Q3-23
Provisjonsinntekter fra kredittkort	18,2	17,3	15,4
Betalingsformidling	89,2	73,4	86,2
Forsikringsprovisjon	68,4	65,8	66,1
Fondsprovisjon	11,6	9,9	8,1
Provisjon fra eiendomsmegling	103,8	116,1	80,8
Inntekter fra regnskapstjenester	34,4	51,7	26,0
Øvrige provisjons- og andre inntekter	23,8	21,2	37,0
Netto provisjonsinntekter ekskl. kredittforetak	349,4	355,5	319,6

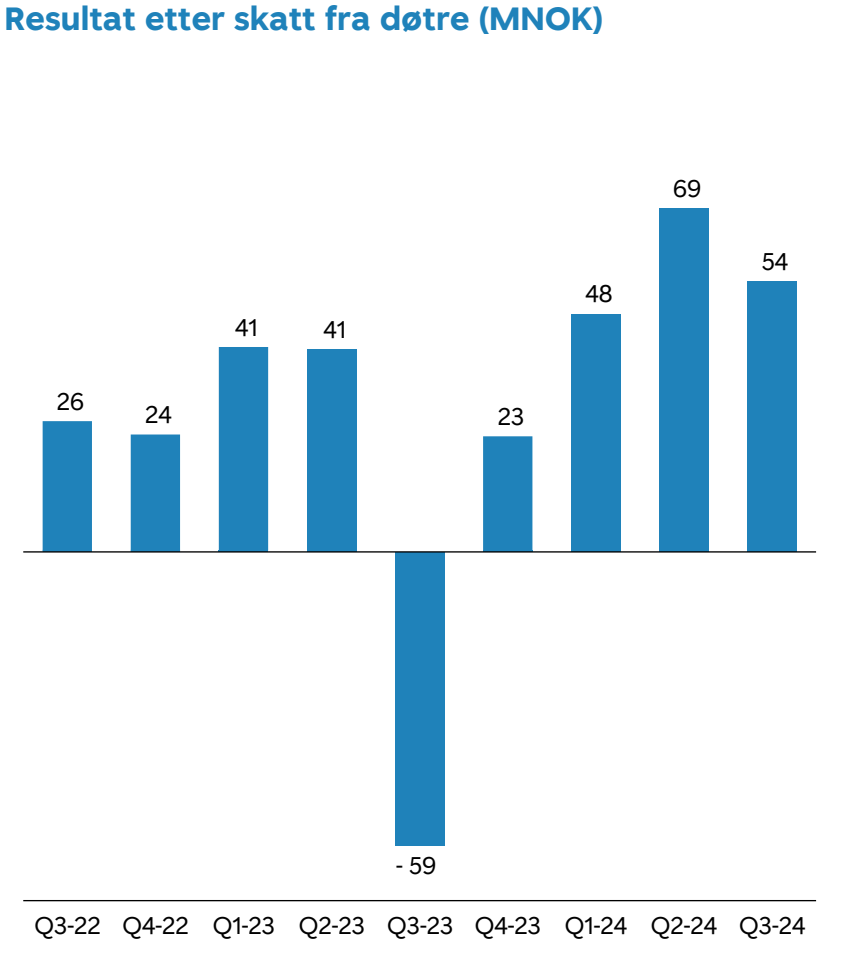
Netto provisjonsinntekter (MNOK)



Resultater fra datterselskaper

(Beløp i mill. kroner)	Q3-24	Q2-24	Q3-23
Sparebank 1 Finans Østlandet AS - konserntall	53,4	50,8	- 52,7
EiendomsMegler 1 Innlandet AS	2,4	5,9	- 3,6
EiendomsMegler 1 Oslo Akershus AS	4,0	7,5	- 1,1
SpareBank 1 ForretningsPartner Østlandet AS - konserntall *	- 5,4	4,8	- 1,5
Datterselskap	54,4	69,0	- 58,9

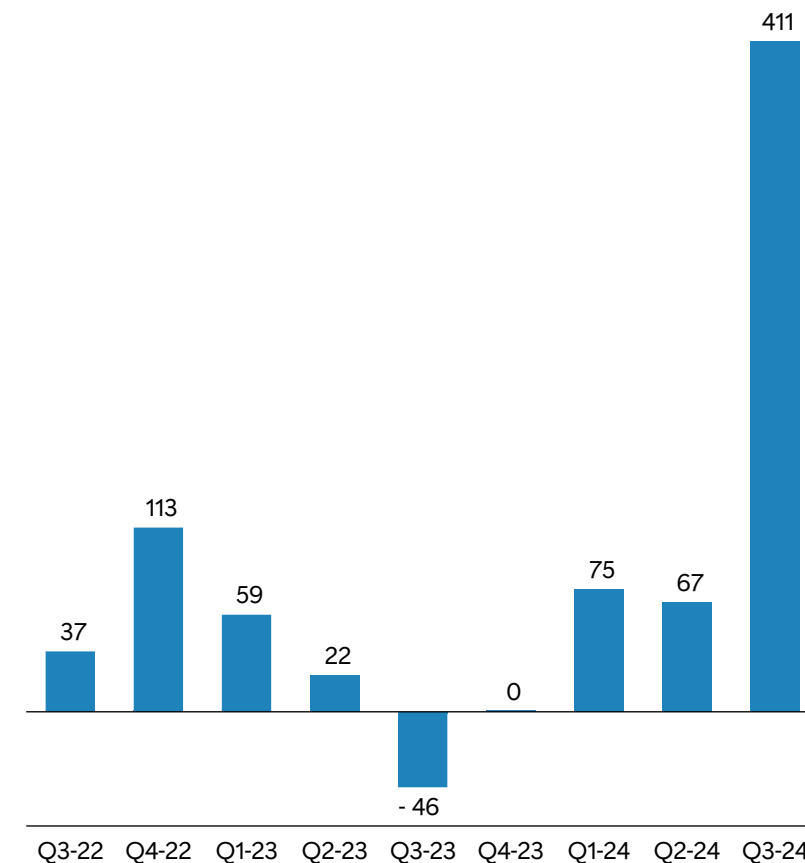
* Regnskapstall for 2024 inkluderer Siffer Norge AS med datterselskap.



Resultatandel fra felleseide selskaper

(Beløp i mill. kroner)	Eierandel	Resultatandel		
		Q3-24	Q2-24	Q3-23
SpareBank 1 Gruppen AS - konserntall	12,4%	344,3	0,4	- 8,2
SpareBank 1 Forvaltning AS	6,3%	3,9	3,8	1,9
SpareBank 1 Boligkreditt AS	23,5%	36,1	35,0	11,2
SpareBank 1 Næringskreditt AS	12,8%	2,4	2,9	3,1
SpareBank 1 Kreditt ASA	19,4%	- 3,0	1,1	- 3,9
SpareBank 1 Betaling AS	18,1%	- 1,1	0,1	- 8,5
BN Bank ASA	10,0%	21,9	20,9	18,3
Øvrige selskap		6,7	3,1	- 60,3
Felleseide selskaper		411,3	67,3	- 46,3

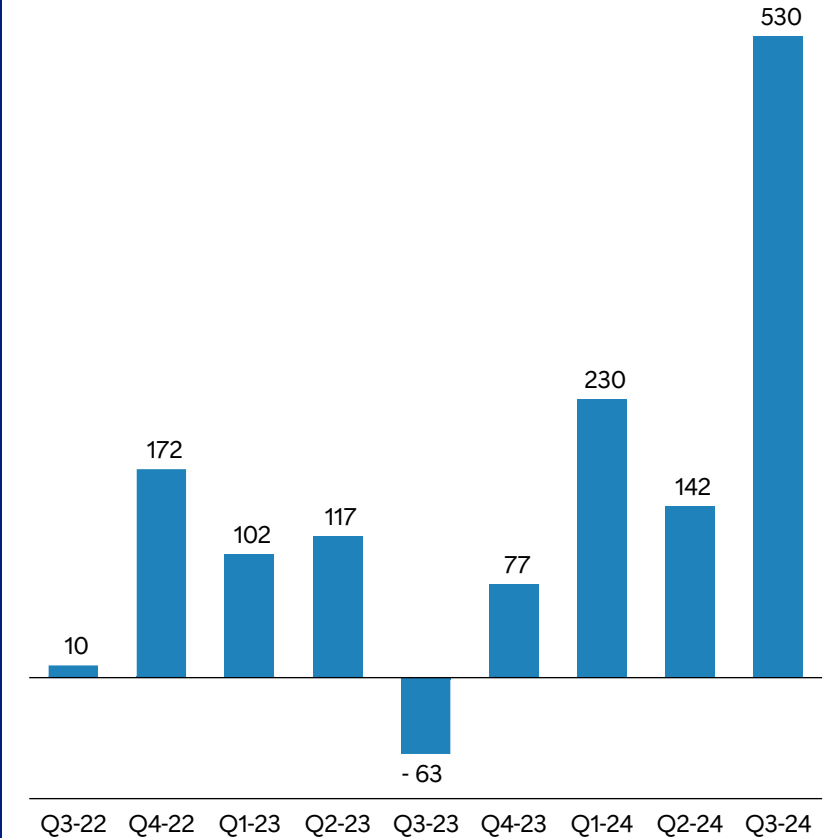
Resultatandel felleseide selskaper (MNOK)



Finansielle eiendeler og forpliktelser

(Beløp i mill. kroner)	Q3-24	Q2-24	Q3-23
Utbytte fra aksjer og andre egenkapitalinstrumenter	0,4	19,4	0,3
Netto resultat fra tilknyttede foretak og felleskontrollert virksomhet	411,3	67,3	- 46,3
Netto resultat fra andre finansielle eiendeler og forpliktelser	118,4	55,2	- 17,1
Netto resultat fra finansielle eiendeler og forpliktelser	530,1	141,9	- 63,1

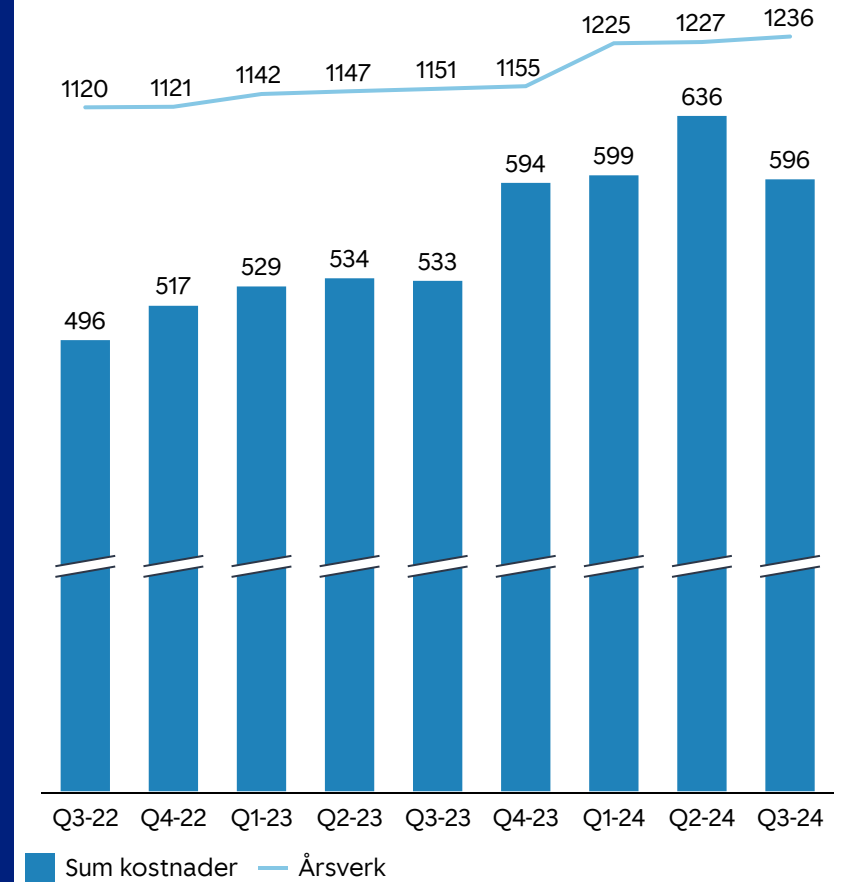
Netto finansposter (MNOK)



Driftskostnader

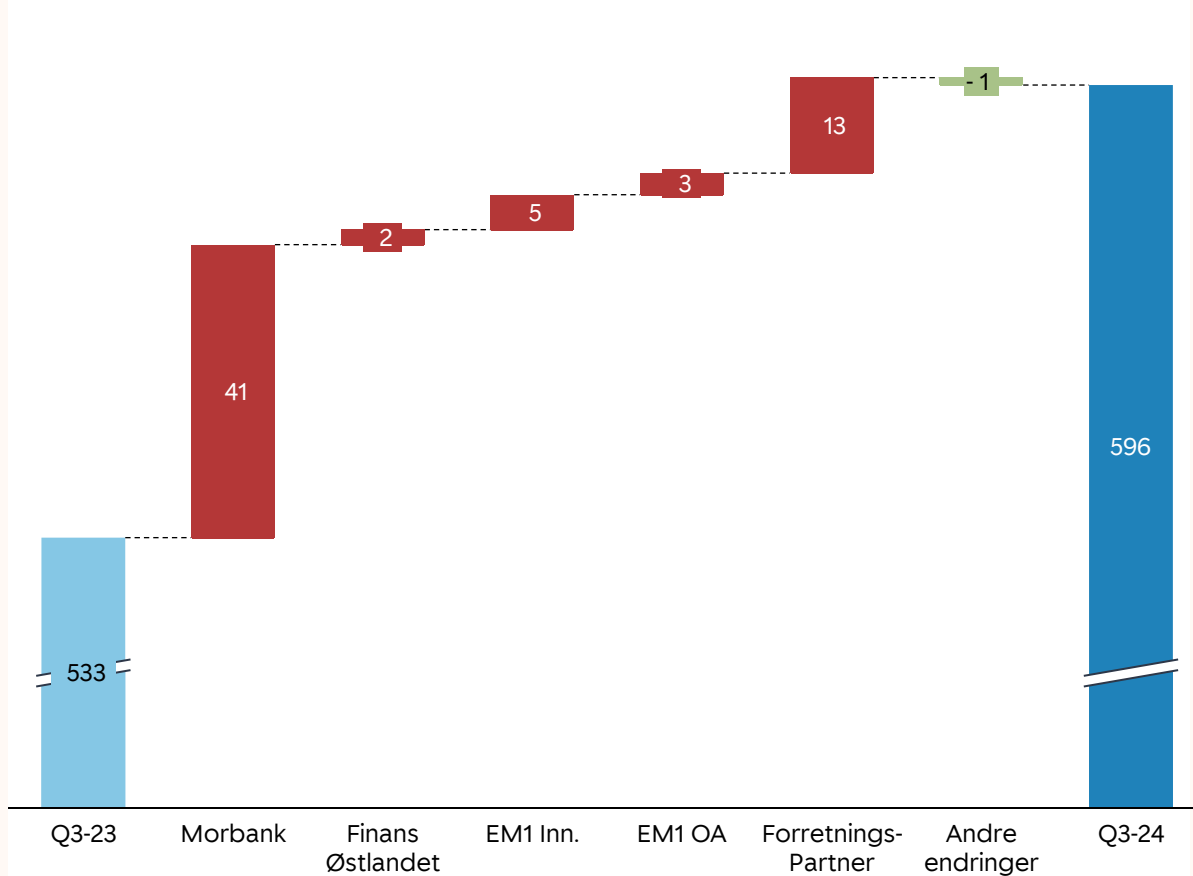
(Beløp i mill. kroner)	Q3-24	Q2-24	Q3-23
Personalkostnader	343,2	340,7	305,4
Av- og nedskrivninger	29,6	29,4	29,6
IKT-kostnader	101,3	105,6	90,1
Markedsføring	23,2	30,3	20,7
Driftskostnader faste eiendommer	14,5	18,1	15,7
Fusjonskostnader	4,3	1,5	0,0
Øvrige driftskostnader	80,2	110,6	71,3
Sum kostnader	596,4	636,1	532,8

Driftskostnader (MNOK) og antall årsverk

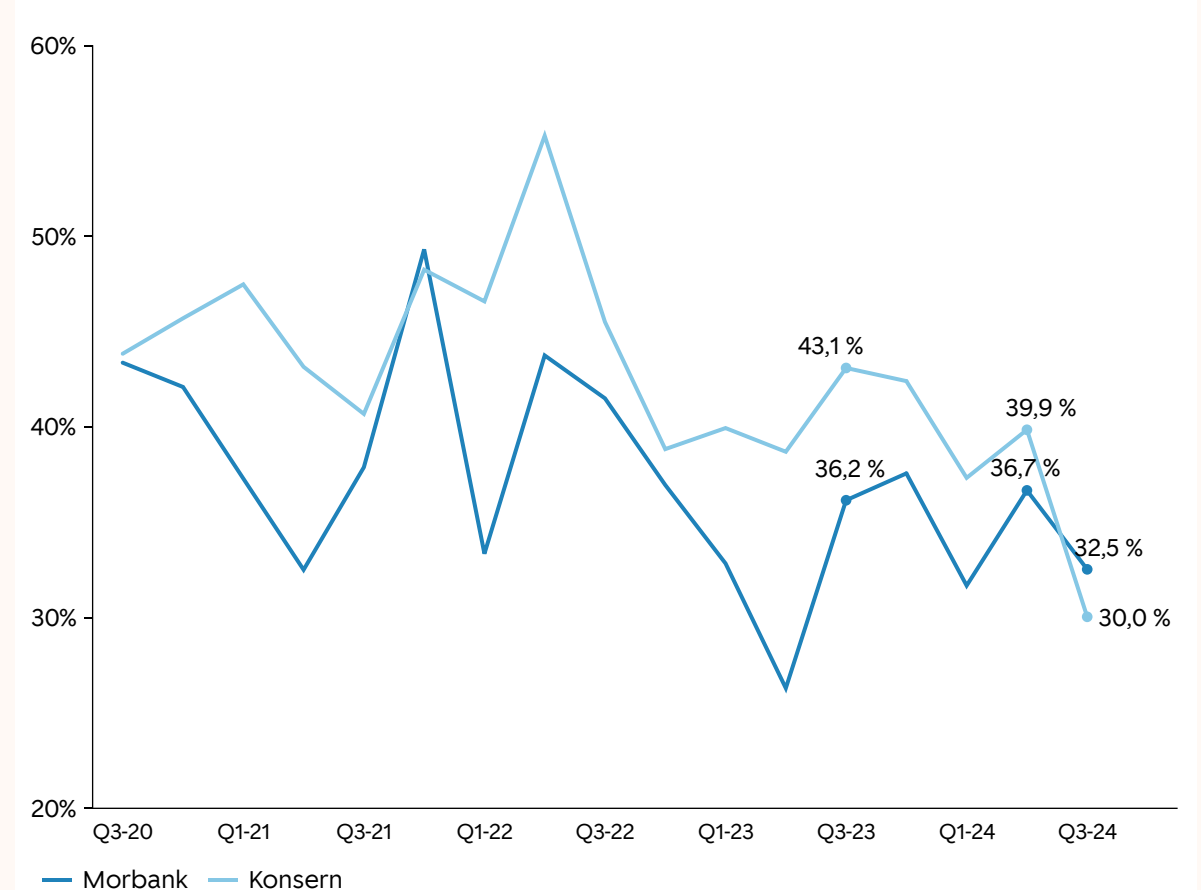


Driftskostnader, forts.

Driftskostnader, endring fra samme periode i fjor (MNOK)



Kvartalsvise kostnadsprosjenter

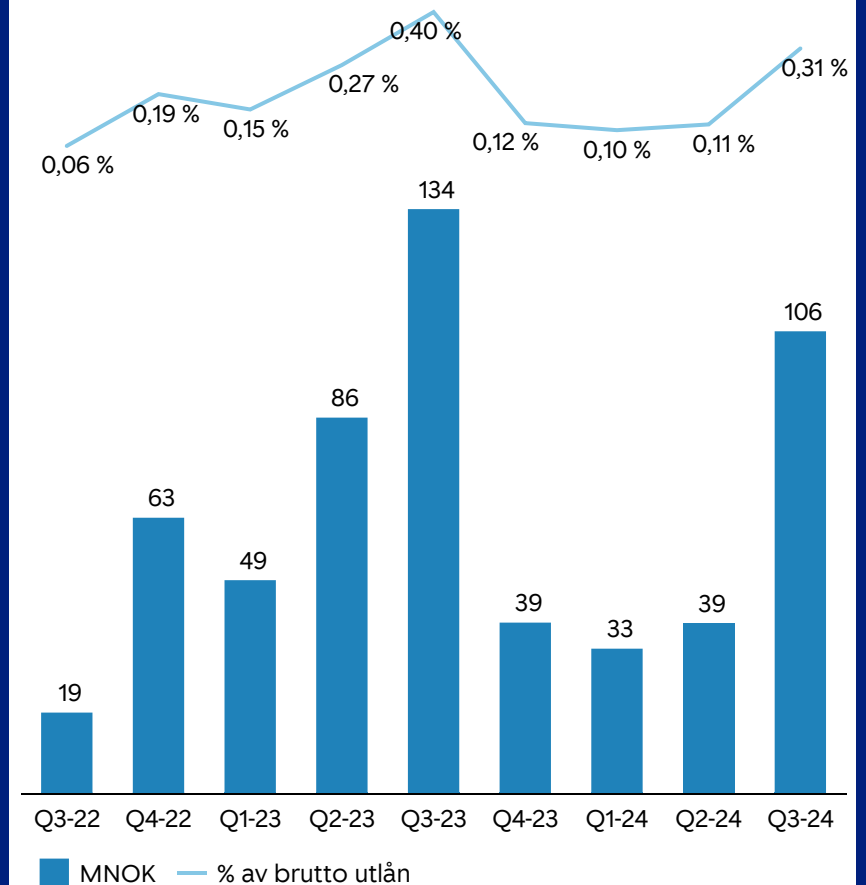


Periodens tapskostnad

(Beløp i mill. kroner)	Q3-24	Q2-24	Q3-23
Personmarked	2,9	4,8	- 4,2
Bedriftsmarked	91,1	25,1	91,4
SpareBank Finans 1 Østlandet	11,7	9,2	46,3
Konsern	105,7	39,0	133,6

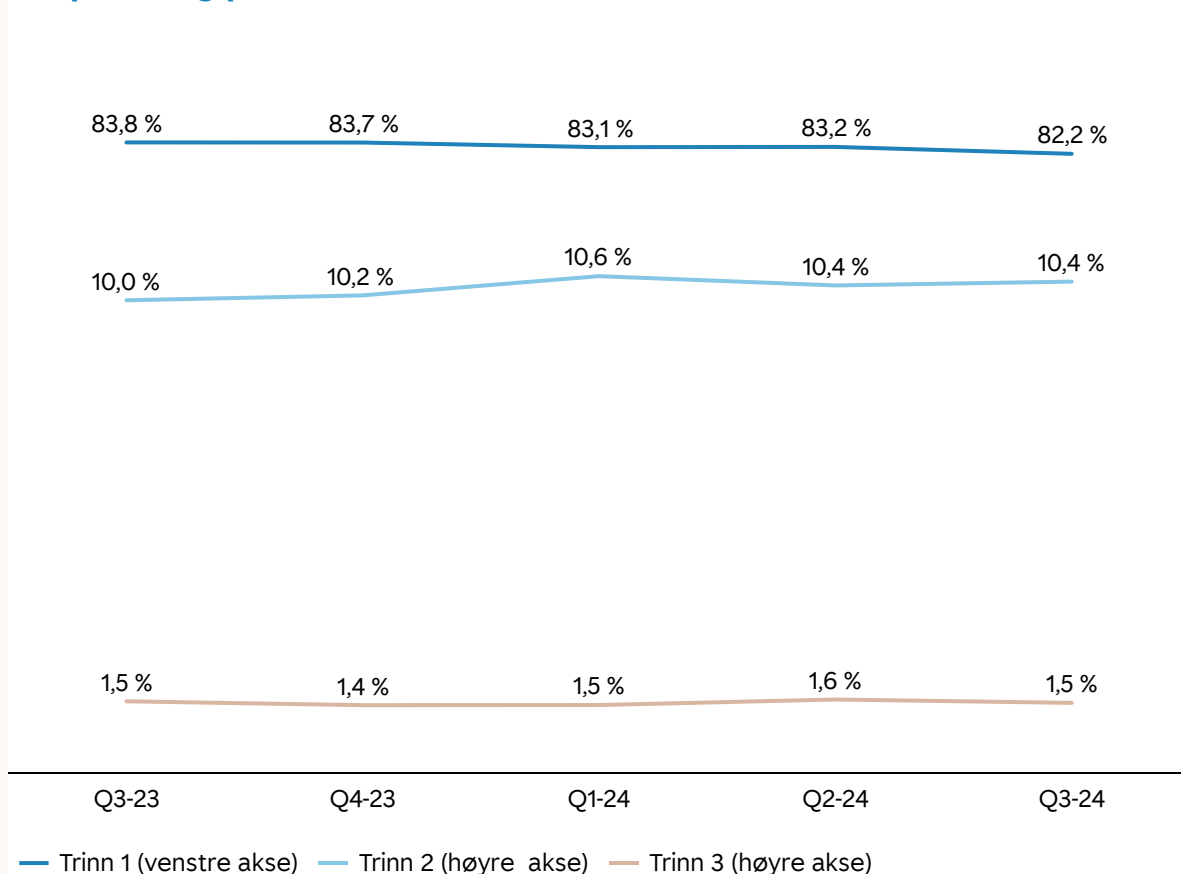
(Beløp i mill. kroner)	Q3-24	Q2-24	Q3-23
Endring modellbaserte tapsavsetninger (trinn 1 og 2)	19,1	-31,7	26,2
Endring individuelle tapsavsetninger (trinn 3)	74,0	44,3	87,9
Periodens netto konstaterte tap	12,5	26,4	19,4
Konsern	105,7	39,0	133,6

Kvartalsvise tapsavsetninger

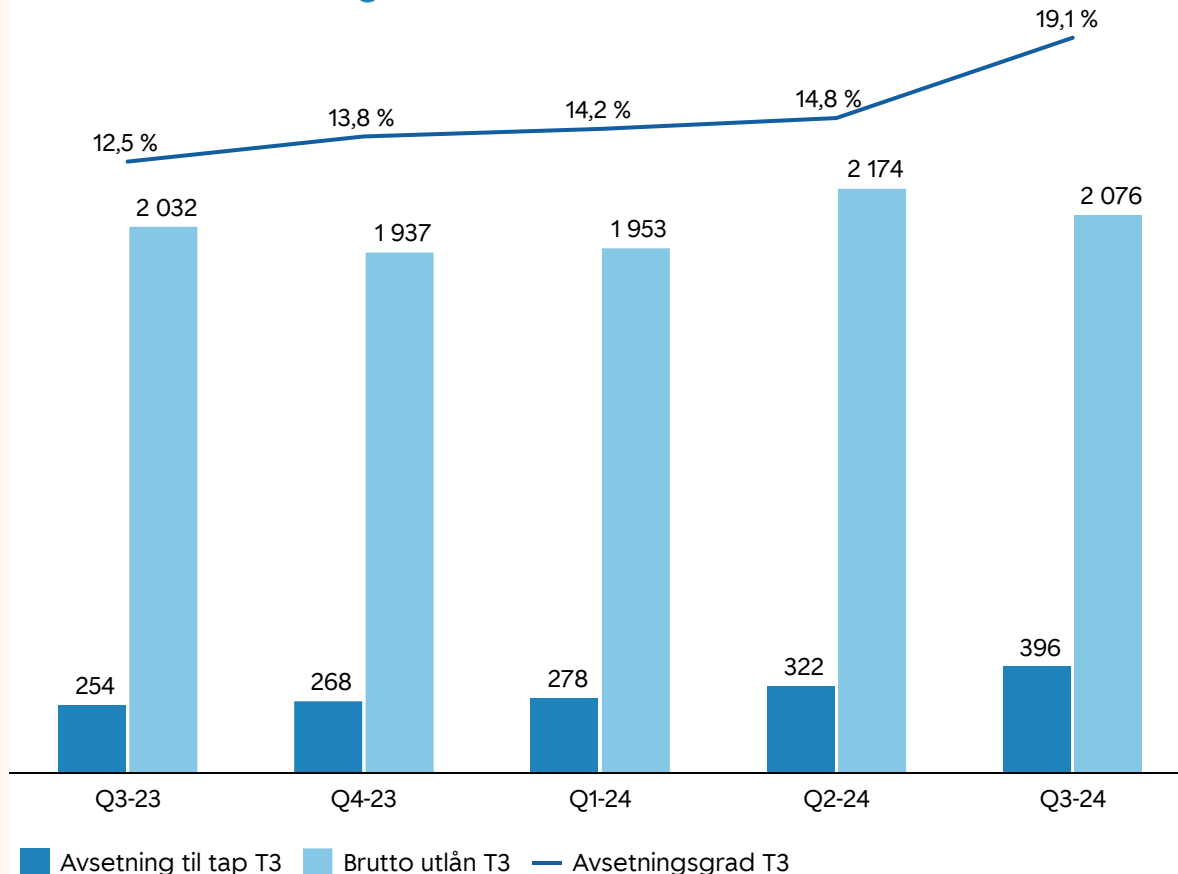


Eksponeringer per trinn og avsetningsgrad i trinn 3

Eksposering per trinn (% av brutto utlån)*



Lån i trinn 3 (MNOK og %)

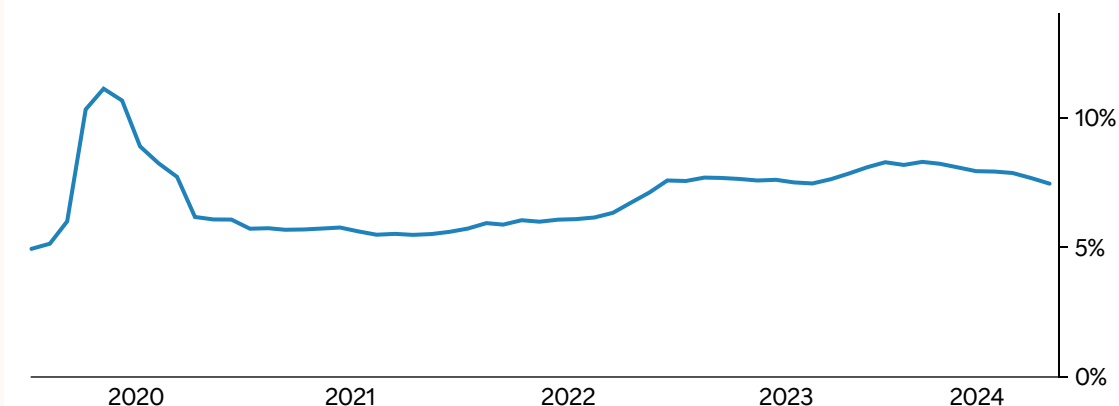


* Eksklusive lån overført til kredittforetakene. Utlån til VV over resultat utgjør residual opp til 100 prosent.

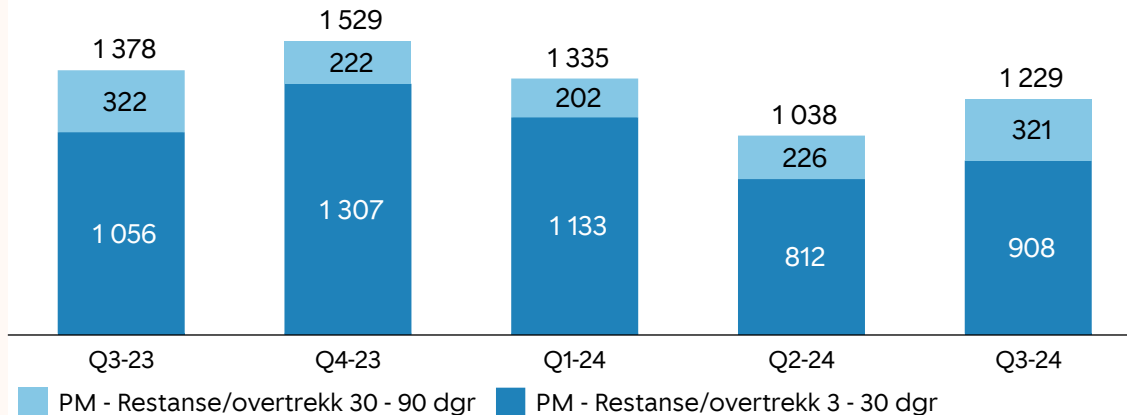
En solid låneportefølje

Tett oppfølging ved tegn til betalingsproblemer, men langt færre kunder enn fryktet med problemer.

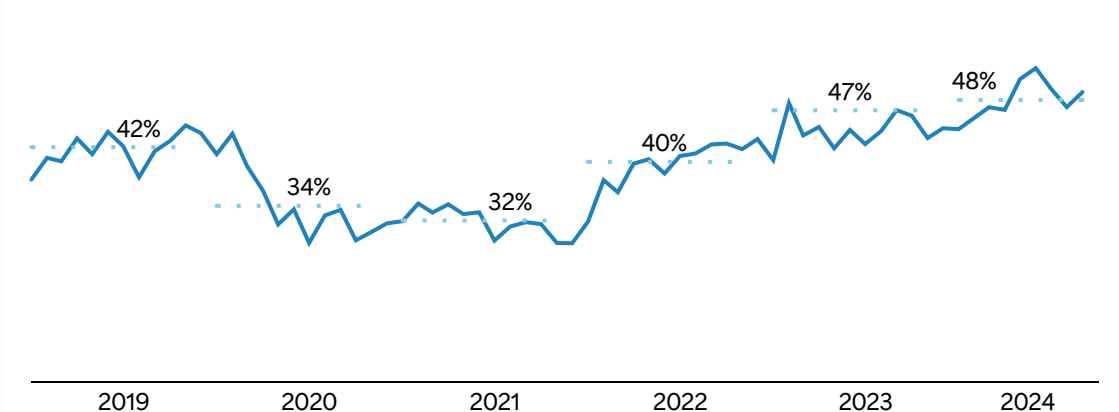
Andel personkunder med avtalt avdragsutsettelse



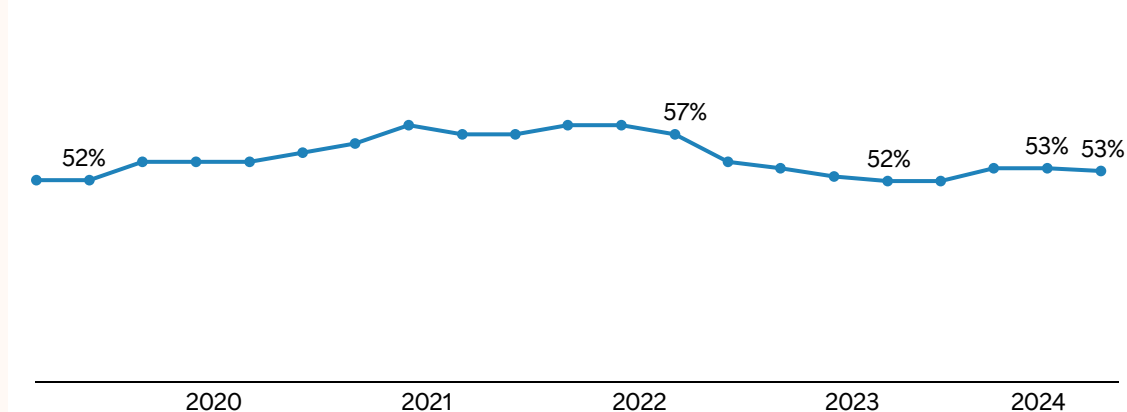
Restanser personmarked, MNOK (ekskl. overført til SB1 Boligkreditt)



Trekk på bedrifters rammekreditter (morbank)



LTV-utvikling næringseiendom

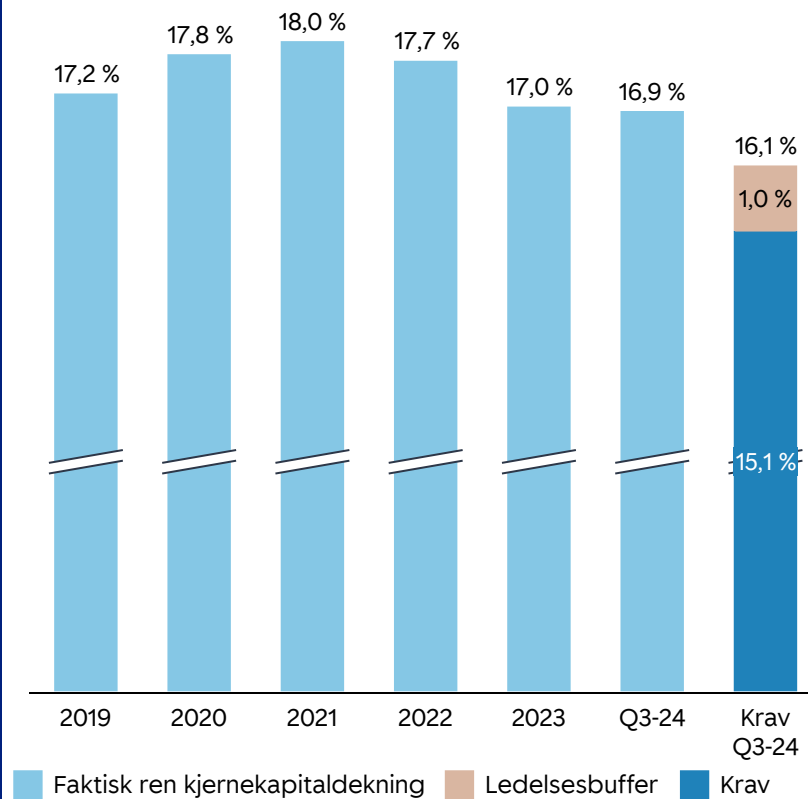


Kapitaldekning

Godt over myndighetskrav.

	Q3-24	Q2-24	Q3-23
Ren kjernekapitaldekning	16,9 %	16,8 %	17,7 %
Kjernekapitaldekning	18,8 %	18,8 %	18,9 %
Kapitaldekning	21,0 %	21,2 %	20,6 %
Uvektet kjernekapitalandel	7,2 %	7,1 %	7,3 %

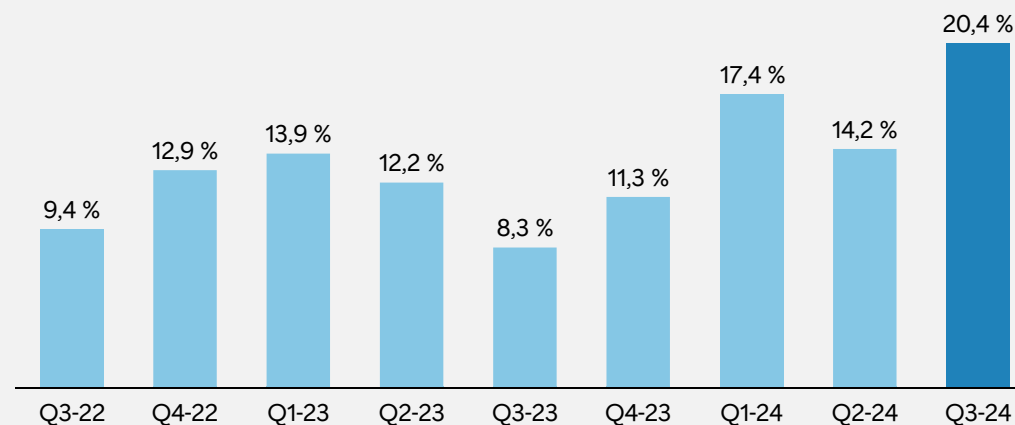
Ren kjernekapitaldekning



Q3: Høy lønnsomhet

- **Egenkapitalavkastning** på 20,4 %. Fremtind/Eika-fusjonen påvirket resultatet positivt, men underliggende lønnsomhet fra kjernevirksomheten var også god.
- **Netto renteinntekter** opp 0,6 % kv./kv. inkl. provisjoner fra kredittforetakene. **Utlånsveksten** i både person- og bedriftsmarkedet var god gjennom kvartalet. Økende kredittetterspørsel, men også konkurranse om kundene. Banken forsvarer sin markedsandel i Innlandet og vokser i hovedstadsregionen.
- Nok et sterkt kvartal for **provisjonsinntektene**, på tvers av områder. Høyt aktivitetsnivå hos eiendomsmeglerne, og også gode tall på fond og forsikring.
- **Kostnadsveksten** på 11,9 % er høyere enn ønskelig, også justert for Siffer. Integrasjonen med Totens vil medføre økte kostnader fremover, men banken jobber for å hente ut andre effektivitetsgevinster.
- Høyere enn normale **tapskostnader**, på 106 MNOK, der økningen fra forrige kvartal tilskrives vedvarende utfordringer hos en kunde.

Egenkapitalavkastning, %



Resultat/EKB

6,24 kr

Utlånsvekst

4,6 %

Rentenetto

2,15 %

Kostnadsprosent

30,0 %

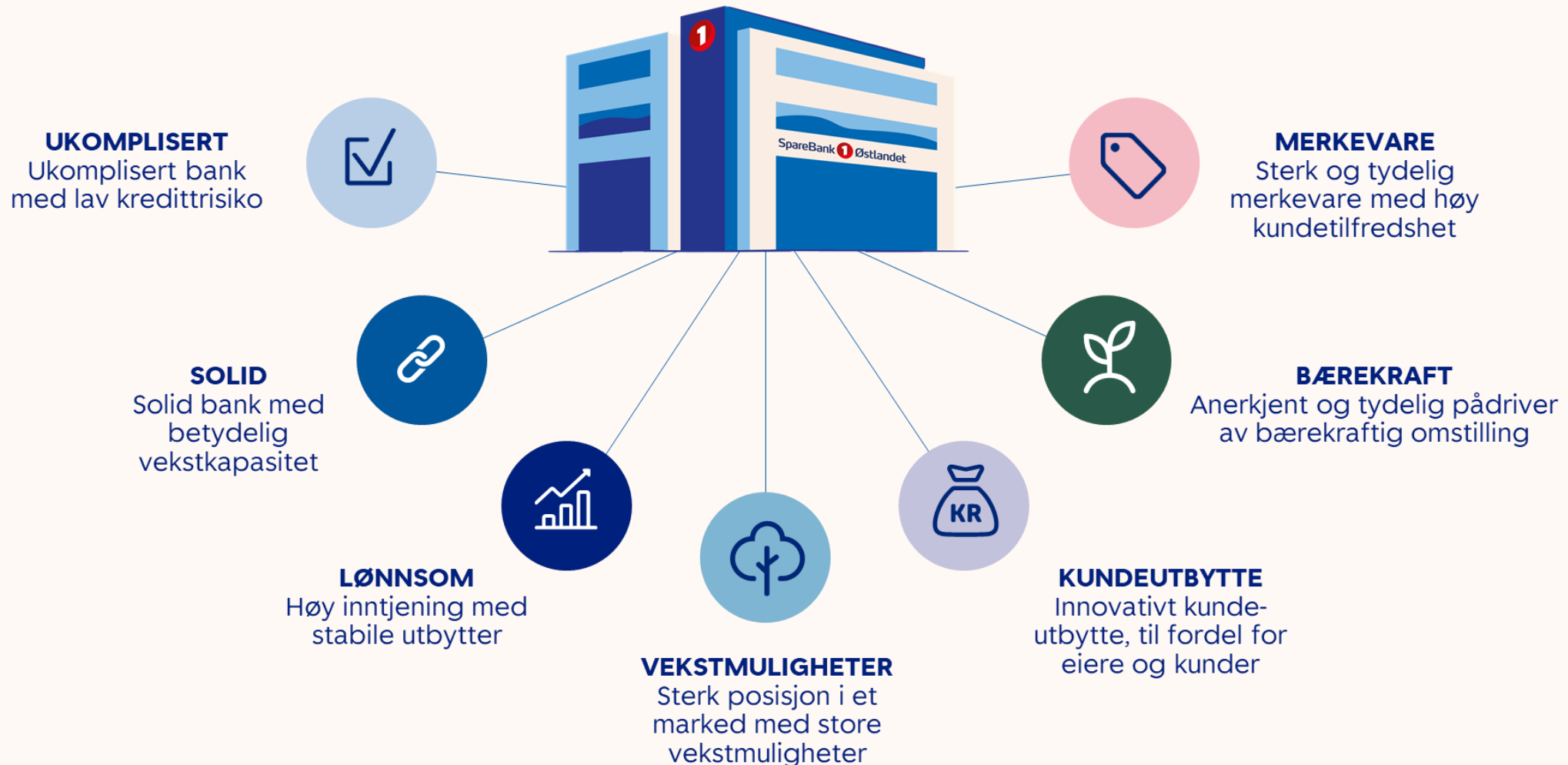
Tapskostnad

106 MNOK

CET-1

16,9 %

Hvorfor investere i SPOL?



Kontaktpersoner



Klara-Lise Aasen

konsernsjef | CEO

+47 476 35 583

klara-lise.aasen@sb1ostlandet.no



Geir-Egil Bolstad

finansdirektør | CFO

+47 918 82 071

geir-egil.bolstad@sb1ostlandet.no



Bjørn-Erik R. Orskaug

investorkontakt

+47 922 39 185

bjorn-erik.orskaug@sb1ostlandet.no

investor@sb1ostlandet.no



Disclaimer

This presentation contains forward-looking statements that reflect management's current views with respect to certain future events and potential financial performance.

Although SpareBank 1 Østlandet believes that the expectations reflected in such forward-looking statements are reasonable, no assurance can be given that such expectations will prove to have been correct. Accordingly, results could differ materially from those set out in the forward-looking statements as a result of various factors.

Important factors that may cause such a difference for SpareBank 1 Østlandet are, but are not limited to: (i) the macroeconomic development, (ii) change in the competitive climate, (iii) change in the regulatory environment and other government actions and (iv) change in interest rate and foreign exchange rate levels.

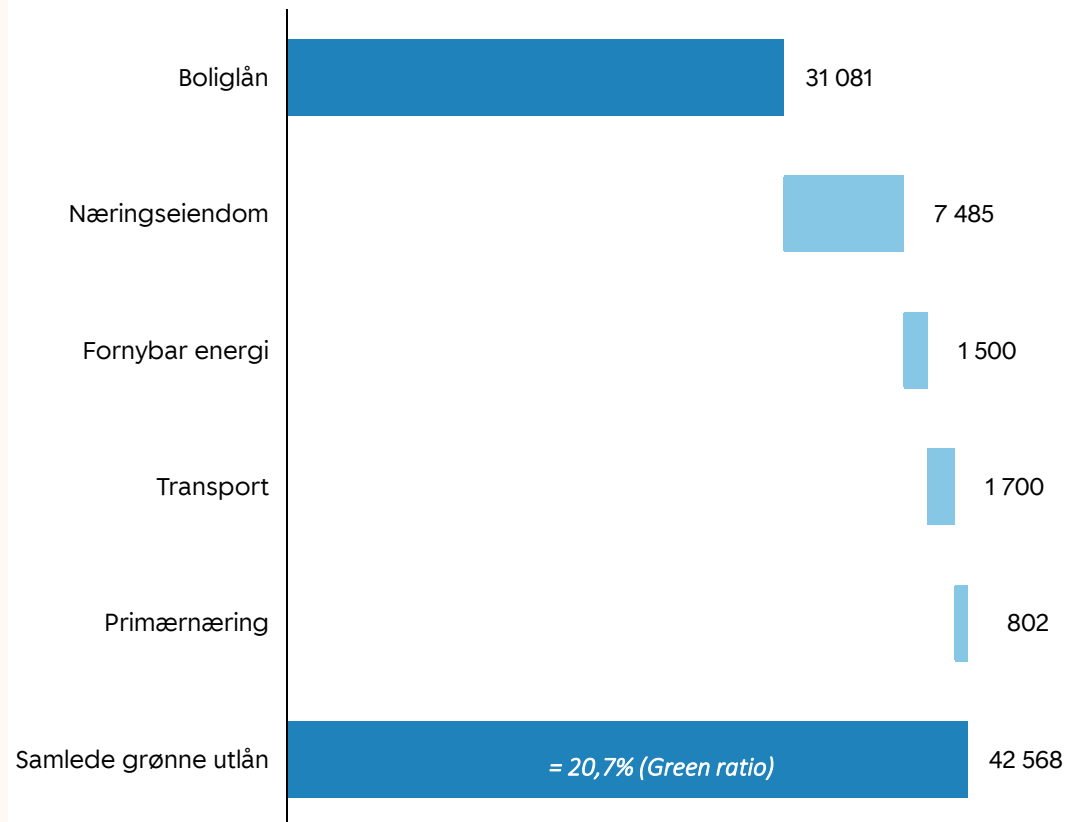
This presentation does not imply that SpareBank 1 Østlandet has undertaken to revise these forward-looking statements, beyond what is required by applicable law or applicable stock exchange regulations if and when circumstances arise that will lead to changes compared to the date when these statements were provided.

Vedlegg

Grønne utlån

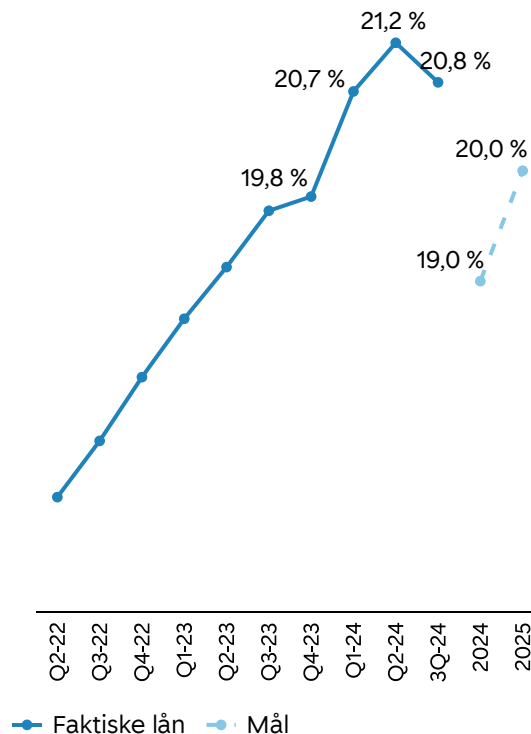
Grønn andel er en viktig bidragsyter for å redusere utslippene i porteføljen.*

Grønne utlån per 30. september 2024, MNOK

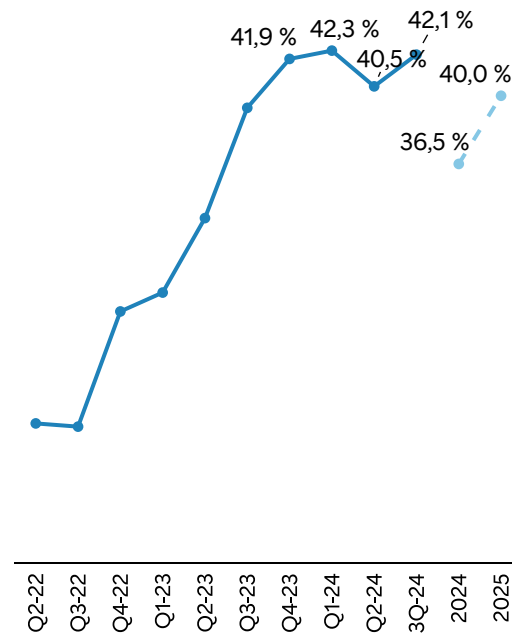


Andel grønne utlån, %

Boliglån



Næringseiendom



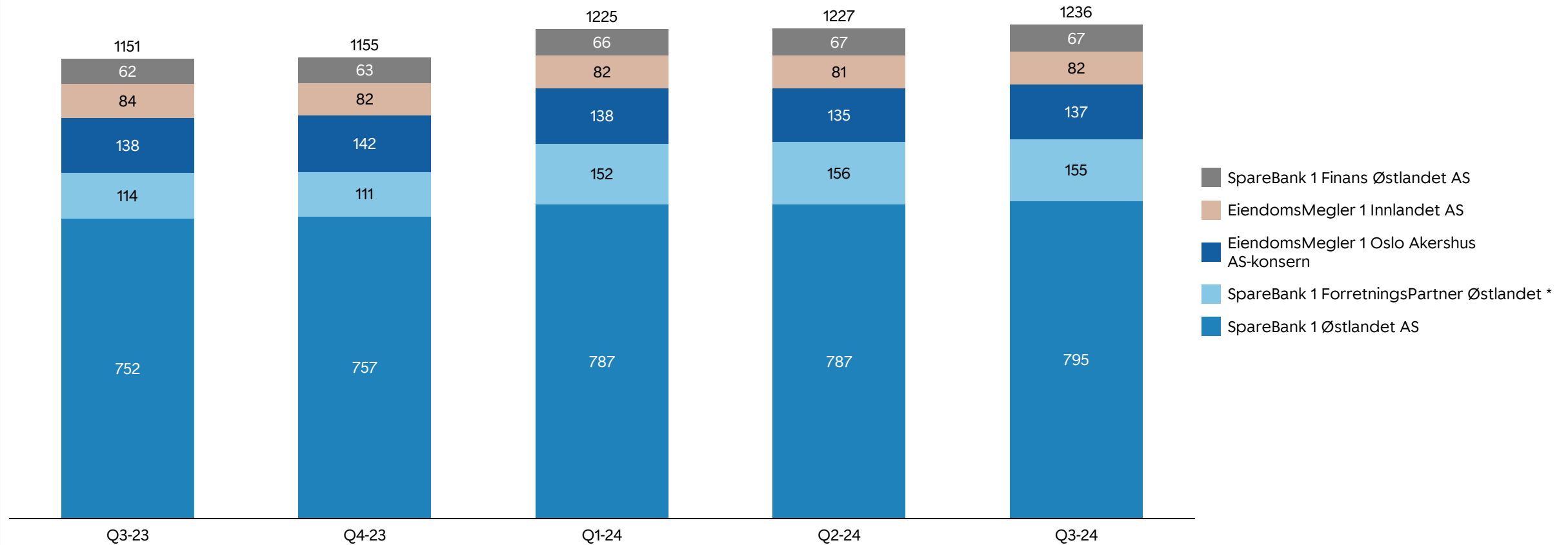
* Grønne utlån er definert på sidene 76-84 i [årsrapporten for 2023](#).

Gode tilbakemeldinger på bærekraftsarbeidet

Selskap	Kort beskrivelse	Score	Skala
	Internasjonalt anerkjent non-profit organisasjon som vurderer selskapers klimaarbeid (2023).	A "Leadership"	A - F
	Vurdering av selskapers arbeid med skog.	A- i 2023	A - F
	Vurdering av vårt grønne obligasjonsrammeverk har ratingen CICERO Medium Green. Styringsstrukturen i rammeverket er vurdert som Excellent.	Medium Green/Excellent	 Excellent Good Fair
	Rangering som vurderer bærekraftsrapporteringen til de 100 største norske børsnoterte selskapene.	B+ i 2023	A+ - F
	Rangering som vurderer bankers retningslinjer innen bærekraft og samfunnsansvar.	2. plass i 2023. 85%	0% - 100%
	Rangering som undersøker bankenes oppfølging av egne retningslinjer.	1. plass i 2023	
	Farmandprisen – kåring av Norges beste årsrapporter 2022, offentliggjort i 2023. Bærekraftsrapportering er en viktig del av evalueringen. Banken deltar i klassen for børsnoterte selskaper.	3. plass	Ikke tilgjengelig
	ESG-rating som vurderer miljømessige, sosiale og styringsmessige data. (Offentliggjort i 2023)	AAA	AAA - CCC
	Global rangering utarbeidet av The Banker, eid av Financial Times, i samarbeid med Corporate Knights. Analyserer andelen bankinntekter som kommer fra bærekraftige aktiviteter.	8. plass i 2023	1 - 60
	Sustainalytics - ESG-rating som vurderer miljømessige, sosiale og styringsmessige data.	10,1 "Lav risiko"	0 - 100
	Europas største uavhengige merkevarestudie om bærekraft. Undersøkelsen måler forbrukernes oppfatning av hvordan kjente og etablerte merkevarer presterer innen bærekraft. SpareBank 1 på 1. plass i kategorien "banker."	1. plass i 2023	

Bemanning

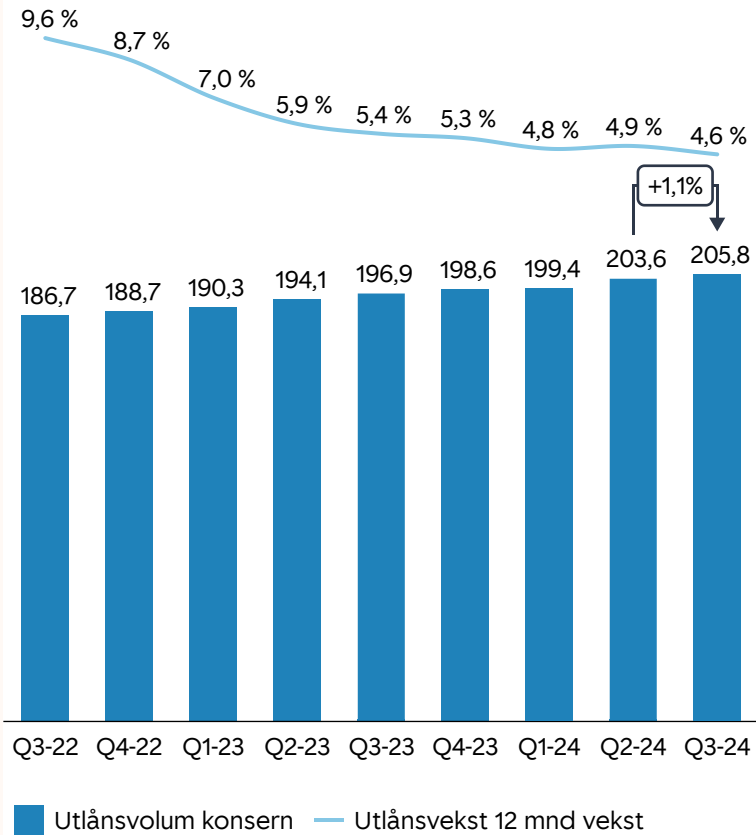
Antall årsverk i morbank og datterselskaper



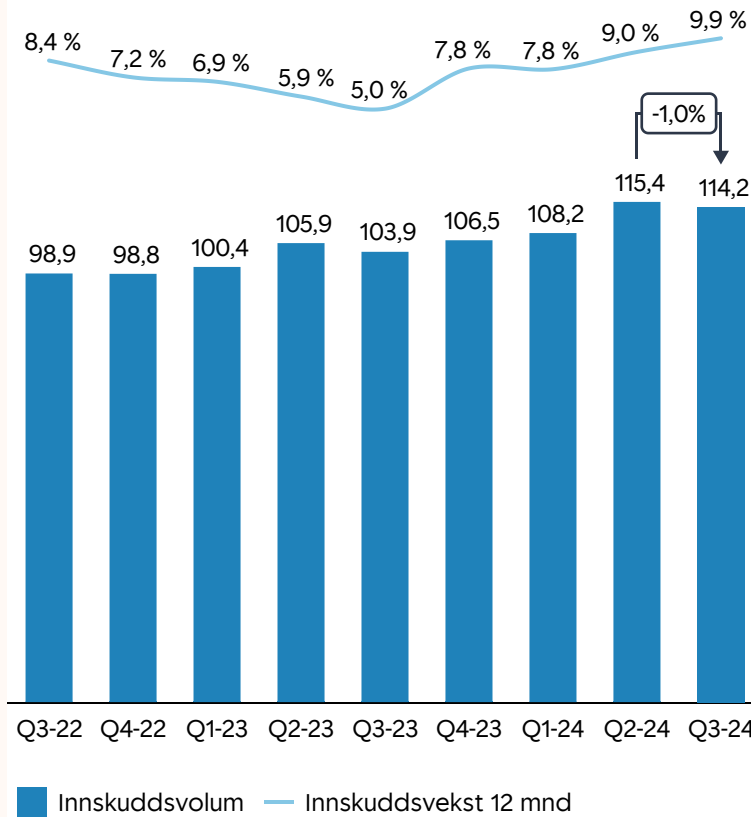
* Inkluderer Siffer Norge AS med datterselskap fra Q1-2024.

Konsernets volumvekst og marginutvikling

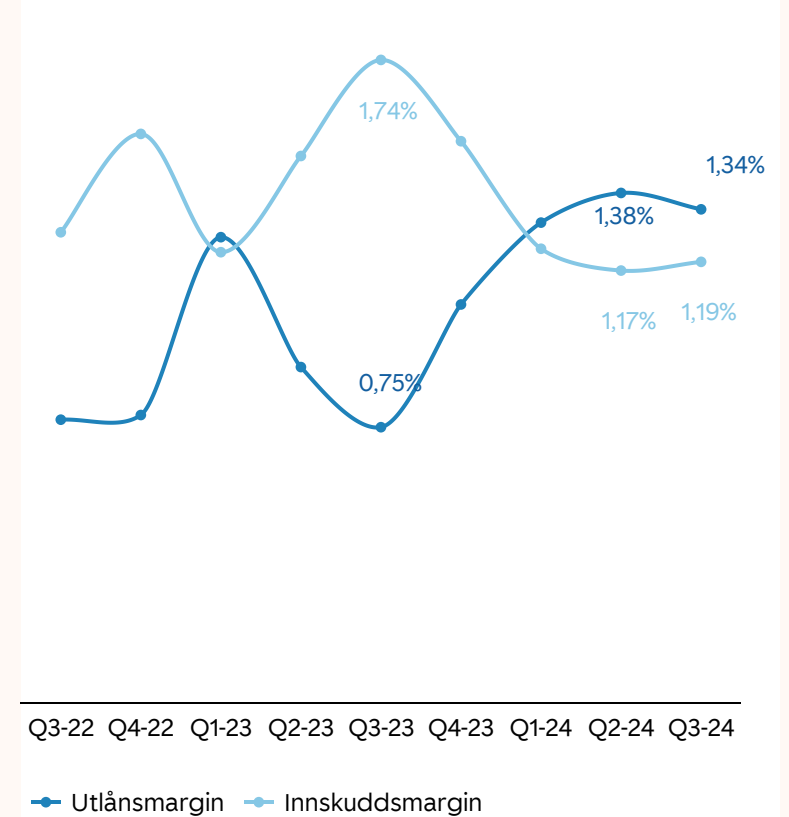
Utlånsvolum og vekst (mrd. NOK og %)*



Innskuddsvolum og vekst (mrd. NOK og %)



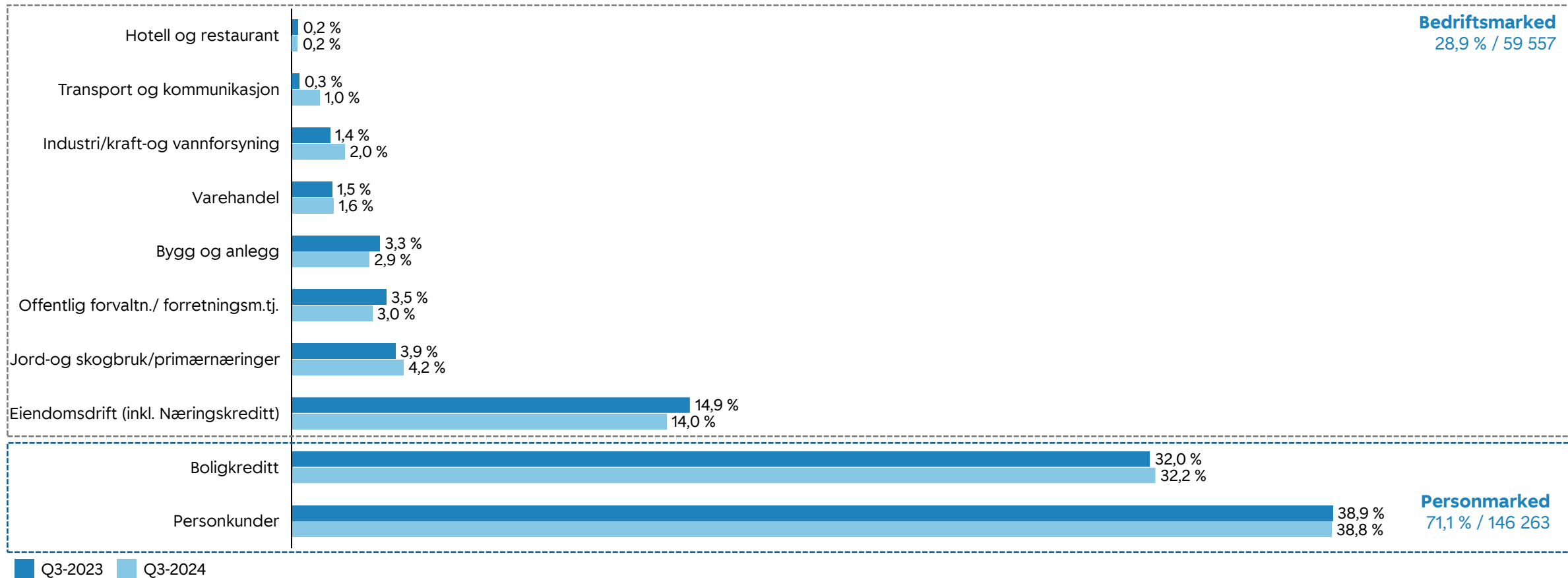
Marginer, morbank (%)**



* Inkludert lån overført til kredittforetakene. ** Divisjonsfordelte tall (mens volumvekst er sektorfordelt). Inkluderer lån overført til kredittforetakene.

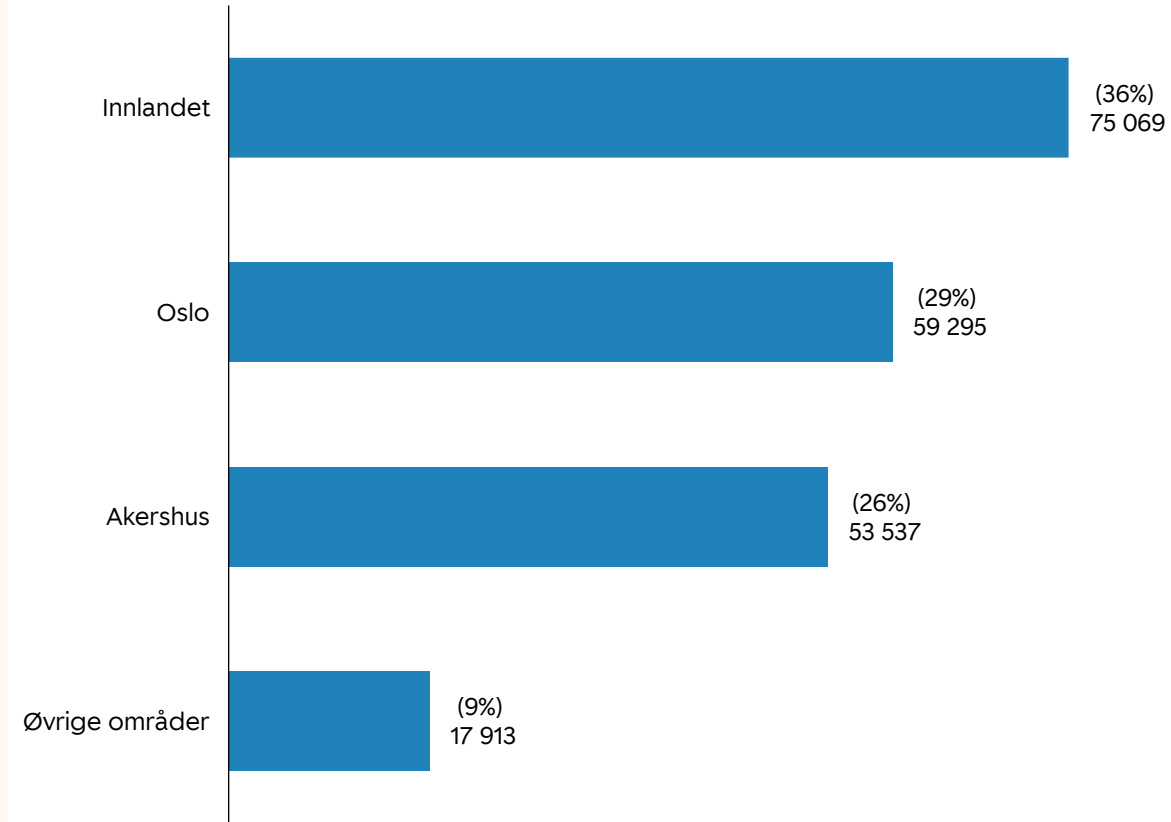
En godt diversifisert utlånsportefølje

Utlån til kunder per sektor, andel av samlet utlånsportefølje (i %)

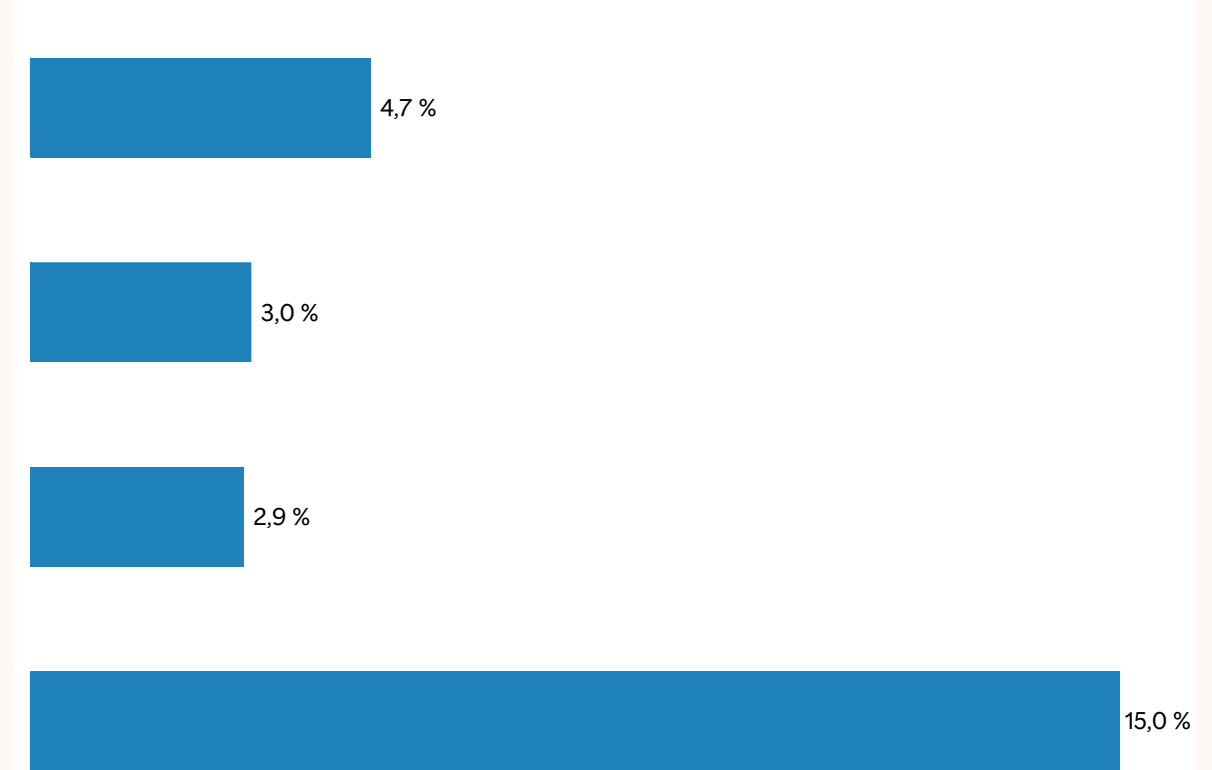


Konsernets utlånsvekst etter geografi

Utlånsvolum per fylke/region (%/MNOK)

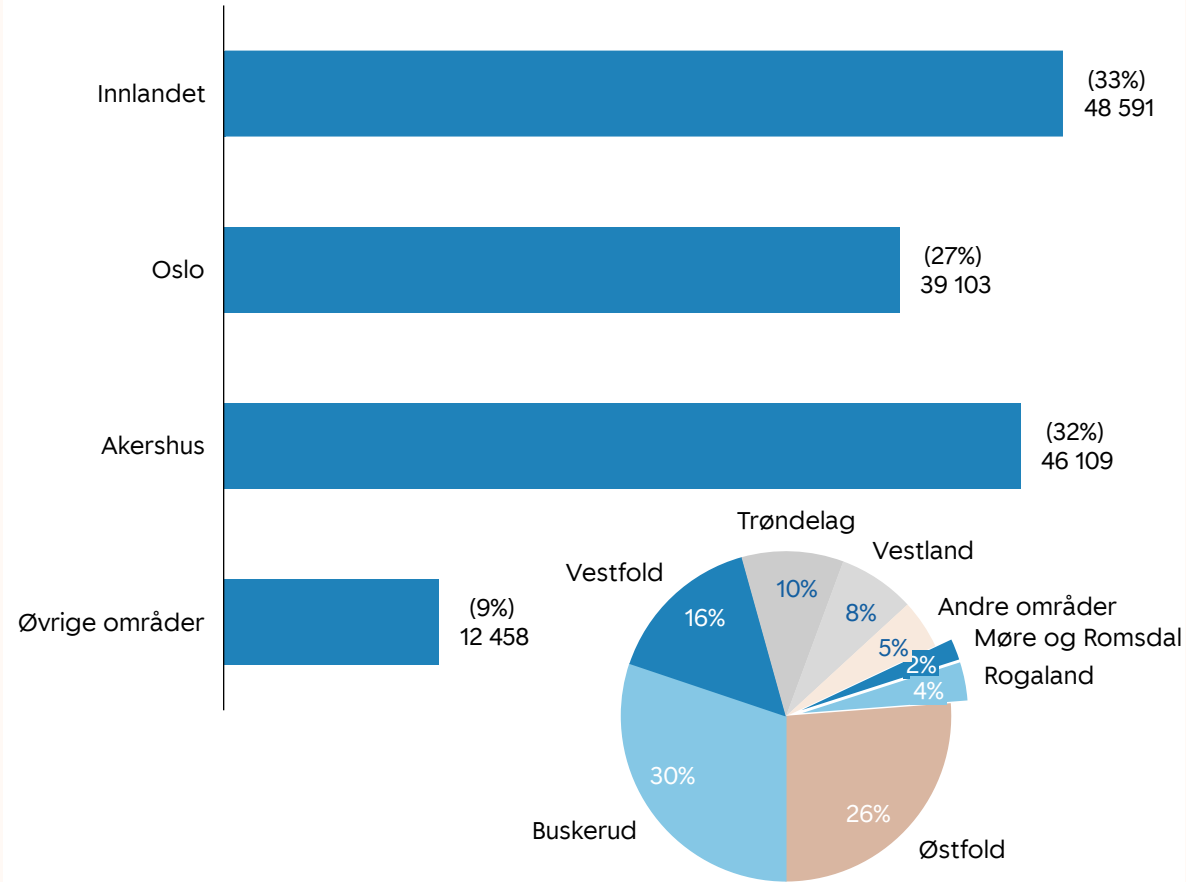


Endringer siste 12 mnd. (%)

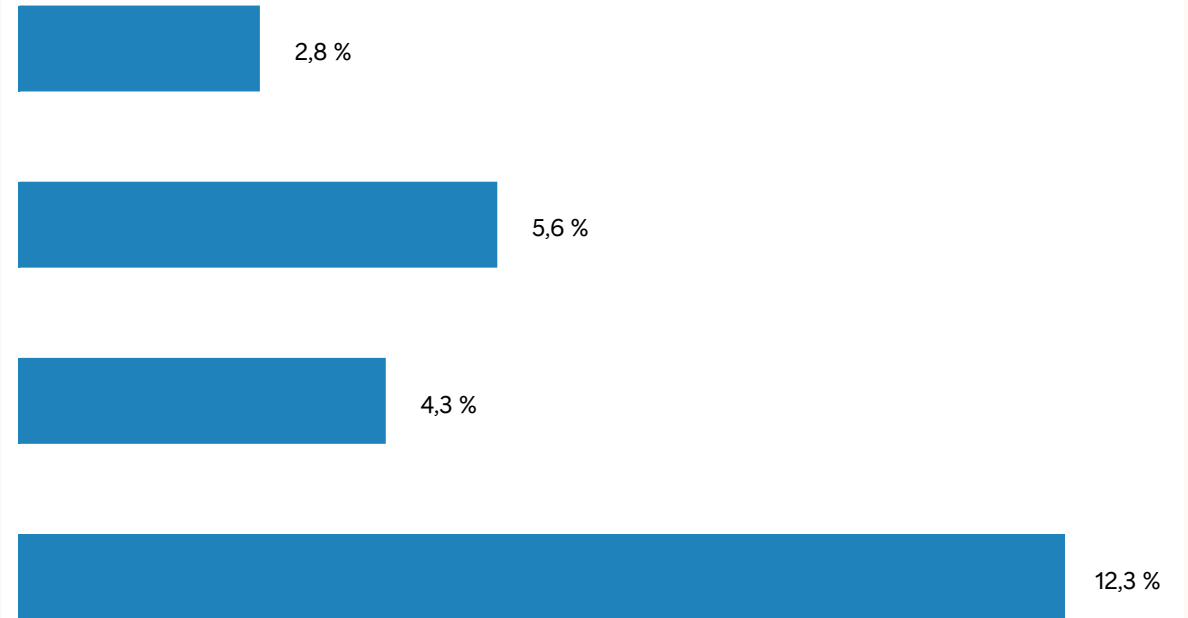


Geografisk fordeling av boliglånsveksten

Utlånsvolum per fylke/region (%/MNOK)

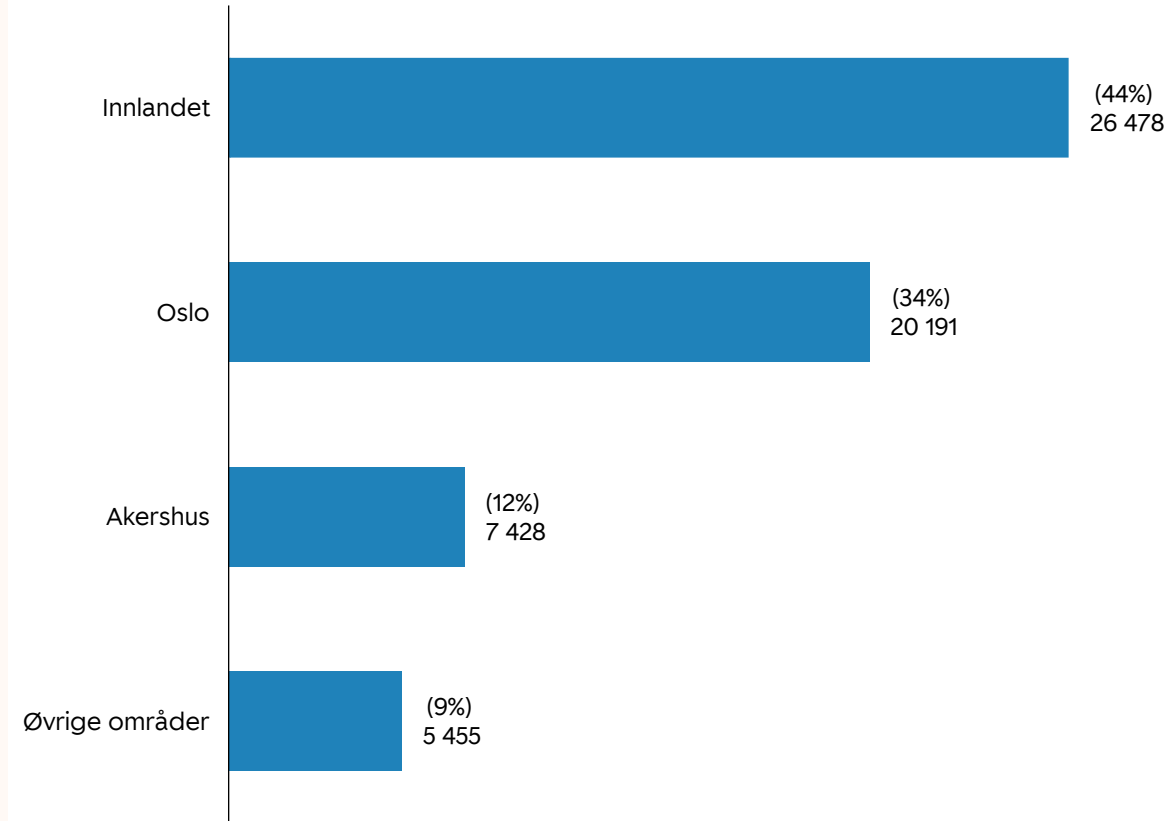


Endringer siste 12 mnd. (%)

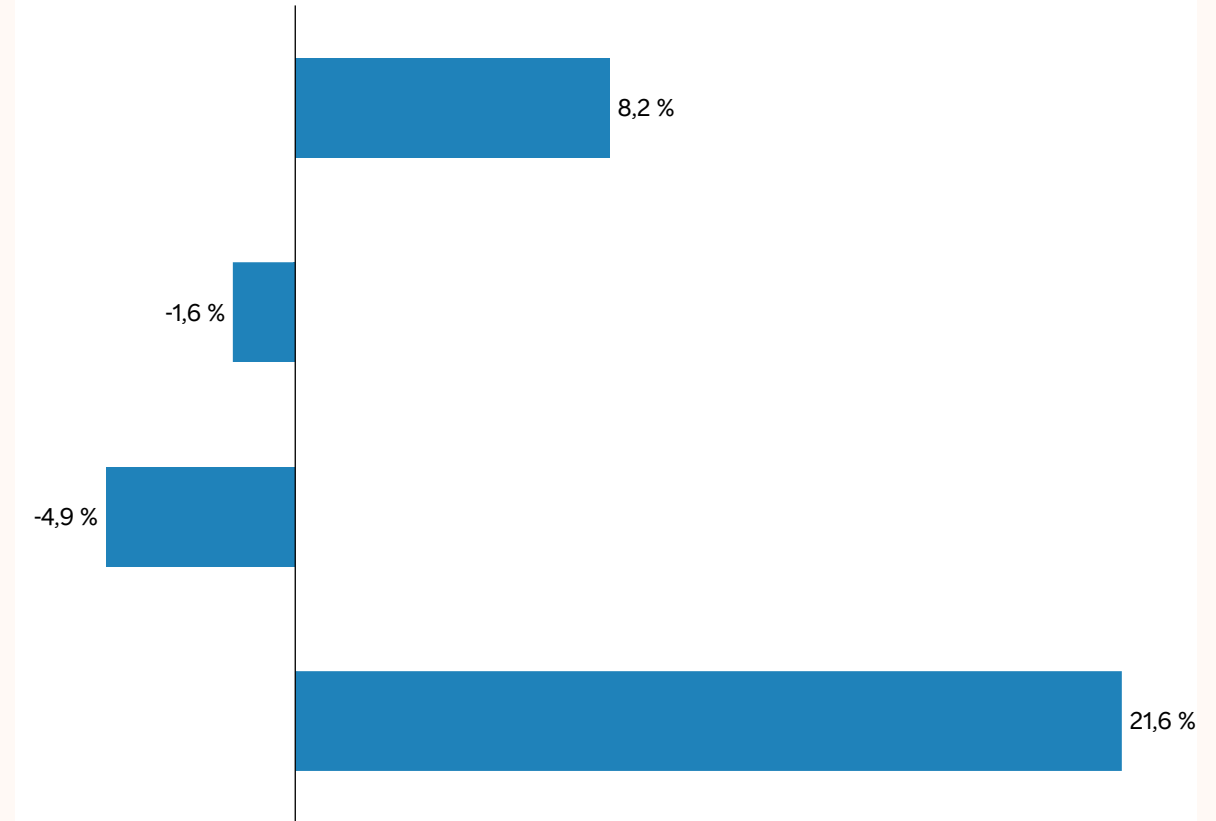


Geografisk fordeling av BM-veksten

Utlånsvolum per fylke/region (%/MNOK)



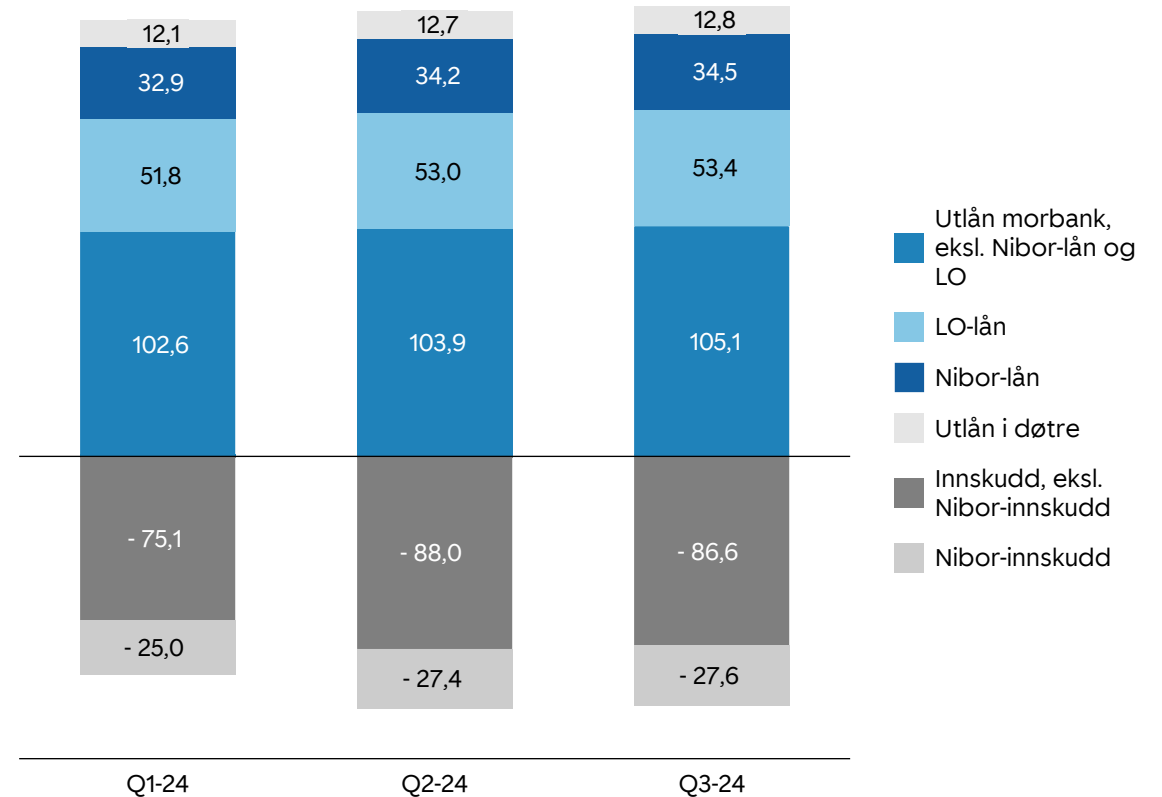
Endringer siste 12 mnd. (%)



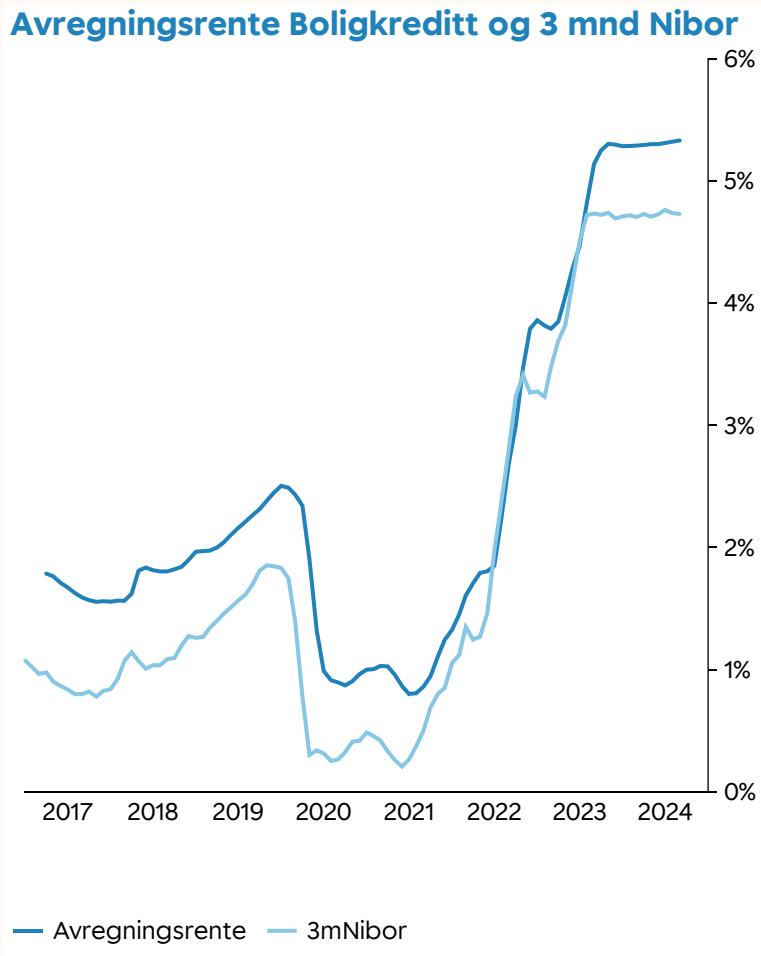
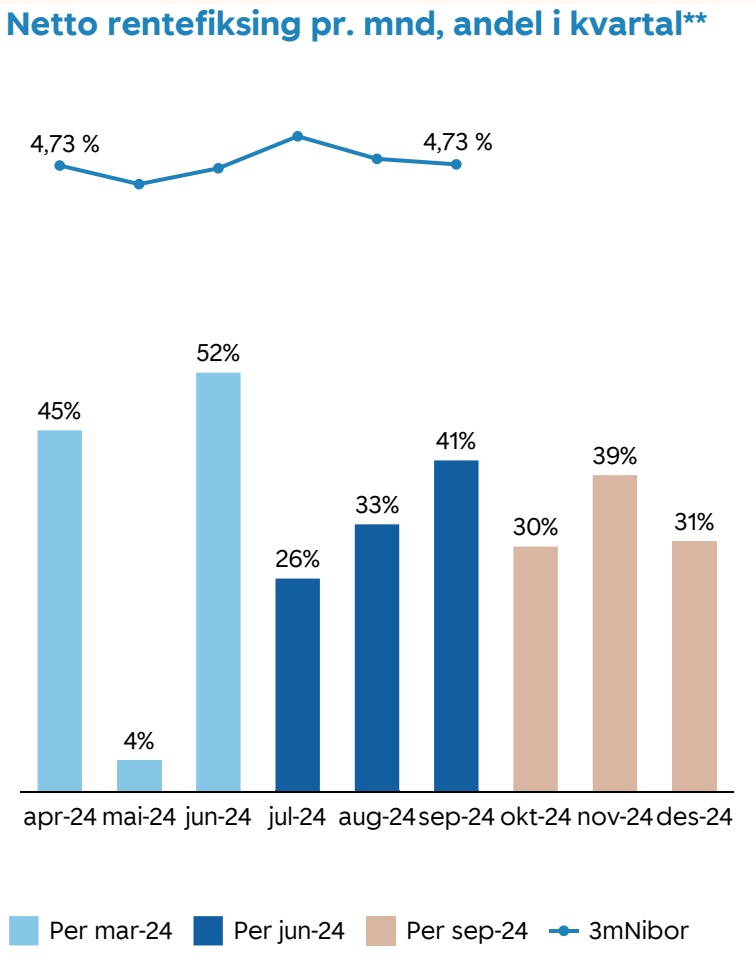
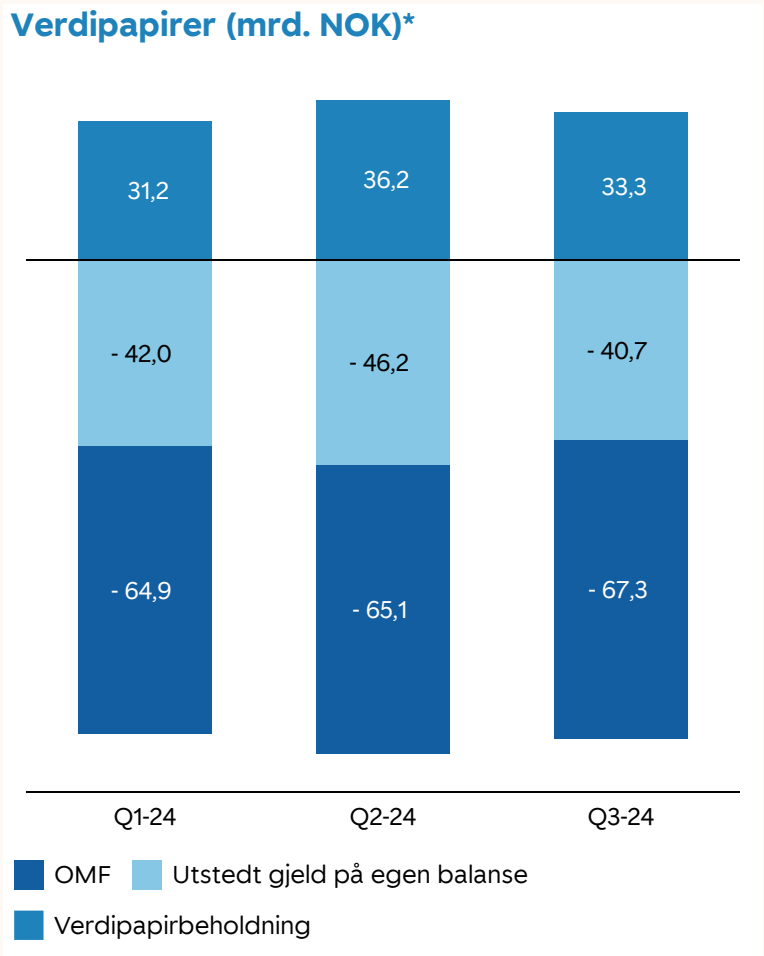
Bankens kunderenter og rentesensitivt volum

Norges Banks rentemøter	17. aug-23 (0,25%)	21. sep-23 (0,25%)	14. des-23 (0,25%)
Effekt nye lån og innskudd	21. sep-23	28. nov-23	21. feb-24
Eksisterende BM lån og innskudd	6. sep-23	6. okt-23	3. jan-24
Eksisterende PM lån og innskudd	24-okt-23	28. nov-23	21. feb-24

Utlån og innskudd (mrd. NOK)

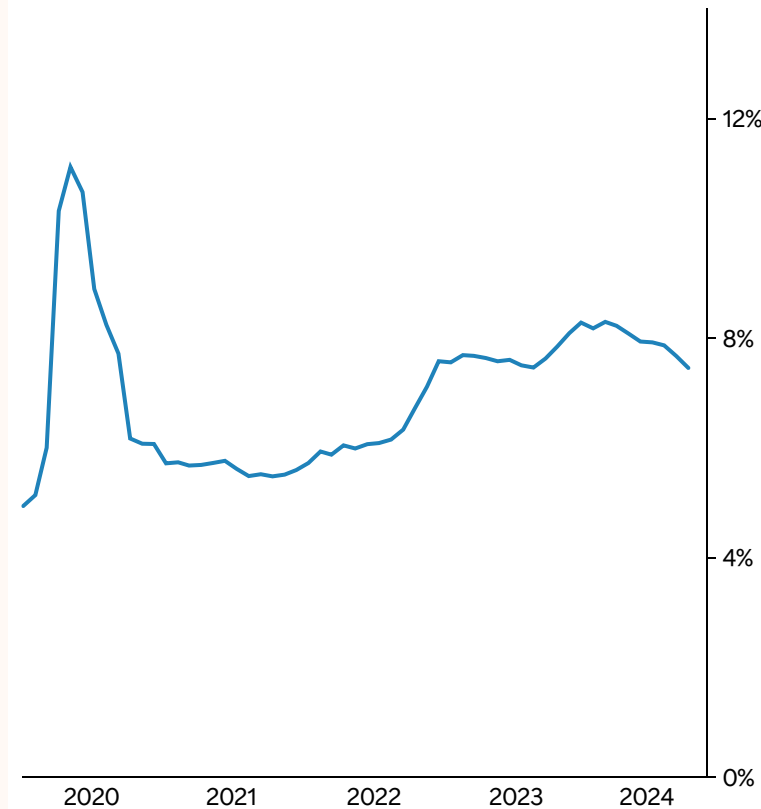


Struktur og rentefiksing på funding og verdipapirer

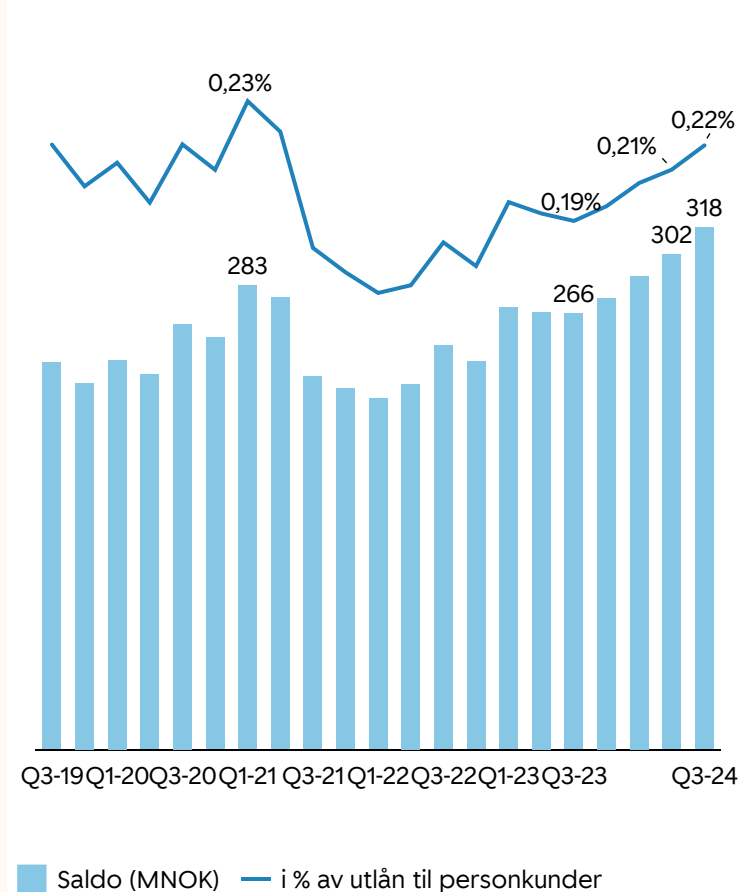


PM: Indikatorer på underliggende kredittkvalitet

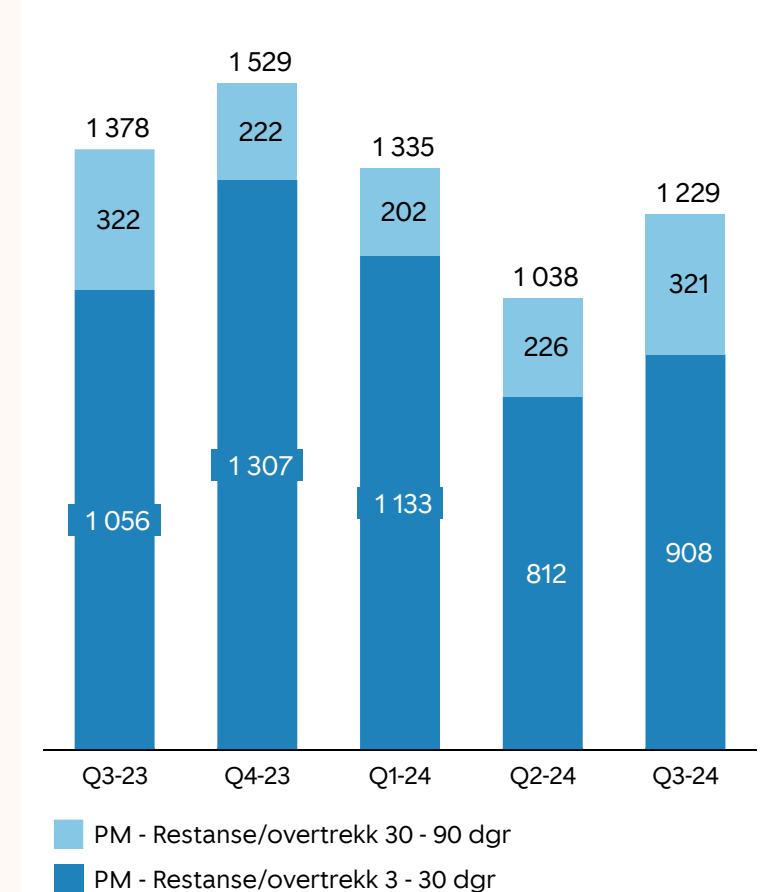
Andel kunder med avtalt avdragsutsettelse



PM-saker hos inkasso (saldo)



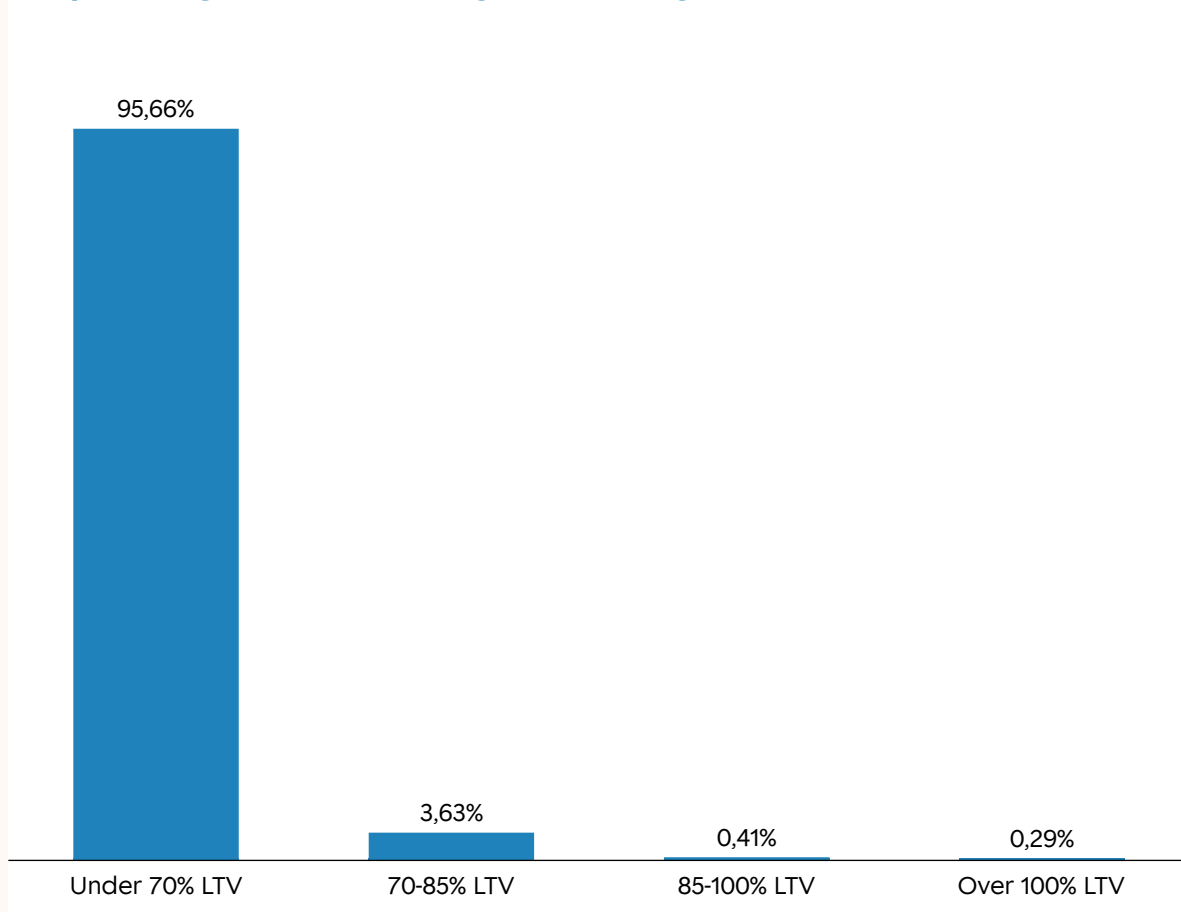
Restanser personmarked, MNOK*



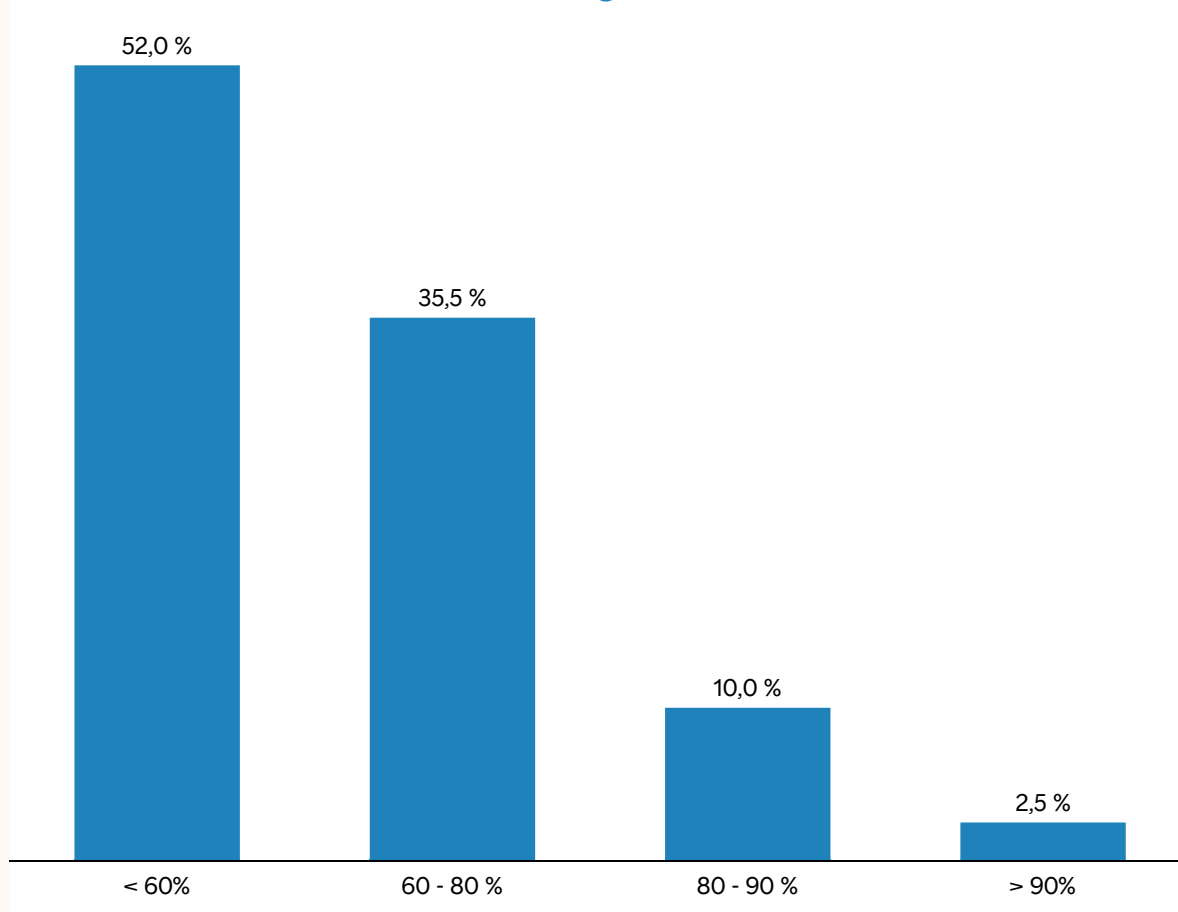
* Inkluderer ikke lån overført til SpareBank 1 Boligkreditt.

Sikkerhetsmasse boliglån

Eksponeringsfordelt belåning (LTV) - bolig*



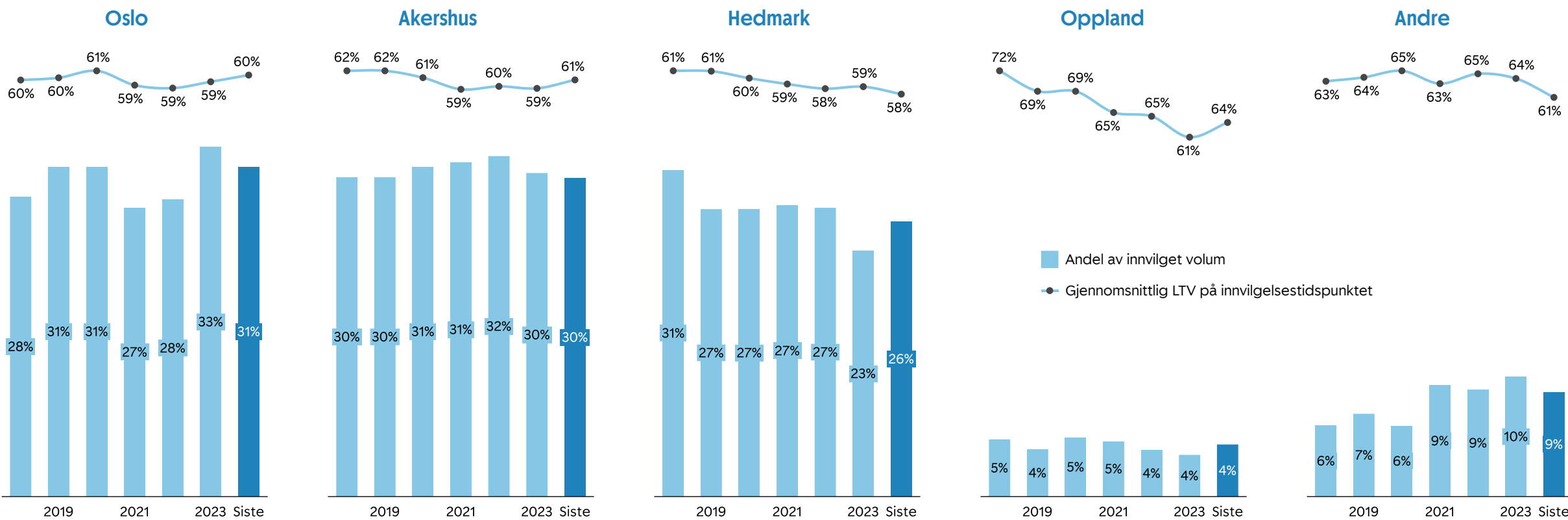
Utlånsvolum etter LTV-klasser – bolig*



* Tallene inkluderer lån overført til SpareBank 1 Boligkreditt.

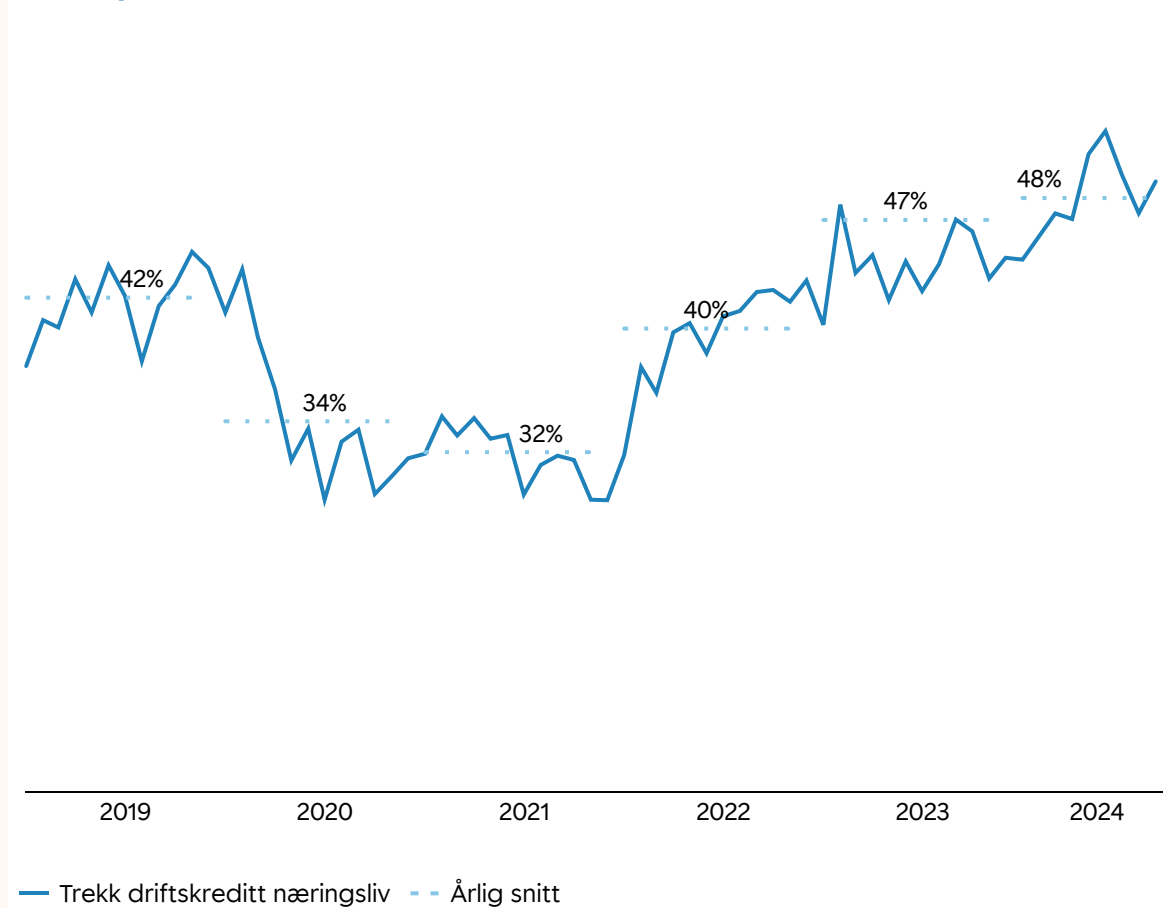
Stabilt lave LTV for nye boliglån

Andel av innvilget boliglån og gjennomsnittlig LTV per periode og (tidligere) fylke

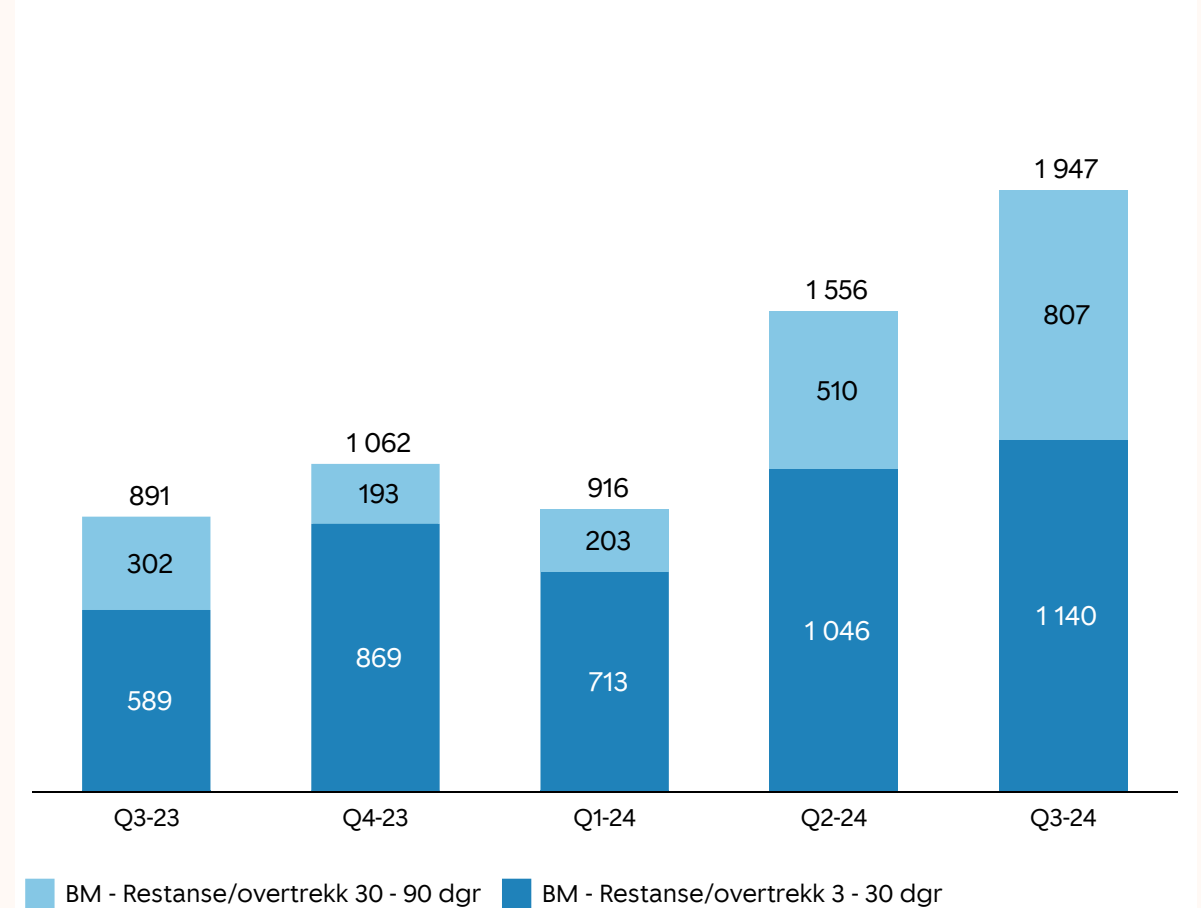


BM: Indikatorer på underliggende kredittkvalitet

Trekk på bedrifters rammekreditter (morbank)



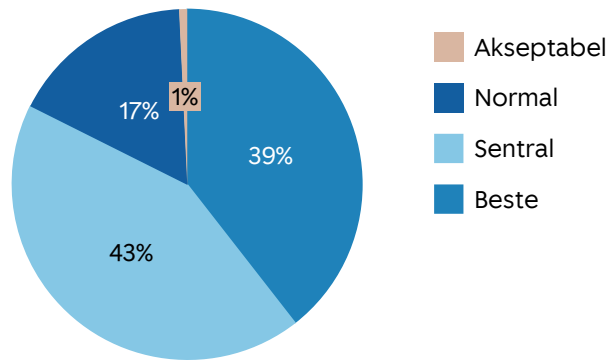
Restanser bedriftsmarked, MNOK (konsern)*



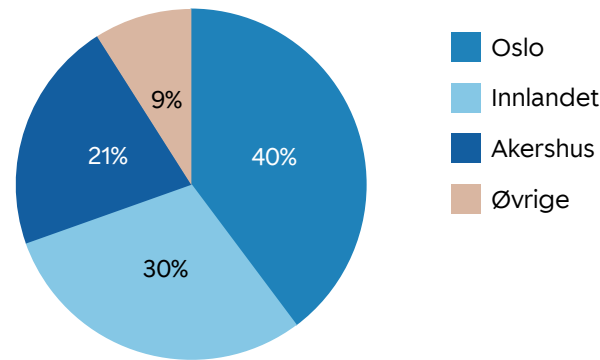
Næringseiendom: Attraktiv og diversifisert portefølje

97 % av leietakerne har kontrakter som er 100 % indekserte (til KPI) *

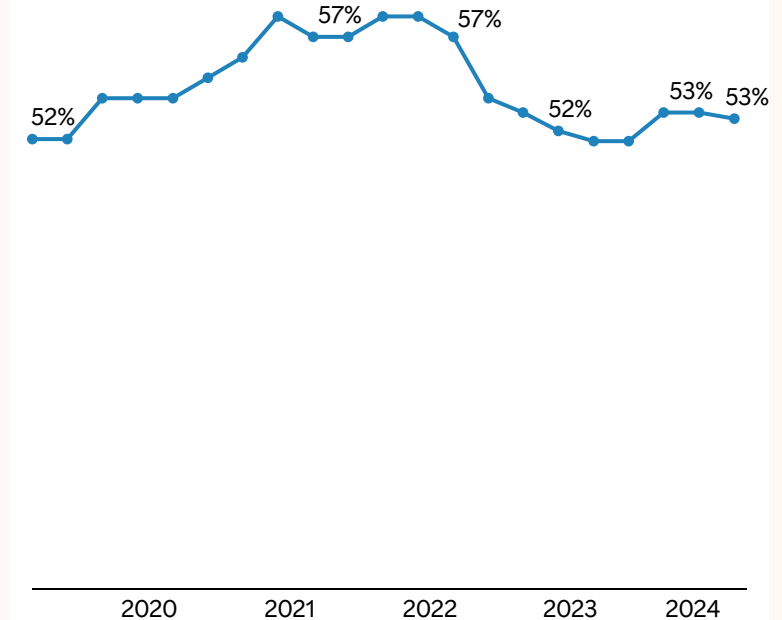
Fordeling av leieareal etter attraktivitet



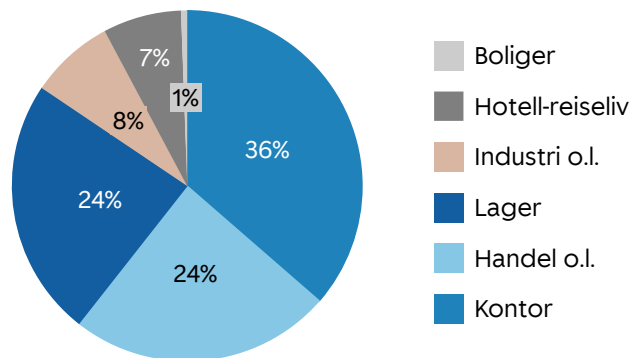
Fordeling av leieareal etter geografi



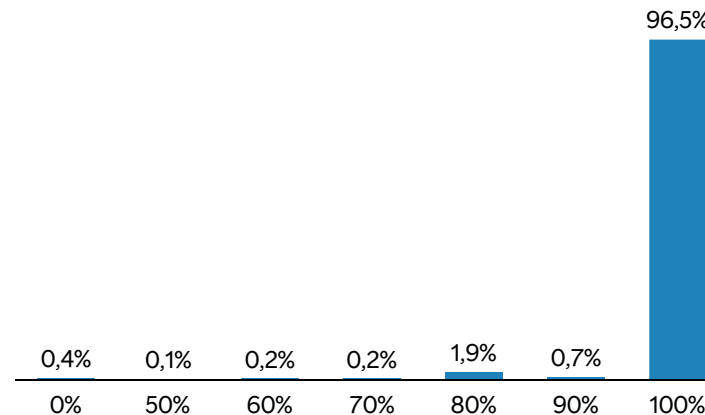
LTV-utvikling for samlet portefølje



Fordeling av leieareal etter bygg



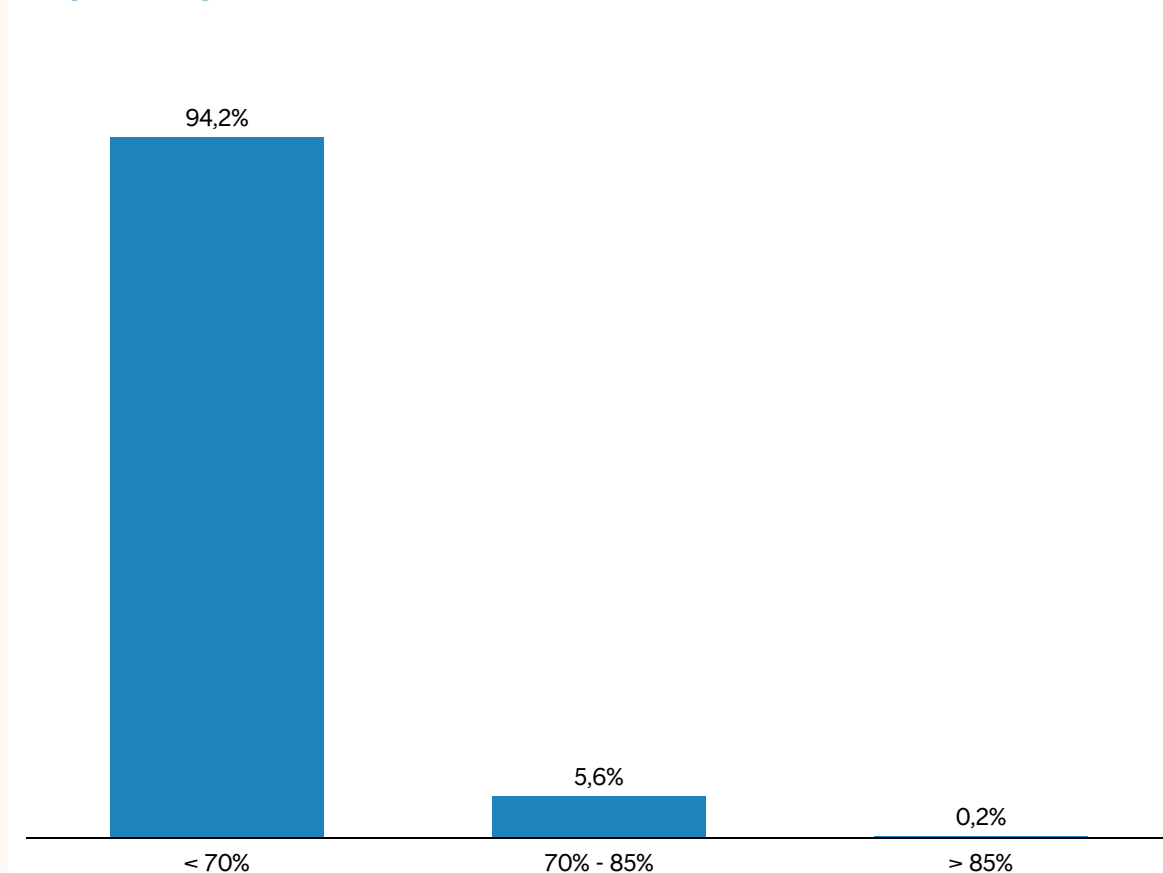
Indeksregulering etter indekseringsgrad



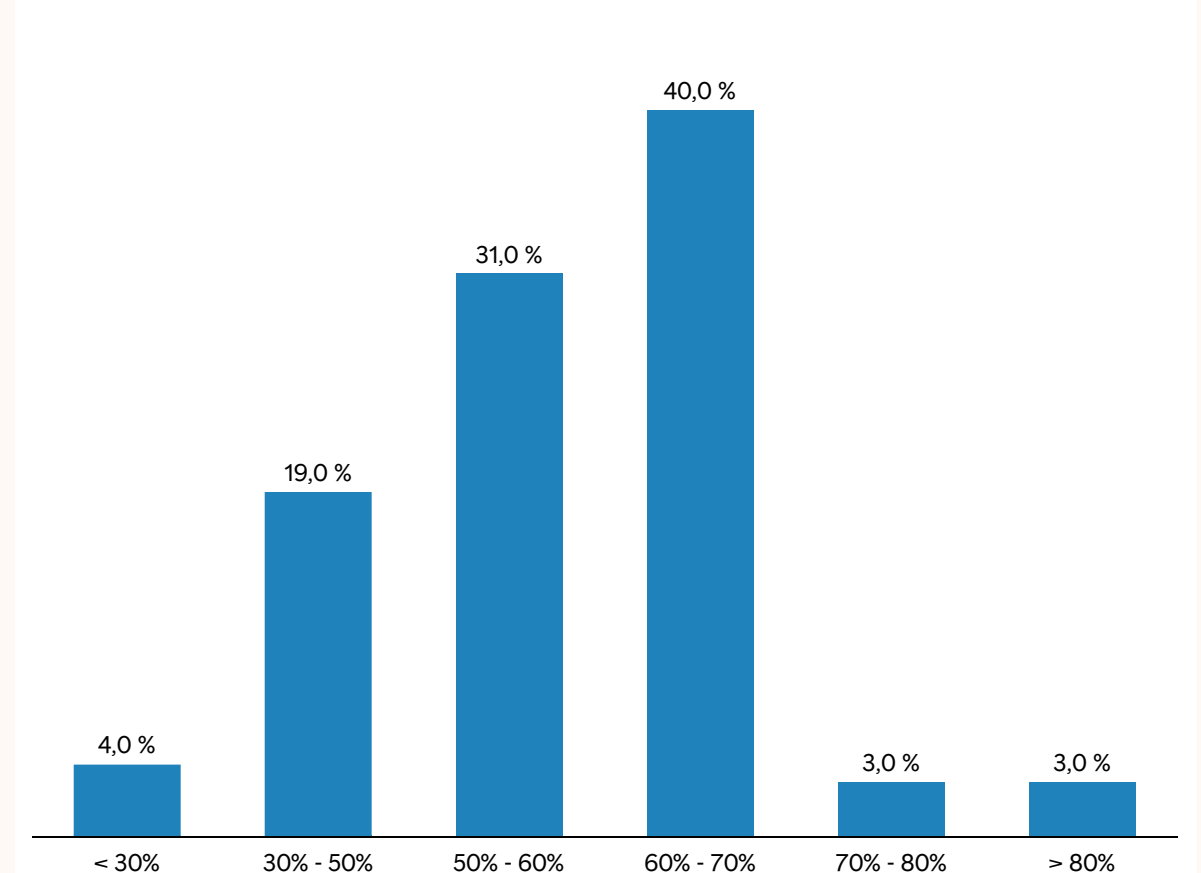
Næringseiendom: Gode sikkerhetsverdier

Utlånsporteføljen er godt rustet til å tåle økte avkastningskrav i markedet for næringseiendom.

Eksponeringsfordelt LTV*



Utlånsvolum etter LTV-klasser*

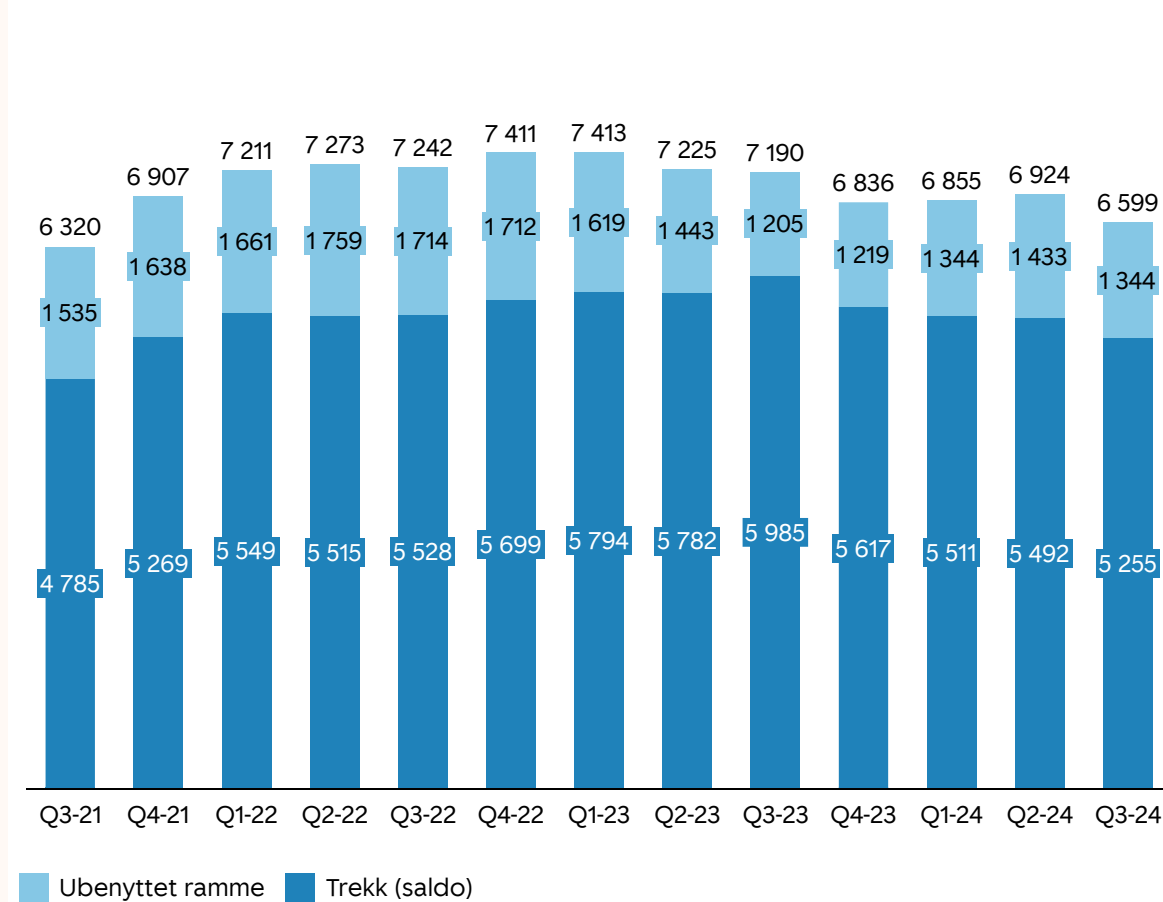


* Tallene er for morbank og for engasjement over 10 mill. kroner

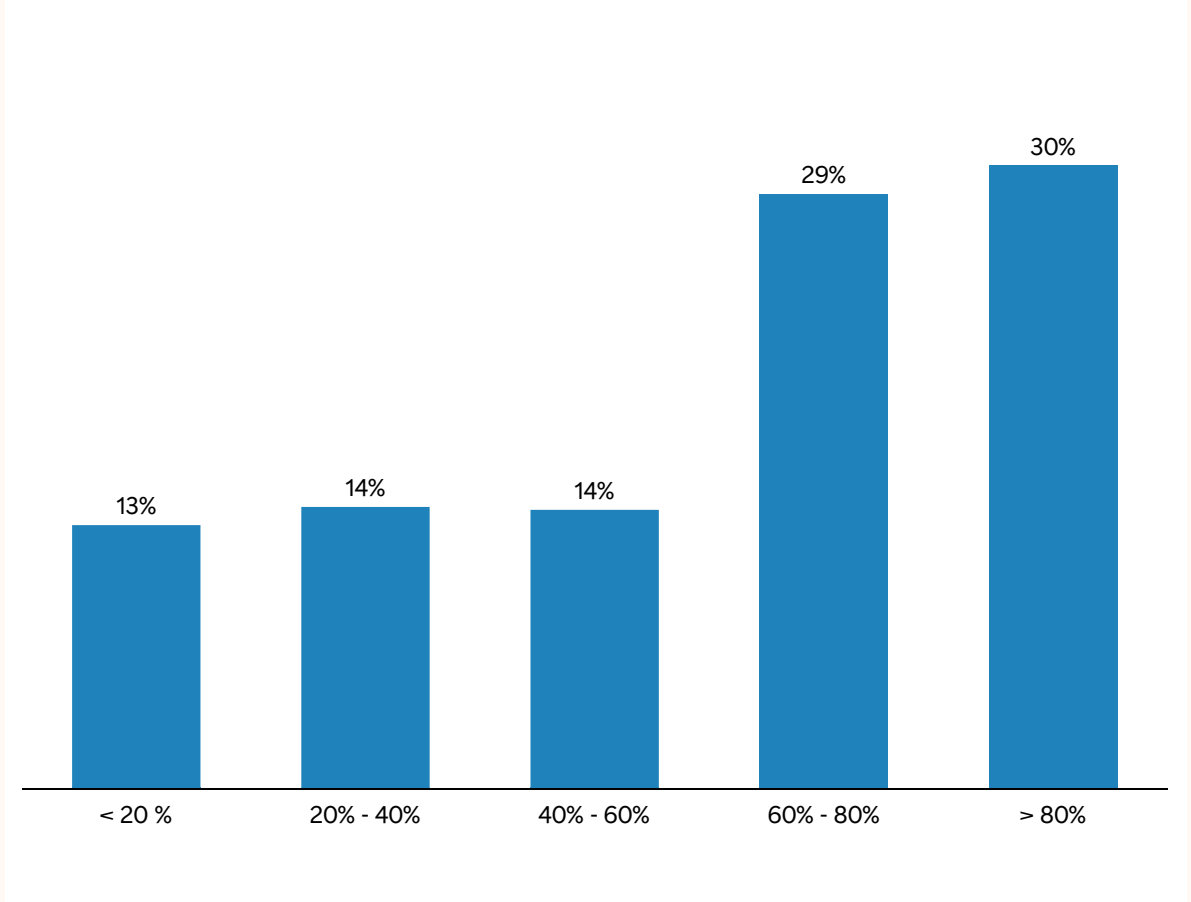
Prosjekt/bygg: Lav aktivitet i prosjektmarkedet

Krav om forhåndssalg normalt på 60 %, avhengig av EK, kompleksitet, erfaring og gjennomføringsevne.

Utlån til eiendomsprosjekt og bygg og anlegg (MNOK)



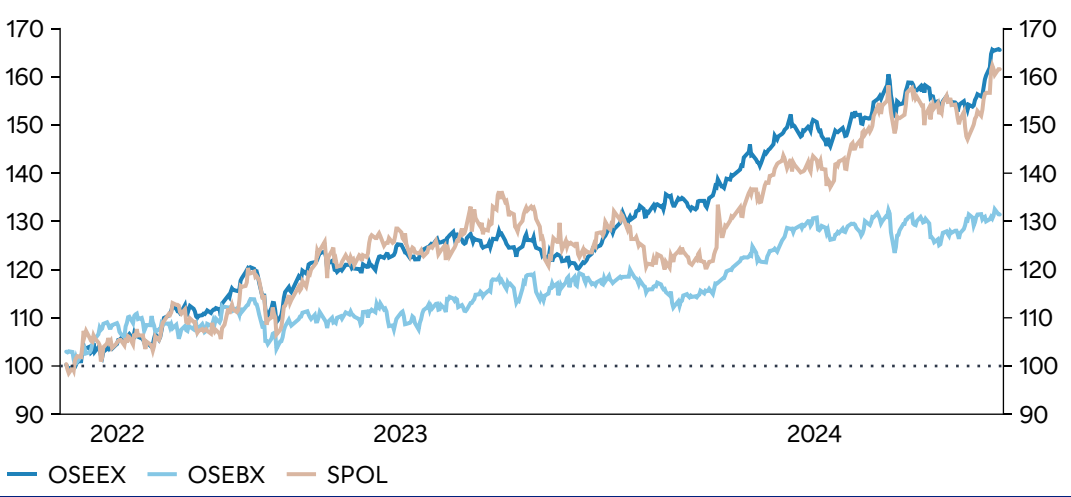
Trekk på byggelån (morbank), volumvektet, andel i %



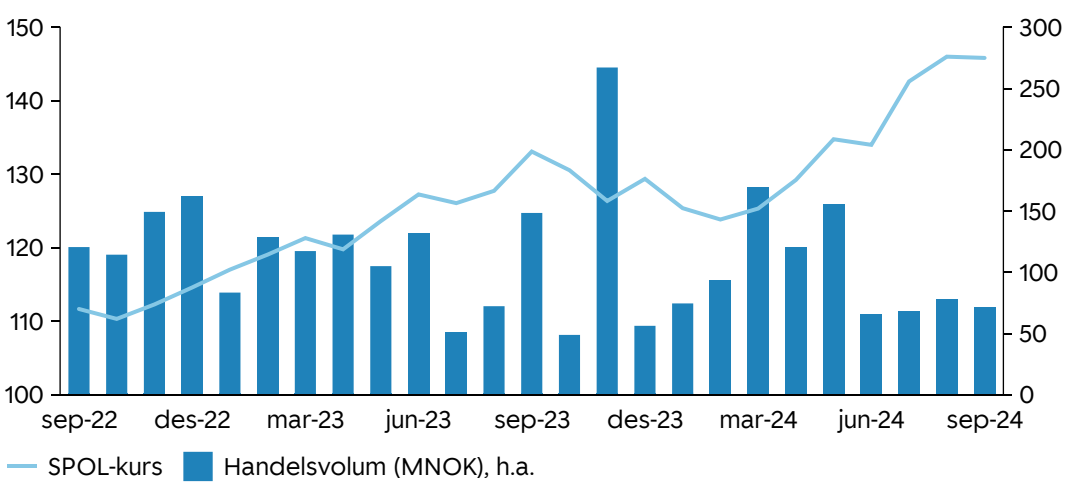
Eigenkapitalbevis (EKB) ¹⁾	30.09.2024	30.09.2023	2023
Eierandelsbrøk	70,0 %	70,0 %	69,9 %
Antall utstedte bevis	115 829 789	115 829 789	115 829 789
Børskurs (i kr)	145,20	133,40	132,60
Børsverdi (mill. kroner)	16 818	15 452	15 359
Bokført egenkapital per EKB ²⁾	123,84	114,42	117,11
Resultat per EKB, i kr ³⁾	15,37	9,67	12,99
Pris/resultat per EKB ²⁾	7,07	10,32	10,21
Pris/bokført egenkapital ²⁾	1,17	1,17	1,13

1) SpareBank 1 Østlandet ble børsnotert 13.06.2017.
2) Alternative resultatmål er definert i eget kapittel i kvartalsrapporten.
3) Resultat etter skatt og renter hybridkapital for kontrollerende eierinteresser x gjennomsnittlig eierandelsbrøk/antall EKB.

Kursutvikling (utbyttejustert), indeks = 100 pr. 30. sep 2022



Handelsvolum og SPOL-kurs, per måned



Sammen om å skape

Dyktig | Nær | Engasjert

Vi har virket i over 175 år for at folk og
bedrifter skal lykkes

Det skal vi fortsette med

