

SpareBank 1 Ringerike Hadeland

Foreløpig årsregnskap 2016

Adm. banksjef – Steinar Haugli

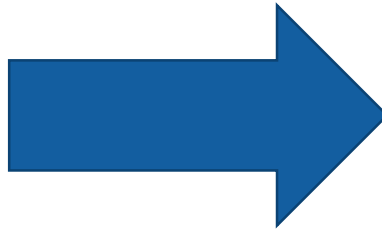
16. februar 2017



Ide- og verdigrunnlag

Bankens identitet

- Sterk markedsposisjon
- Konkurransefortrinn og omdømme
- Verdigrunnlag



- Videreutvikle effektiv betjening gjennom endret kundedferd
- Lønnsom og kostnadseffektiv
- Kompetanse

Visjon

SpareBank 1 Ringerike Hadeland – den anbefalte banken



Visjon

SpareBank 1 Ringerike Hadeland
- den anbefalte banken

Nøkkeltall

RING konsern	2016	2015
Resultat før skatt	411,6 mill. kr.	287,8 mill. kr.
Egenkapitalavkastning	11,7 %	8,6 %
Utlånsvekst inkl. SB1BK	8,2 %	9,0 %
Forvaltningskapital inkl. SB1BK	28,1 mrd. kr.	25,5 mrd. kr.
Ren kjernekapitaldekning	15,9 %	16,5 %
Utbytte/EKB	11,30 kr.	7,80 kr.
Utdelingsgrad	50 %	50 %
P/B	0,88	0,93

Resultatutvikling

(Hele tusen kroner)	2016	2015	Endring
Netto renteinntekter	346.817	311.126	35.691
Netto provisjons- og andre inntekter	301.700	268.616	33.084
Netto resultat fra finansielle eiendeler	109.071	39.309	69.762
Sum inntekter	757.588	619.051	138.537
Sum driftskostnader	332.033	327.808	4.225
Resultat før tap	425.556	291.244	134.312
Tap på utlån og garantier	13.961	3.476	10.486
Resultat før skatt	411.594	287.768	123.826

Engangsposter:

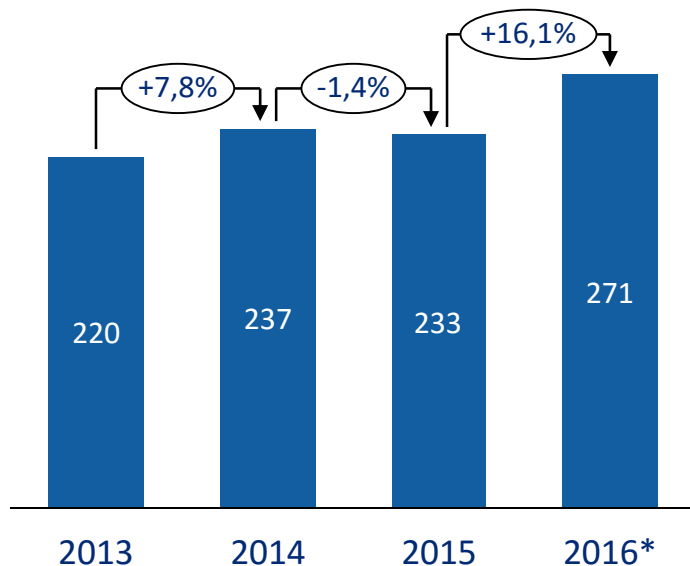
- Salg av eiendomsmeglervirksomhet på Gjøvik
- Utdeling Visa Norge
- Salg av bankbygg
- Salg av Bank 1 OA

Totalt 54 mill. kr.

Styrket lønnsomhet i morbank

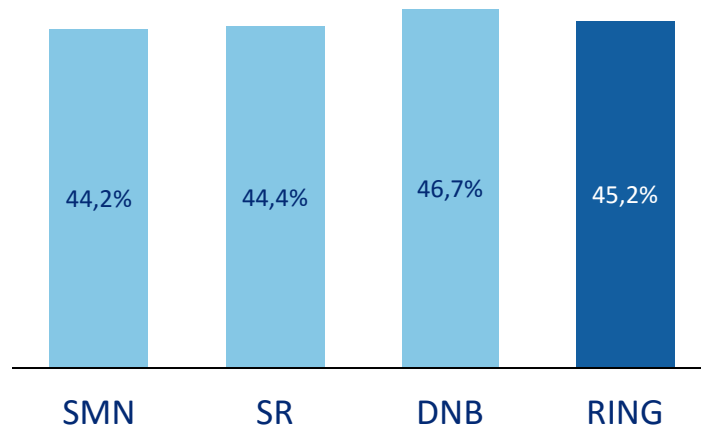
- Lønnsomhet som en regionbank!

Resultat underliggende bankdrift før tap

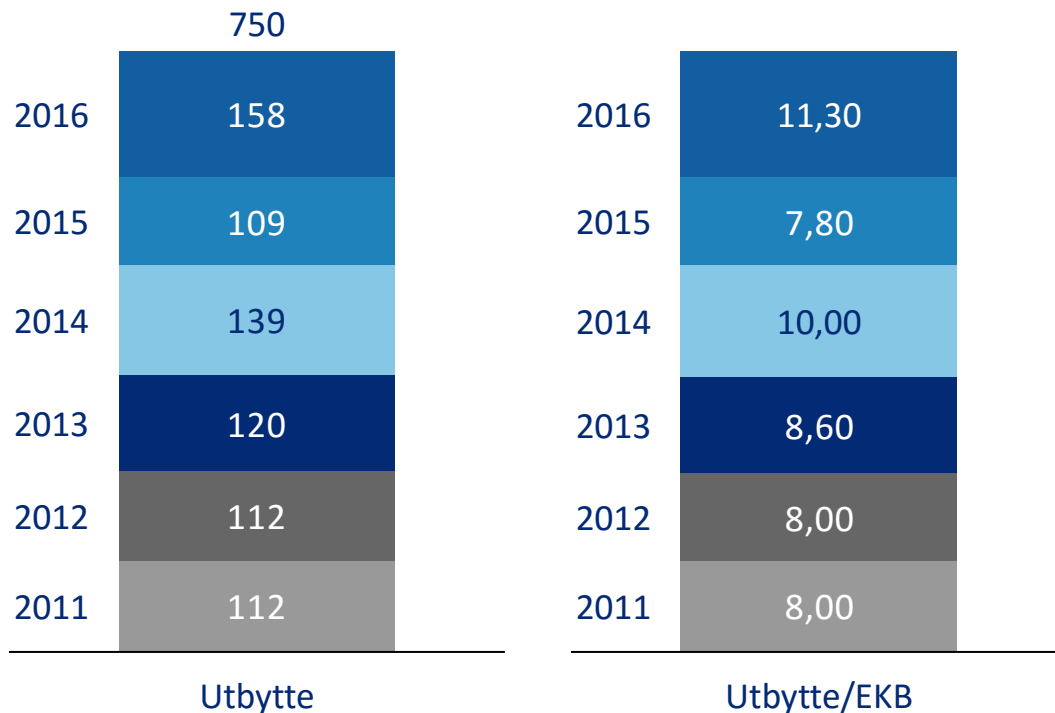


*Justert for gevinst ved salg av bankbygg på 11,2 mill. kr

Kostnadsprosent morbank (eks. finans)



Tro til vår utdelingspolitikk!



Styret foreslår overfor bankens representantskap et ordinært kontantutbytte på 9,40 kroner per egenkapitalbevis og et ekstraordinært utbytte på 1,90 kroner, i sum 11,30 kroner per egenkapitalbevis.

Vi brenner for vårt lokalmiljø



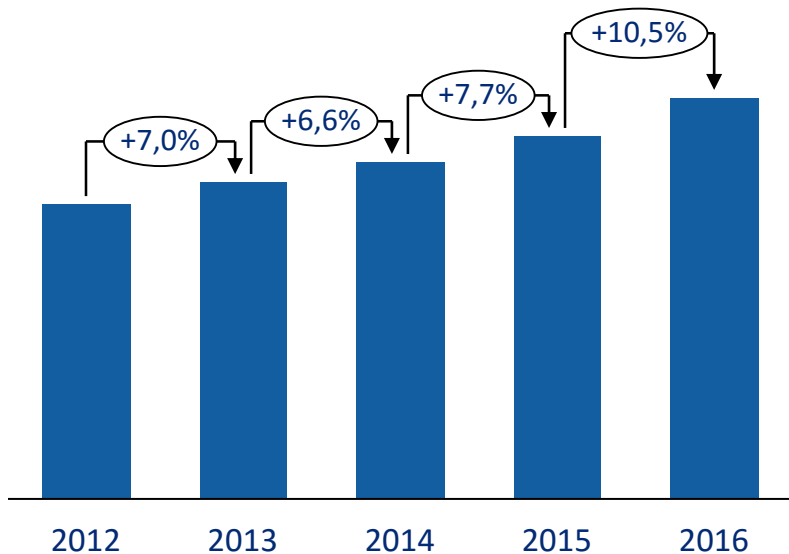
SpareBank 1
RINGERIKE HADELAND

talent stipend

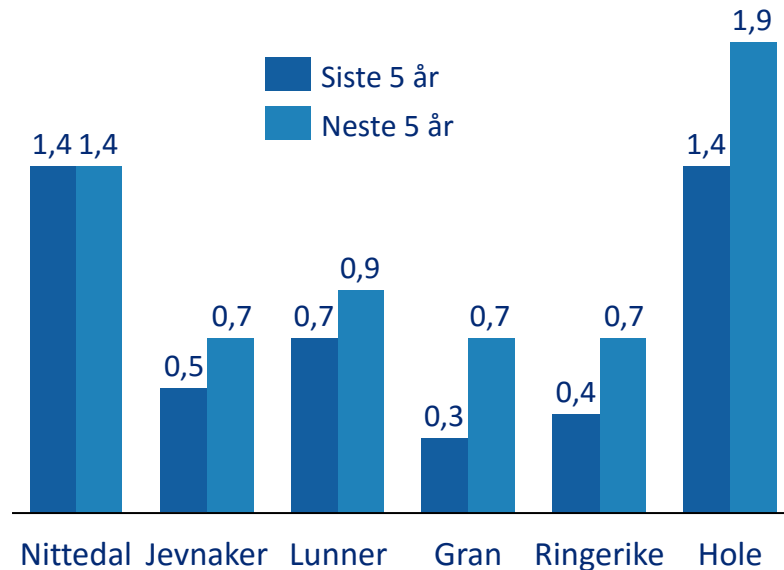


En region i vekst

Utlån til privatmarkedet



Gjennomsnittlig årlig befolkningsvekst, %



Markedsleder i regionen med gode kunderelasjoner



KANTAR TNS

Kundetilfredshet

- **Personmarked RH** (SpB 1: 62) **68 poeng**
- Hole 74
- Ringerike 67
- Jevnaker 69
- Lunner 64
- Gran 66
- Nittedal 72
- **Bedriftsmarked RH** (SpB 1: 61) **73 poeng**
- Ringerike 71 poeng
- Hadeland 76 poeng
- Nittedal 76 poeng

KANTAR TNS

Markedsandel

- **Personmarked RH** **39 %**
- Hole 37 %
- Ringerike 42 %
- Jevnaker 74 %
- Lunner 49 %
- Gran 45 %
- Nittedal 16 %
- **Bedriftsmarked RH** **44 %**
- Ringerike 52 %
- Hadeland 44 %
- Nittedal 22 %

SMB er viktig for utviklingen av vår region



«Ringerike er det området på Østlandet – ja, kanskje i hele landet – som har størst vekstpotensial»

- NHO-sjef Kristin Skogen Lund

Forum Nya Bergenbanen

Hjem Aktuelt Om Bergenbanen Prosjekt Rapporter Om oss

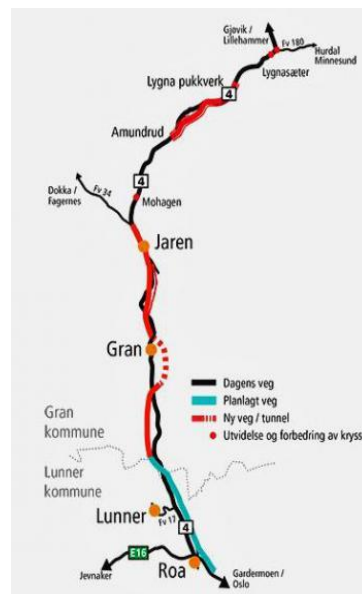


Ringeriksbanen

Ringeriksbanen er navnet på indre InterCity-strekning mellom Sandvika og Hønefoss. Ringeriksbanen er under utgraving, med en ambisjon om byggestart i 2016/17. Ferdig utbyggt, vil Ringeriksbanen gi et reisetid fra Oslo til Hønefoss på omtrent 30 minutter, og med dette vil Ringerike bli en del av Osloregionens indre for og arbeidsområde. Ringeriksbanen vil videre gi et reiseridreduksjon for Bergenbanen på en helt time, og vil føre til langt flere reisende både på hele strekninga Oslo-Bergen, og på strekninga Oslo-Hallingdal.



Fakta om Ringeriksbanen:
InterCity standard: Dobbelspor, 250 km/h
Lengde: 55 km
Reisetid Oslo-Hønefoss: 30 minutt
Start- og endepunkt: Sandvika - Hønefoss



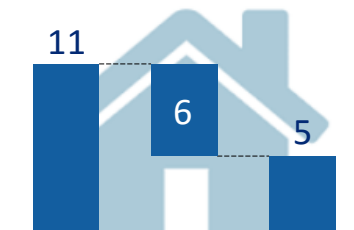
Utviklingstrekk 2016

- Region i vekst: Optimisme, lave tap og mislighold
- Høy boligprisutvikling og lavt rentenivå
- Digitalisering og endringer i kundeadferd
- Verdi av lokalbanken med nærhet ved rådgivning og beslutninger
- Økte myndighetskrav til finansbransjen

Vi er proaktive til fremtiden



Digitale assistenter



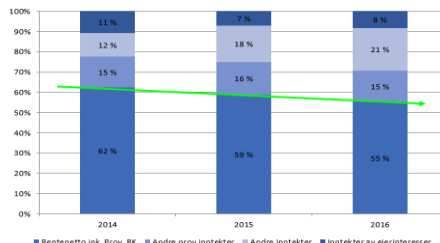
Bankkontorer



Styrket organisering



Lønnsom vekst



Inntektsdiversifisering



Endret distribusjon

Hvordan skal vi møte fremtiden?

- Forretningsmodell SPAREBANKEN
- Digitalisering – automatisere arbeidsprosesser
- Vekstfilosofi – lønnsom vekst
 - Kunderekuttering - proaktivitet
- Kundekunnskap/relasjon:
 - Tilpasset rådgivning
 - Relevant salg
 - Langsiktighet – ivareta tradisjonen bry oss om kunden
- Endringsvilje og omstillingsevne



Sosial betaling. På ekte.

Betal direkte i din favorittapp!



Kontakt



Adm. Banksjef
Steinar Haugli
T: 971 95 437



Banksjef
Økonomi/Finans
Andrea Søvting
T: 984 88 299