

SpareBank 1 Ringerike Hadeland

Delårsregnskap per 3. kvartal 2016

Steinar Haugli
adm. banksjef

Andrea Søvting
banksjef Økonomi/ Finans

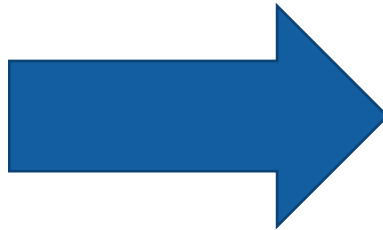
SpareBank **1**
RINGERIKE HADELAND



Ide- og verdigrunnlag

Bankens identitet

- Sterk markedsposisjon
- Konkurransetrinn og omdømme
- Verdigrunnlag



- Videreutvikle effektiv betjening gjennom endret kundedferd
- Lønnsom og kostnadseffektiv
- Kompetanse

Visjon

SpareBank 1 Ringerike Hadeland – den anbefalte banken

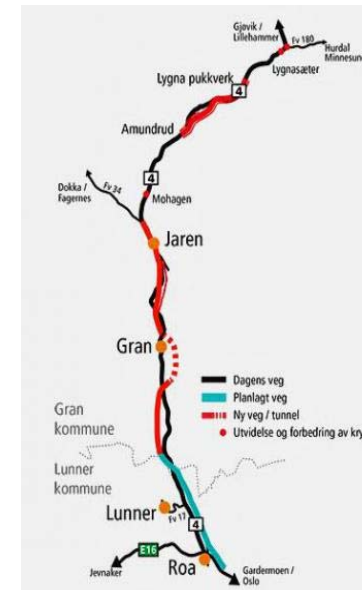
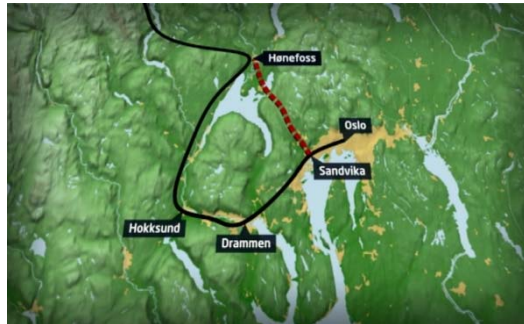


Visjon

SpareBank 1 Ringerike Hadeland
– den anbefalte banken

«Ringerike er det området på Østlandet – ja, kanskje i hele landet – som har størst vekstpotensial»

- NHO-sjef Kristin Skogen Lund



God vekst og lønnsom drift

Delårsregnskap 3. kvartal 2016

Styrket lønnsomhet

- Resultat før skatt: 343,9 mill. kr (227,4 mill. kr)
- Kostnadsprosent morbank: 34,6 % (47,8 %)

God vekst

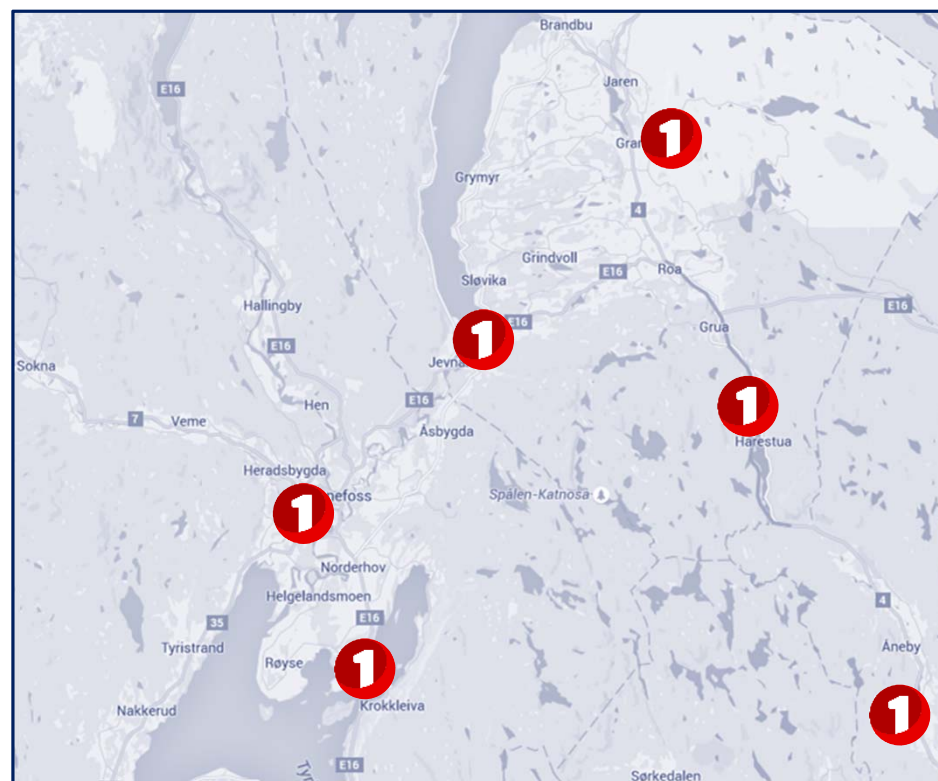
- Utlånsvekst inkl. BK: 10,5 % (6,7 %)
- Innskuddsvekst: 4,5 % (8,5 %)
- Vekst i netto øvrige provisjonsinntekter: 7,0 % (11,8 %)

Styrket avkastning

- EK-avkastning: 13,5 % (9,1 %)
- Resultat pr EKB: 19,33 (12,20)

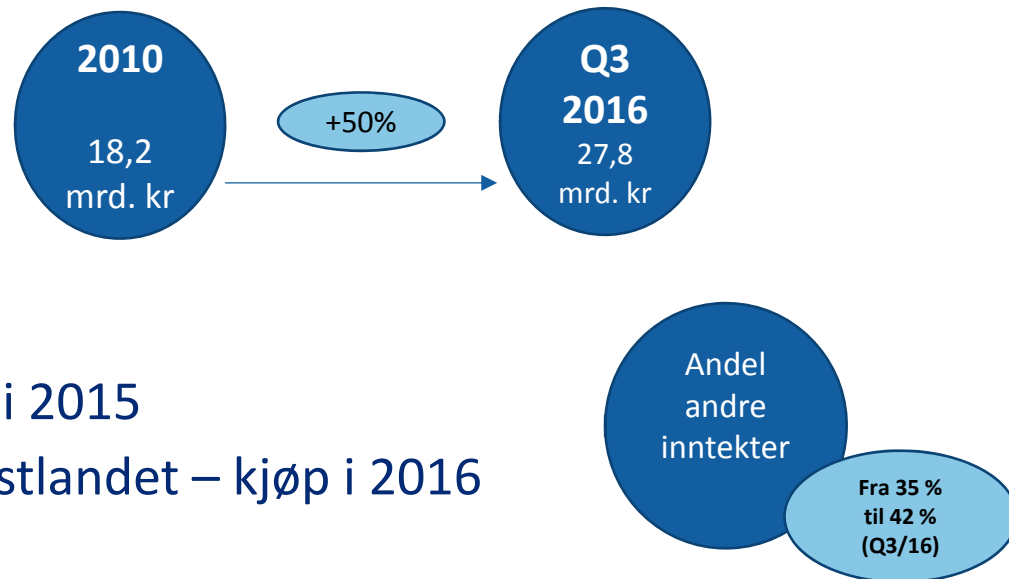
Solid kapitalisering

- Ren kjernekapitaldekning: 15,9 % (16,8 %)
- Netto ansvarlig kapital: 2.205 mill. kr. (2.214 mill. kr)



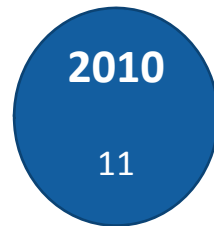
Banken 2010-2016: Virksomheten

- Forretningskapital
- Konsern:
 - Eiendomsmegler
 - Økonomihuset – kjøp i 2015
 - SpareBank 1 Finans Østlandet – kjøp i 2016



Banken 2010-2016: Distribusjon

- Antall kontorer

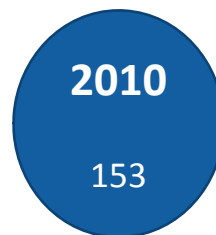


- Kundesenter



- Nye ansvarsoppgaver
- Forsterket stab

- Årsverk



Hvordan skal vi møte fremtiden ?

- Kunderekuttering/Proaktivitet
- Digitalisering/automatiserte arbeidsprosesser
- SpareBank 1 – SamSpar - Ringerike Hadeland
- Endringskompetanse
- Lokal- /nærbank og «den digitale banken»
- Vekstfilosofi – lønnsom vekst

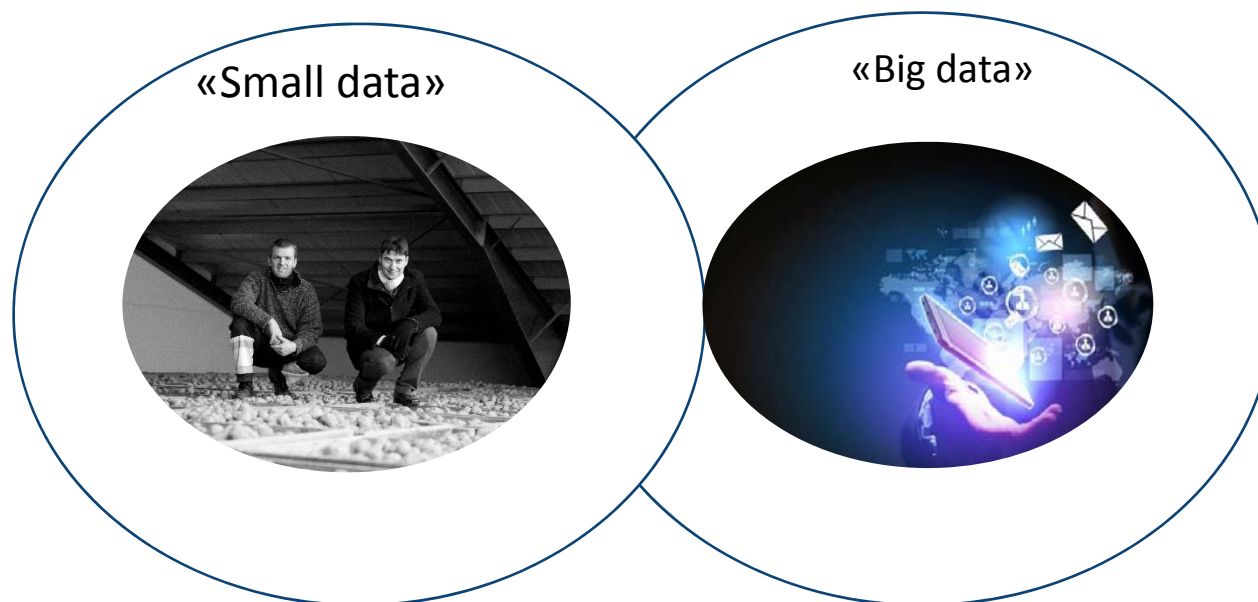


SpareBank 1 Ringerike Hadeland

- Forretningsmodell SPAREBANKEN
- Digitalisering – bankfellesskapet
- Vekstfilosofi – lønnsom vekst
- Kundekunnskap/relasjon:
 - Tilpasset rådgivning
 - Relevant salg

SpareBank 1 RH skal de neste 5 årene ivareta omdømme og posisjon som den ledende banken i vårt markedsområde

SpareBank 1 sitt største fortrinn er en unik kundekunnskap..



En tradisjon for å bry oss om enkeltkunder....

Vårt fremtidssyn stiller krav til oss

- vi i SpareBank 1 RH skal forstå trendene og sikre at vi endrer oss i tråd med samfunnet



Regulatorisk

- Mer solide banker – økt kapitalkrav
- CRD IV
- Nye boliglånskrav



Digitalisering

- Nettbank og andre digitale plattformer
- Fra internett til mobil
- Flerkanal og sømløs
- Offensive og nye utradisjonelle konkurrenter



Konkurransse, kunde og pris

- Konsolideringer i banknæringen
- Kundernes forventninger er i endring
 - Kundens kompetanse
 - Mobil vs. fysisk kontakt
- Transparente produkter gir mer prissensitive kunder



Demografi

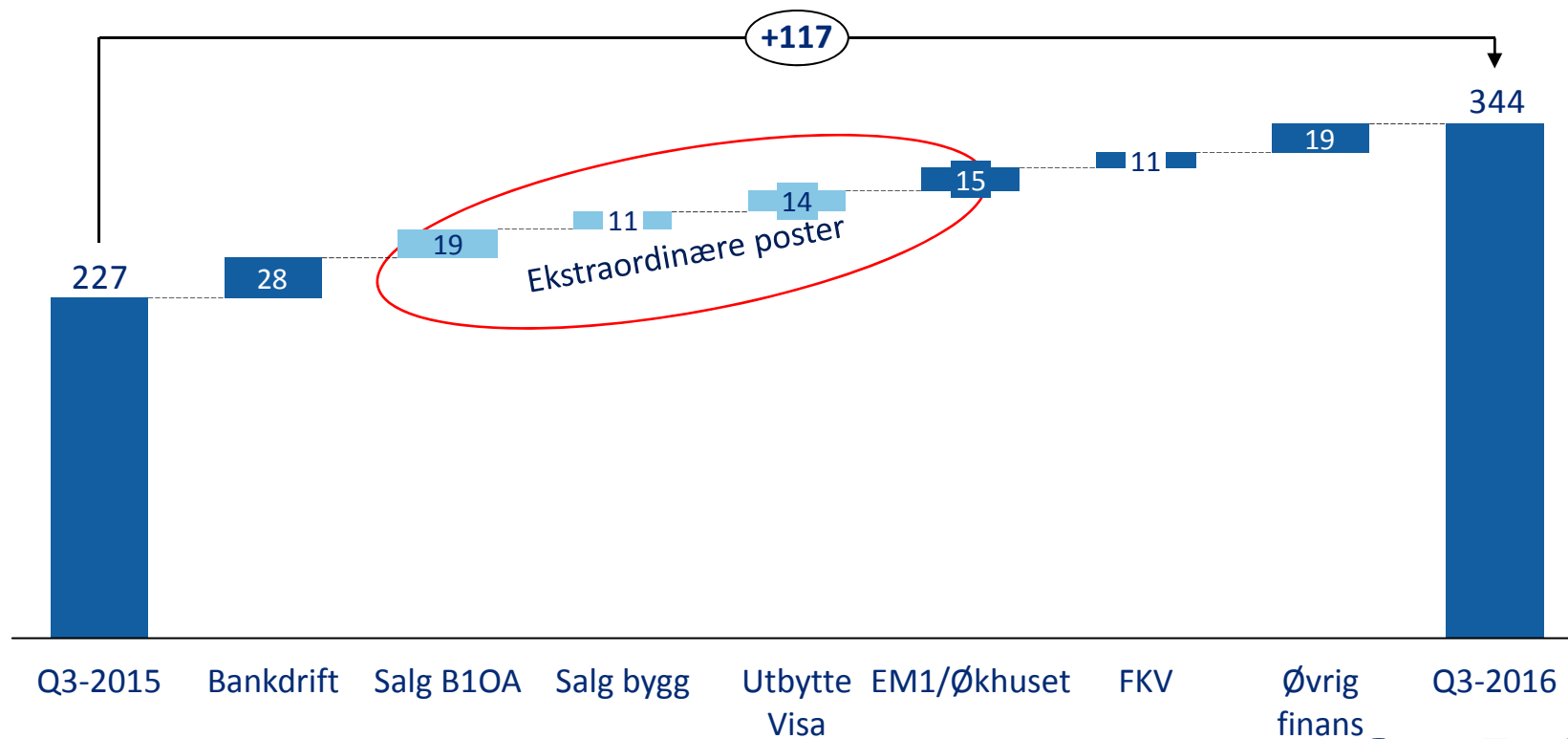
- Forventet høy befolkningsvekst
- Aldrende befolkning = plassering + pensjon
- Økning enehusholdninger og særboere

Konsern:

Samspill mellom bank og døtre (megler og økonomihuset) gir økt inntjening og kundetilfredshet

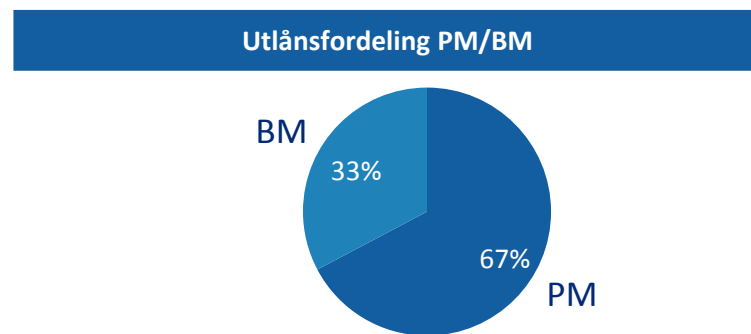
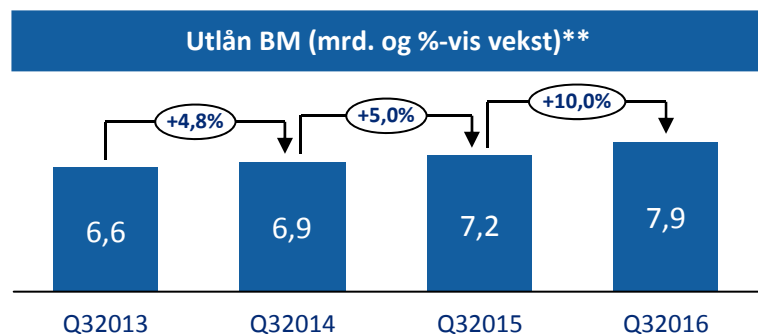
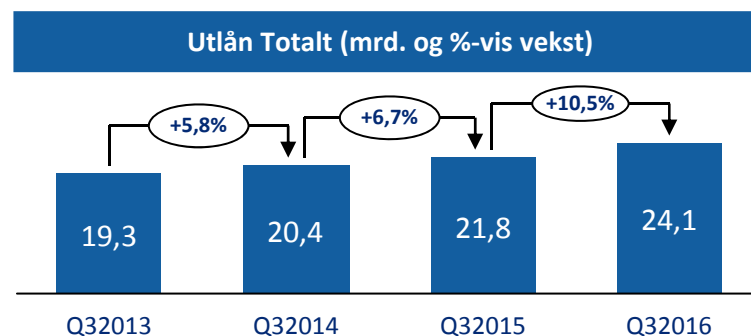
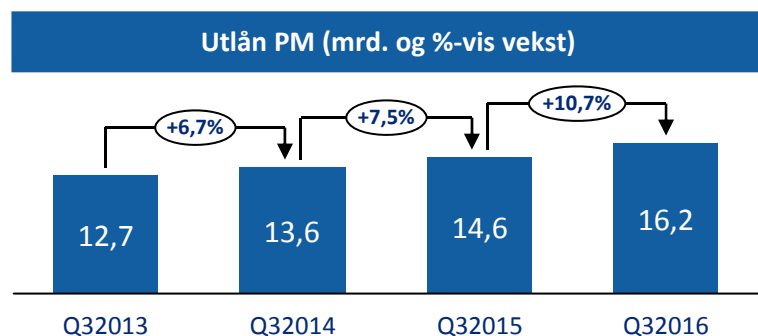
Nøkkeltall SpareBank 1 Ringerike Hadeland

Resultat før skatt i konsernet på 344 mill.kr



Utlånsvekst 10,5 % mot 5 % i bankmarkedet*

Stabil høy boliglånsvekst

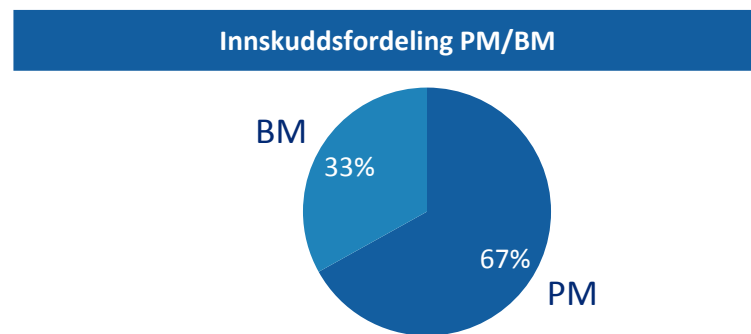
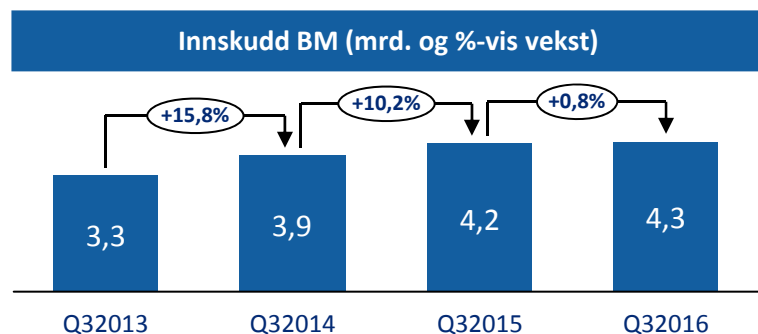
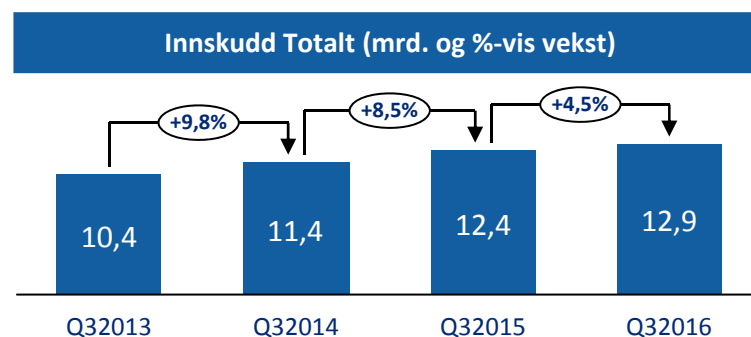
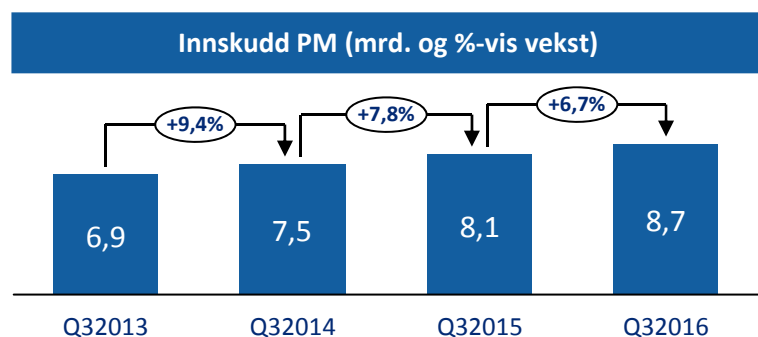


(*) Kilde: SSB: 5,0 % vekst i innenlandske utlån fra banker og kredittforetak per august 2016 (K2 - publikums innenlandske bruttogjeld i banker og kredittforetak).

(**) Banken har i 4.kvartal 2015 overtatt BM lån i vårt markedsområde for totalt 375 mill. kroner fra BN-Bank. Dette utgjør om lag halvparten av årsveksten for bedriftsmarkedsutlån.

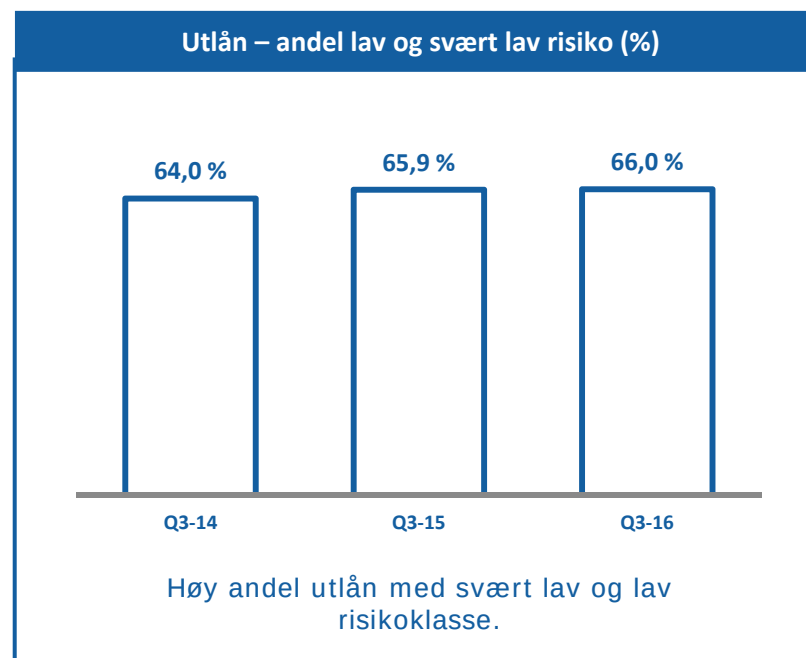
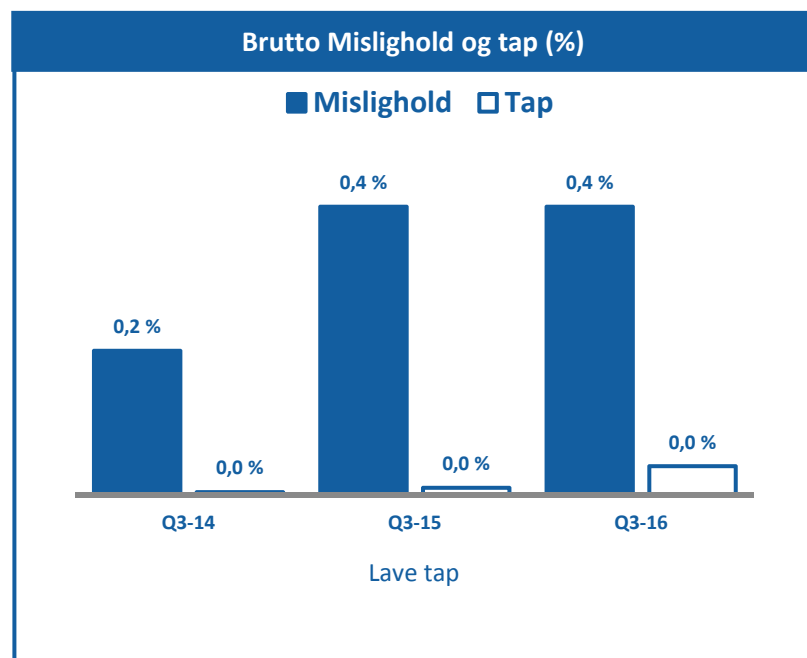
Innskuddsvekst 4,5 %

Noe lavere innskuddsvekst blant person- og næringskunder enn foregående år

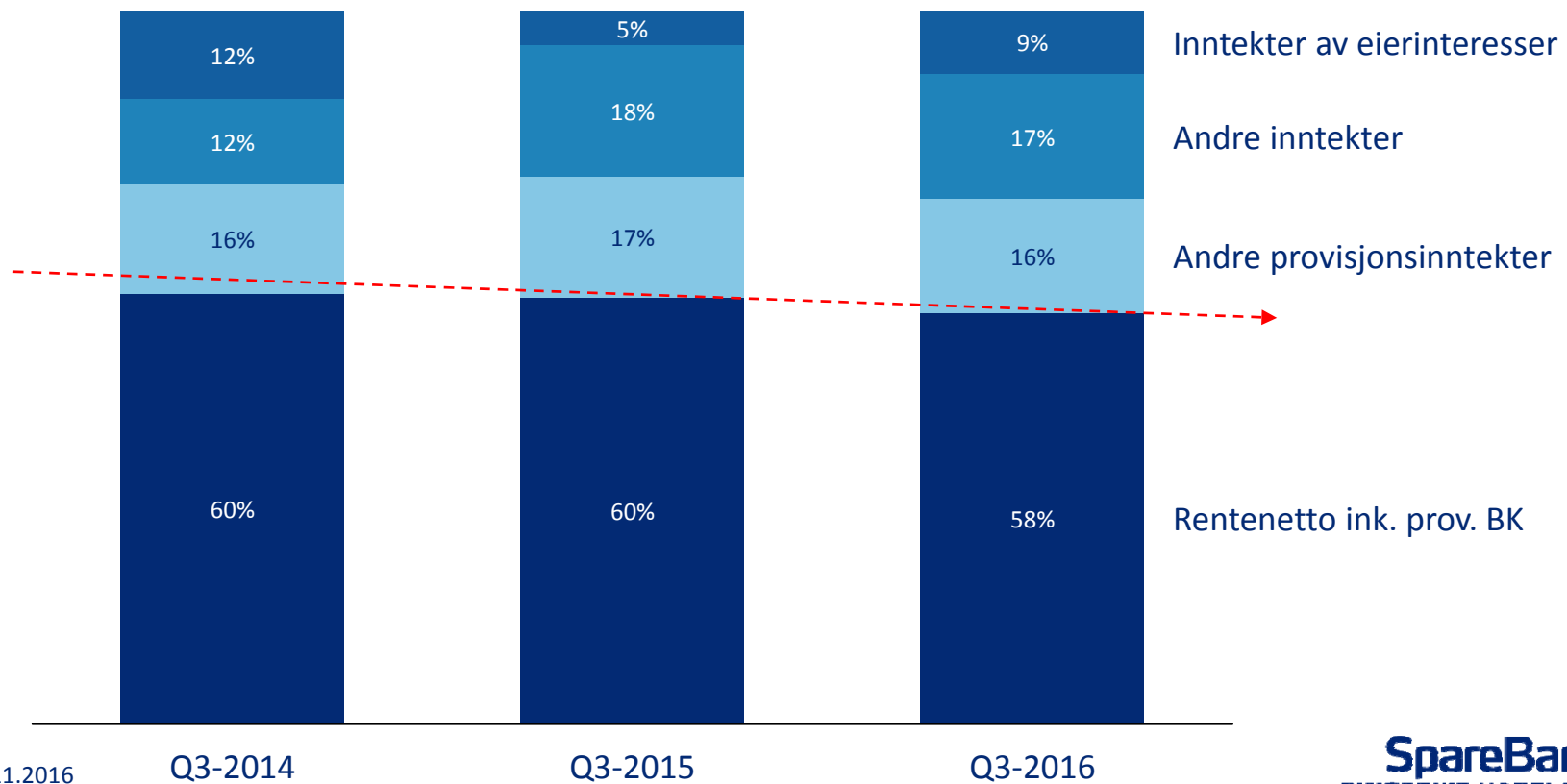


Banken har en solid kredittportefølje

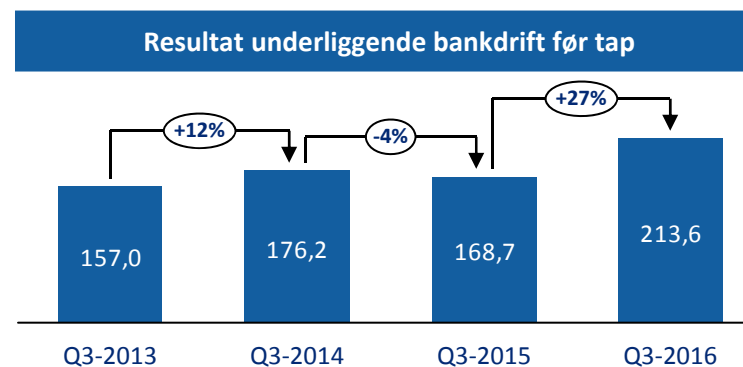
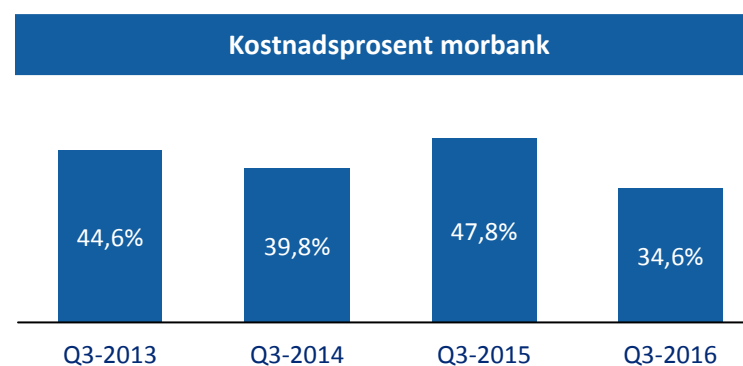
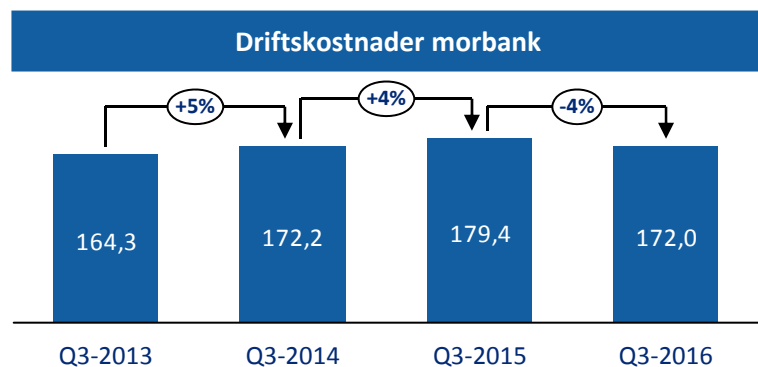
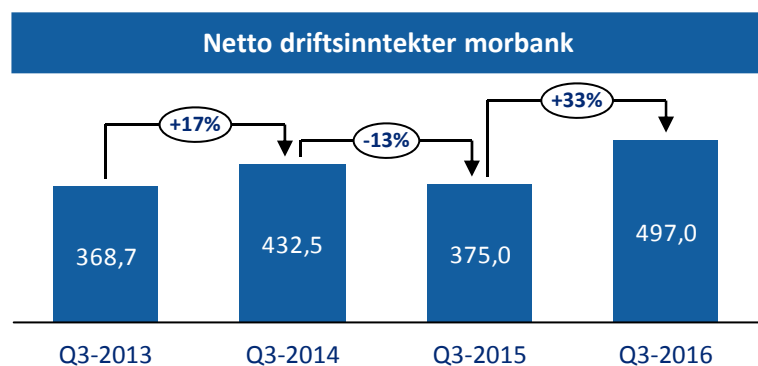
- Fortsatt lave tap 7,3 mill. kroner
- Lavt mislighold tilsvarende 0,1 % av brutto utlån



Konsernets inntektsfordeling



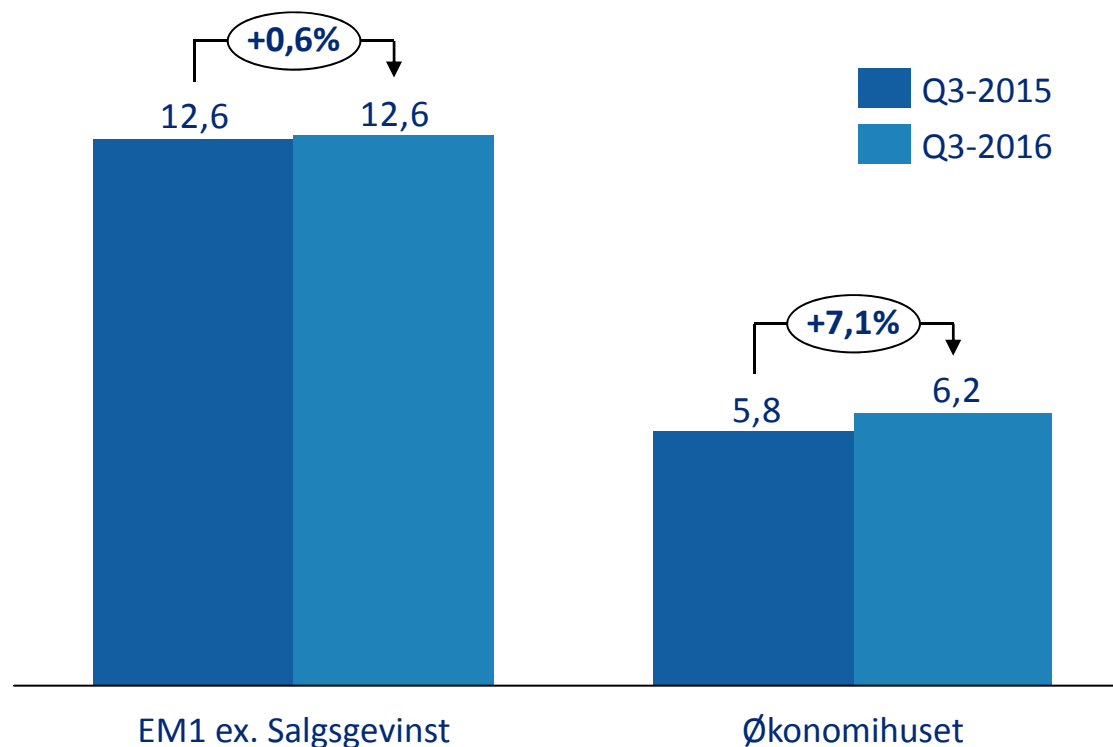
Styrket lønnsomhet i morbank



Styrket lønnsomhet i datterselskaper

Resultat før skatt

- Gevinst fra salg av Gjøvik-kontor på 11,8''



Kontakt



Adm. Banksjef
Steinar Haugli
T: 971 95 437



Banksjef
Økonomi/Finans
Andrea Søvting
T: 984 88 299