

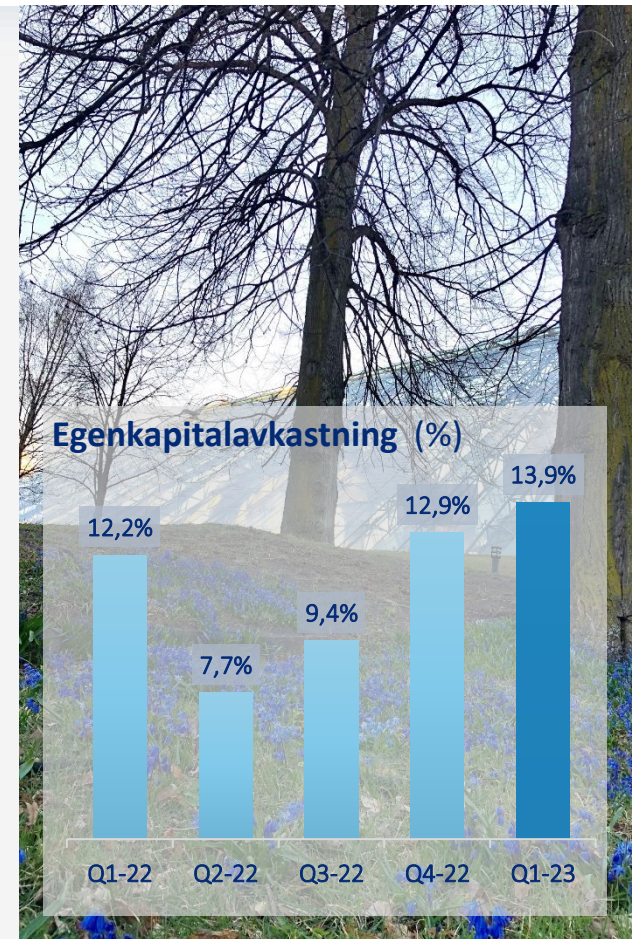
2023 **Q1**

KVARTALSPRESENTASJON

1. kvartal 2023: Sterk lønnsomhet

Oppsummering

- Meget god **egenkapitalavkastning** : 13,9 %. Sterk utvikling i kjernevirksomheten som viktigste bidragsyter, spesielt fra høyere netto renteinntekter.
- Solid vekst i netto **renteinntekter**: Opp 36,9 % å/å inkl. provisjoner fra kredittforetak (11,0 % kv/kv), drevet av reprising og volumvekst. Samlet **utlånsvekst** på 7,0 % å/å (0,8 % kv/kv) og **innskuddsvekst** på 6,9 % å/å (1,6 % kv/kv).
- Netto **provisjonsinntekter** (eksl. kredittforetak): Fall på 2,9 % å/å (minus 8,8 % kv/kv), drevet primært av reorganisering av regnskapsvirksomheten i Q3. God underliggende utvikling i provisjoner, med høyt fokus på breddesalg.
- Netto **finans**: Bidro med 102 MNOK. Eierposter bidro med 59 MNOK, utbytter med 17 MNOK og nettoverdien av andre finansielle eiendeler og forpliktelser med 25 MNOK.
- **Driftskostnader**: Opp 5,1 % å/å (2,3 % kv/kv), drevet særlig av økt antall årsverk i morbank, lønnsvekst og underliggende prisvekst i samfunnet.
- **Tap**: Tapskostnad i kvartalet på 49 MNOK, hvorav 30 MNOK var modellmessige avsetninger.
- Kapitaldekning: **Ren kjernekapitaldekning** på 17,7 % (likt som i Q4-22). Positivt resultat oppveid av negative effekter fra basisswapper og noe høyere beregningsgrunnlag.
- **Bærekraft**: MSCI oppjusterte bankens bærekraftsrating fra AA til AAA, den høyeste ratingen mulig.



Finansielle måltall og måloppnåelse per første kvartal 2023

Langsiktige finansielle mål mot faktisk oppnådd



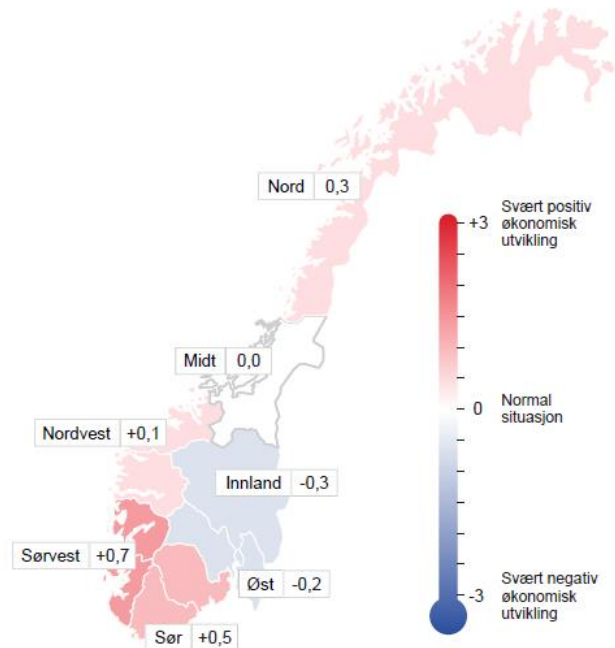
1. Av konsernoverskudd etter skatt og minoritetsinteresser og renter på hybridkapital.

2. Myndighetskrav 15,8 % per 31.03.2023. Kapitalplanlegging hensyntar forventede endringer i regulatoriske krav.

Et krevende makroøkonomisk bakteppe

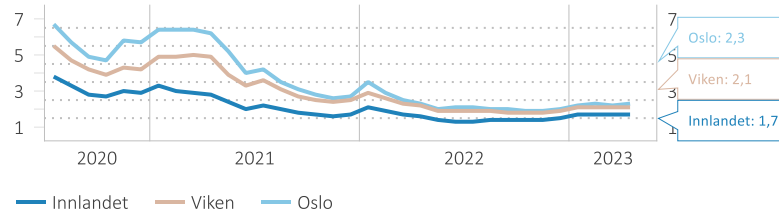
Negative bedrifter. Vedvarende lav arbeidsledighet er en viktig motvekt. Stabilt boligmarked

Norges Banks regionale indikatorer



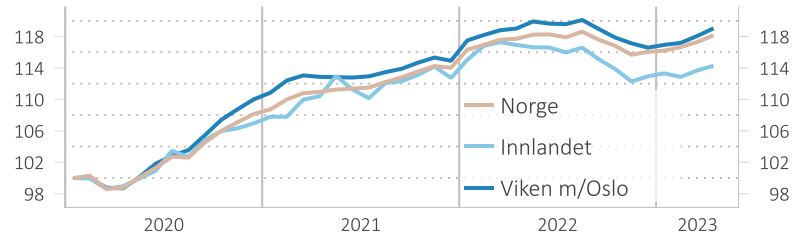
Kilde: Norges Banks Regionalt Nettverk, nr. 1 2023

Arbeidsledige (NAV, registrert), % (ujustert)



Kilder: Macrobond, Norwegian Labour & Welfare Administration (Arbeids- og Velferdsforvaltningen - NAV)

Bruktboligpriser, indeks = 100 v/jan. 2020

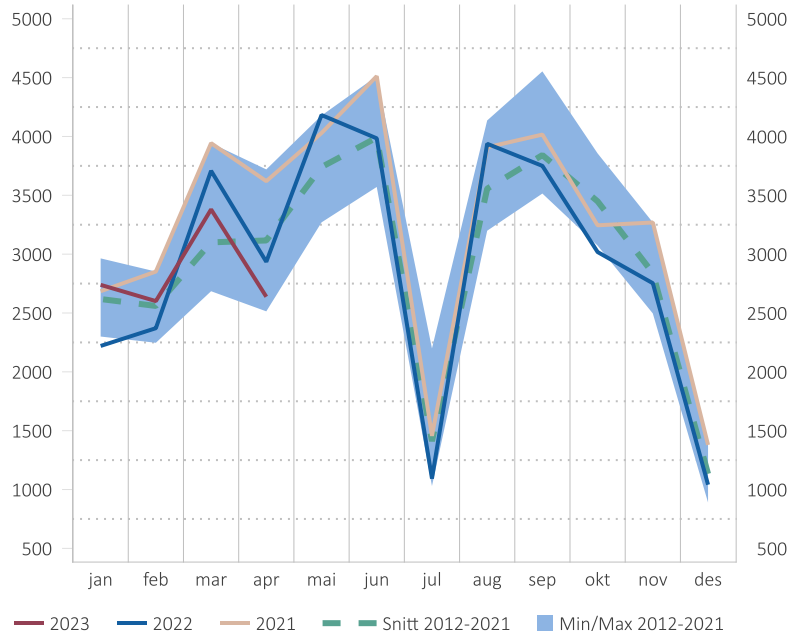


Kilder: Macrobond, Eiendom Norge, FINN og Eiendomsverdi AS

Aktiviteten i boligmarkedet er foreløpig god, men lavere kredittvekst ventes

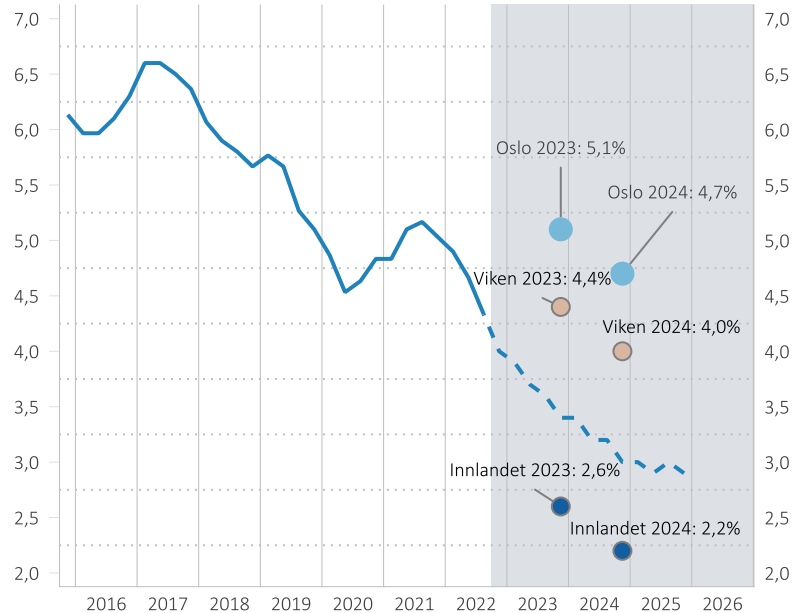
Kredittetterspørselen fra bedrifter ventes også å avta

Omsetning av bruktboliger i markedsområdet, antall



Kilder: Macrobond, Eiendom Norge, FINN og Eiendomsverdi AS

Kredittvekst husholdninger, m/prognoser, %

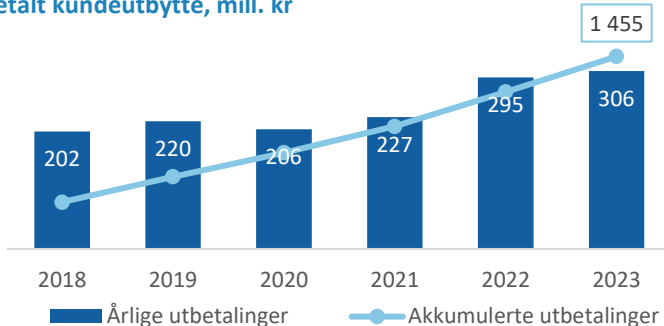


Kilder: Macrobond, Norges Bank, earlyWarning Innsikt - EW
* Merk at EWIs regionale prognoser er basert på Norges Banks anslag fra PPR 4/22

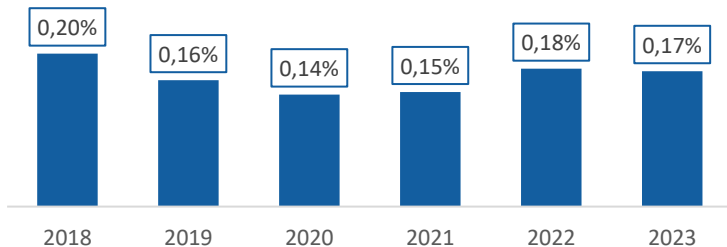
Kundeutbytte: Over NOK 300 mill. ble delt ut i april

Nesten 1,5 mrd. kroner utdelt siden kundeutbyttet ble lansert

Utbetalt kundeutbytte, mill. kr



Utbetalinger i % av grunnlag (lån og innskudd)



Deler ut millioner til lokale bankkunder



UTBYTTE: SpareBank 1 Østlandet deler ut rekordutbytte til kundene sine forteller banksjef Anstein Ludvigsen. Her sammen med kollega Josefine Langerud fra en tidligere sak i avisen. **FOTO: ARKIV**

SpareBank 1 Østlandet deler ut rekordsum til kundene sine.

HENNING RAAE FOSSLIEN
henning.fosslien@aa.no

Det er sjettede gang SpareBank 1 Østlandet deler ut kundeutbytte i Gjøvikregionen.

– Det er hele 7,3 millioner kroner som skal fordeles på kundene våre, og det er ny rekord, sier banksjef i SpareBank 1 Østlandet på Gjøvik, Anstein Ludvigsen.
– Det er i år seks år siden

Store summer

Kundeutbytte er en av de viktigste oppgavene til bankene. Det betyr at bankene må ha nok penger til å kunne dele ut til kundene sine. Det er en stor utfordring for bankene, og det er derfor viktig at de har nok penger til å dele ut til kundene sine. Det er en stor utfordring for bankene, og det er derfor viktig at de har nok penger til å dele ut til kundene sine.

Feiret rekordutbytte med Kvikk Lunsj

STANGE: Sjekket kontoen? Er du kunde i SpareBank 1 Østlandet venter trolig en hyggelig overraskelse på deg ved inngangen til helga.

Lars Kristian Selverstad
lars.kristian.selverstad@stange.no

For sjettede året på rad deler SpareBank 1 Østlandet ut kundeutbytte til alle som har lån og innskudd i banken. I år er utbyttet rekordstort. Totalt motar bankens kunder 306 millioner kroner i denne rundten. 15,7 millioner kroner tilbake er inn på Stange-kundenes kontoer i dag, fredag.

En glødens dag
– En fin dag å være banksjef i Stange, kår Jørgensen?
– Helt klart! Denne dagen, det kundeutbyttet deles ut, er blitt en glødens dag hvert år siden vi startet med denne ordningen for seks år siden. Vi er stolte over å lobbe i en bank som deler








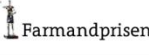
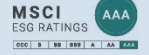



LUKER Å DELE: Karen Sigrid Slagvold Vedum er en av kundene i SpareBank 1 Østlandet som ble overrasket med Kvikk Lunsj, da hun var innom bankens filial på Stange fredag. Banksjef Jar Jørgensen (til høyre) og kollegaene Jonas Gropp Sagdøl og Kasper Sævi feiret rekordstort utbytte til bankens 15.000 kunder i kommunen. **FOTO: LARS HENNING RAAE**

Banken gjør gode penger, og nå deles utbytte med kundene



Oppdatert MSCI-rating på bærekraft: AAA

Banken har inntatt en troverdig lederposisjon på bærekraftig bankvirksomhet

Selskap	Kort beskrivelse	Score	Skala
	Internasjonalt anerkjent non-profit organisasjon som vurderer selskapers klimaarbeid.	A "Leadership"	A - F
	Vurdering av selskapers arbeid med skog.	A-	A - F
	Vurdering av vårt grønne obligasjonsrammeverk har ratingen CICERO Medium Green. Styringsstrukturen i rammeverket er vurdert som Excellent.	Medium Green/ Excellent	 Excellent, Good, Fair.
	Rangering som vurderer bærekraftsrapporteringen til de 100 største norske børsnoterte selskapene.	A	A+ - F
	Rangering som vurderer bankers retningslinjer innen bærekraft og samfunnsansvar. (Offentliggjort i 2023).	2. plass i 2022. 85 %	0 % - 100 %
	Rangering som undersøker bankenes oppfølging av egne retningslinjer. (Offentliggjort i 2023).	1. plass i 2022	
	Kåring av Norges beste årsrapporter. Bærekraftsrapportering er en viktig del av evalueringen.	3. plass	Ikke tilgjengelig
	ESG-rating som vurderer miljømessige, sosiale og styringsmessige data. (Offentliggjort i 2023).	AAA	AAA - CCC
	Global rangering utarbeidet av The Banker, eid av Financial Times, i samarbeid med Corporate Knights. Analyserer andelen bankinntekter som kommer fra bærekraftige aktiviteter.	2. plass (globalt)	1 - 60
	ESG-rating som vurderer miljømessige, sosiale og styringsmessige data.	9 "Ubetydelig risiko"	0 - 100
	Global kåring av verdens mest sosialt ansvarlige banker, utarbeidet av Newsweek og analyseselskapet Statista.	8. plass (globalt)	1 - 175

Klimarapport 2022 og Naturrapport publisert

Viktige rapporter som gir retning for hvordan banken jobber med bærekraft i hverdagen

- **Klimarapport 2022:** Redegjør for alle bankens mål for å nå utslippsmålene, inkludert for bankens boliglåns- og BM-porteføljer
- **Naturrapporten:** Rapporten viser bankens påvirkning på natur, gjennom boliglånsporteføljen, næringseiendomsporteføljen og landbruksporteføljen
- Se [klimarisikorapporten](#) og [naturrapporten](#) for flere detaljer.



2023 1

REGNSKAP

Nok et sterkt kvartal, med høy lønnsomhet

Regnskap 1. kvartal 2023 (fjorårstall i parentes)

Resultat etter skatt

- Resultat etter skatt i 1. kvartal på 652 MNOK (536 MNOK)

Egenkapitalavkastning

- Egenkapitalavkastning i 1. kvartal på 13,9 % (12,2 %)

Ren kjernekapitaldekning

- Ren kjernekapitaldekning på 17,7 % (18,0 %)

Utlånsvekst

- Utlånsvekst i 1. kvartal isolert på 0,8 % (2,4 %) (inkl. kredittforetak)
- Utlånsvekst på 7,0 % (9,4 %) (inkl. kredittforetak) siste 12 måneder

Innskuddsvekst

- Innskuddsvekst i 1. kvartal isolert på 1,6 % (1,9 %)
- Innskuddsvekst på 6,9 % (7,4 %) siste 12 måneder

Tap på utlån

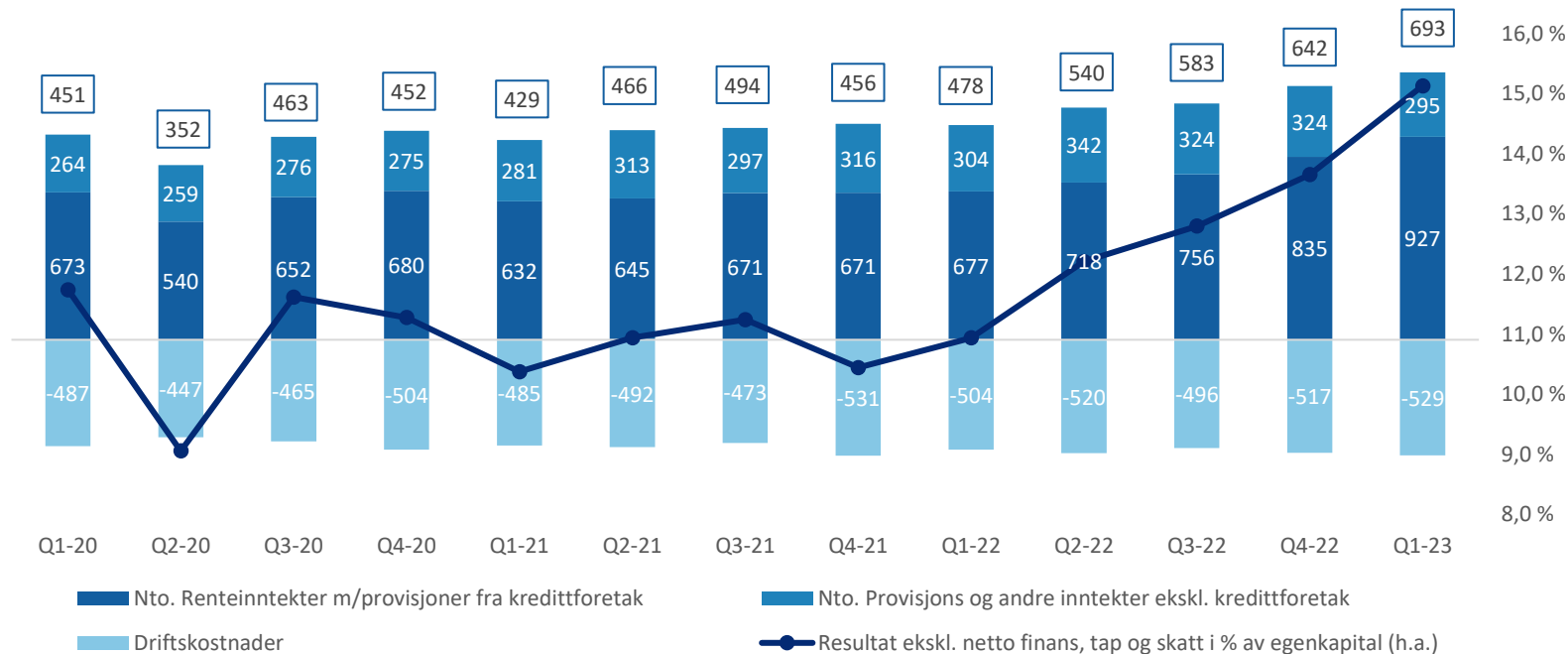
- Netto tapskostnader på 49 MNOK i 1. kvartal (4 MNOK)

	1. kv. 2023	4. kv. 2022	1. kv 2022	2022
Netto renteinntekter	857	789	585	2.693
Netto provisjonsinntekter	315	327	331	1.375
Andre driftsinntekter	50	43	66	213
Utbytte fra andre enn konsernselskaper	17	14	16	43
Netto resultat fra eierinteresser	59	113	16	186
Netto resultat fra finansielle eiendeler og forpliktelser	25	46	68	-67
Sum driftskostnader	529	517	504	2.037
Driftsresultat før tap på utlån og garantier	796	814	577	2.406
Tap på utlån og garantier	49	63	4	27
Driftsresultat før skatt	747	751	573	2.379
Skattekostnad	95	130	37	431
Resultat etter skatt	652	622	536	1.948
Egenkapitalavkastning	13,9 %	12,9 %	12,2 %	10,5 %
Sum driftskostnader i prosent av sum inntekter	39,9 %	38,8 %	46,6 %	45,8 %
Tap på utlån i prosent av brutto utlån	0,2 %	0,2 %	0,0 %	0,0 %

Kjernevirksomheten utvikler seg sterkt

Kraftig inntektsøkning fra netto renteinntekter

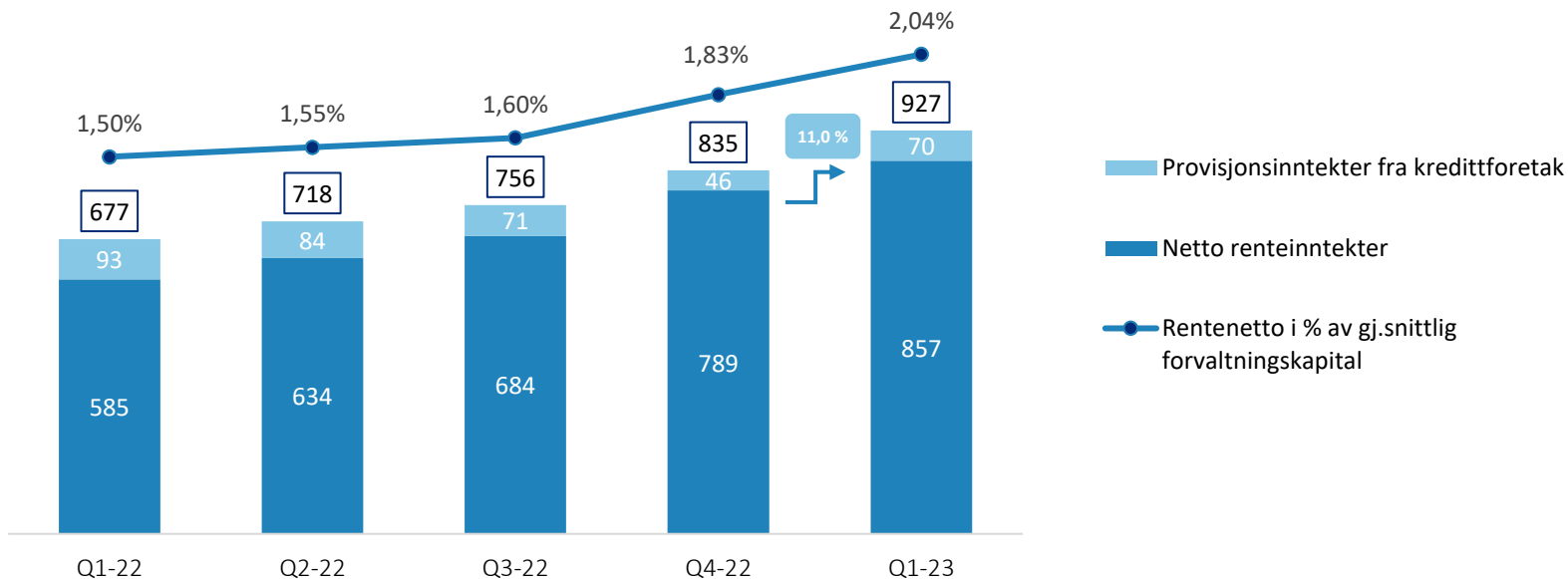
Netto renteinntekter, netto provisjonsinntekter og driftskostnader (MNOK)



Netto renteinntekter

Bedre marginer, volumvekst og økte provisjonsinntekter fra kredittforetak

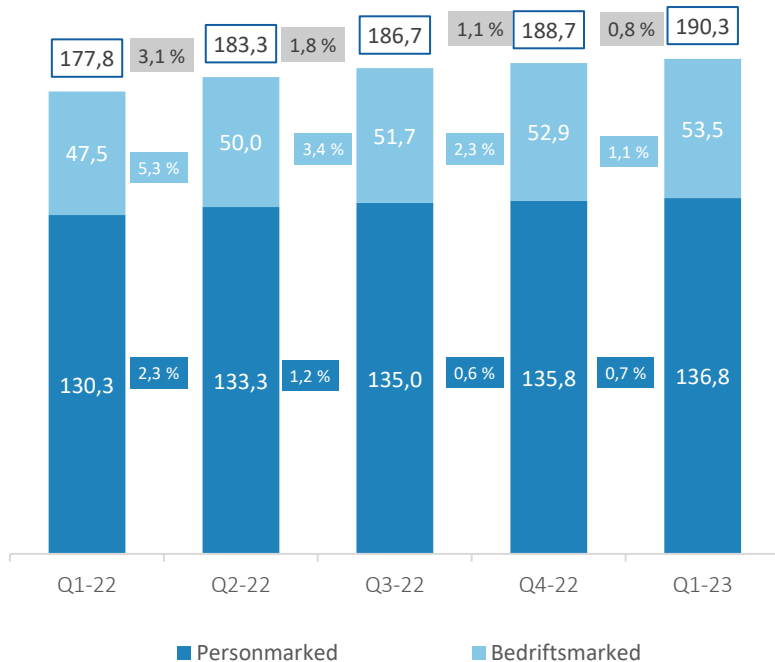
Rentenetto konsern inklusive provisjonsinntekter fra kredittforetak (MNOK og %)



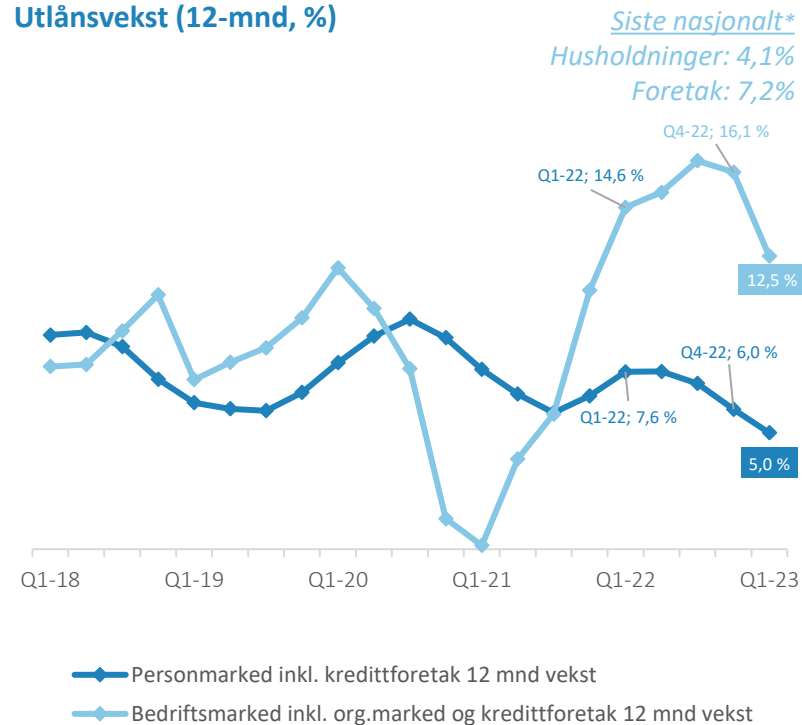
Utlånsvekst

Noe lavere utlånsvekst, i tråd med forventninger

Utlånsvolum (Mrd. NOK)

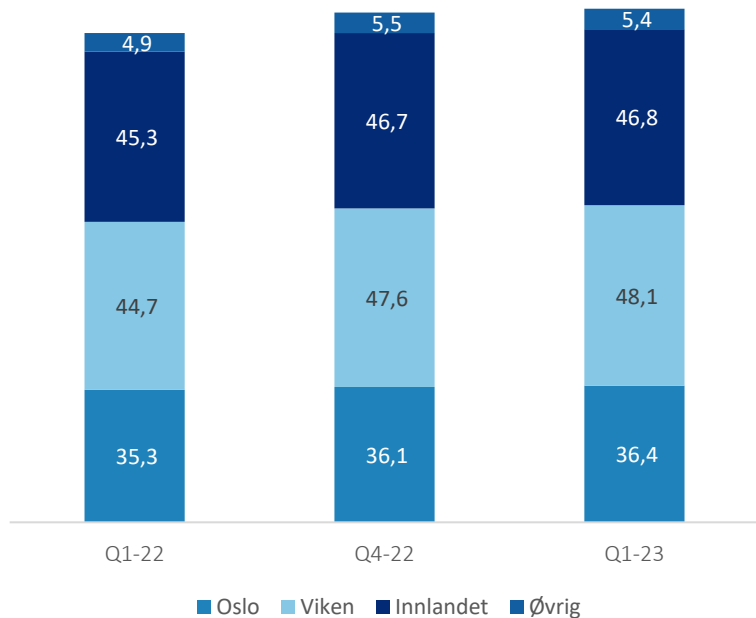


Utlånsvekst (12-mnd, %)

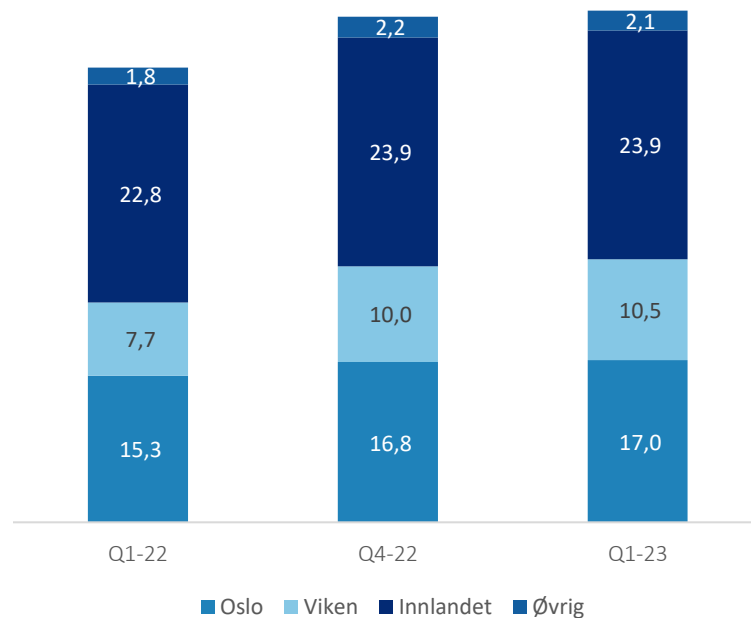


Sterkest utlånsvekst i Viken, mer moderat i Innlandet

Utlånsvolum (Mrd. NOK), personmarked



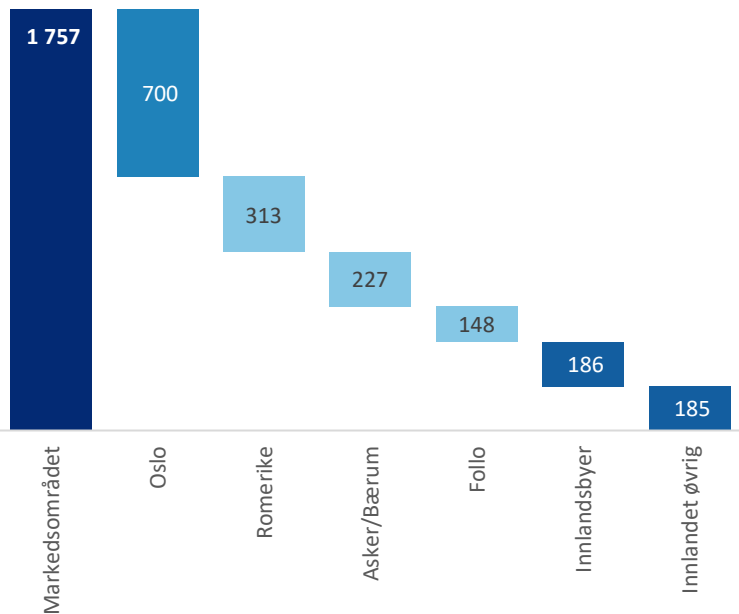
Utlånsvolum (Mrd. NOK), bedriftsmarked



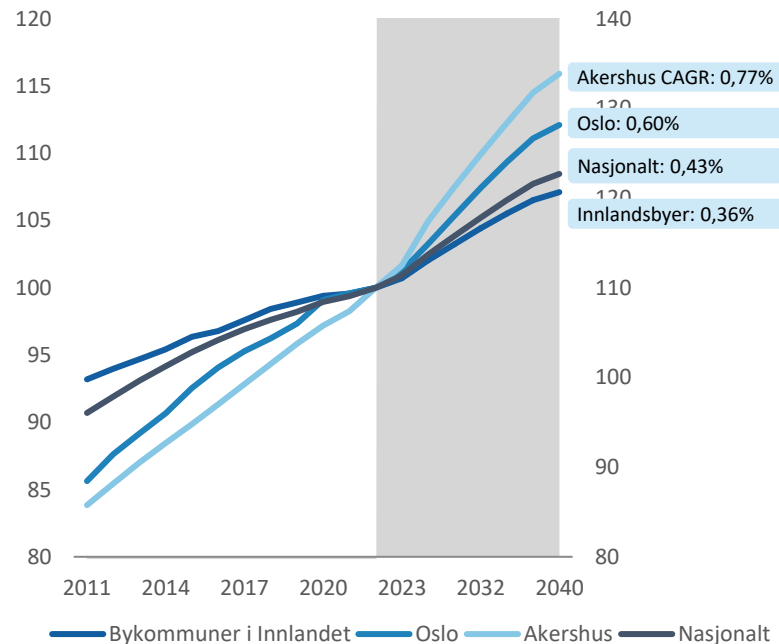
Det store bildet: Norges mest attraktive markedsområde

Bankens kjerneområde forventes å vokse raskere enn landsgjennomsnittet

Befolkning i markedsområdet, 1000*



Befolkning, indeks = 100 i 2022*

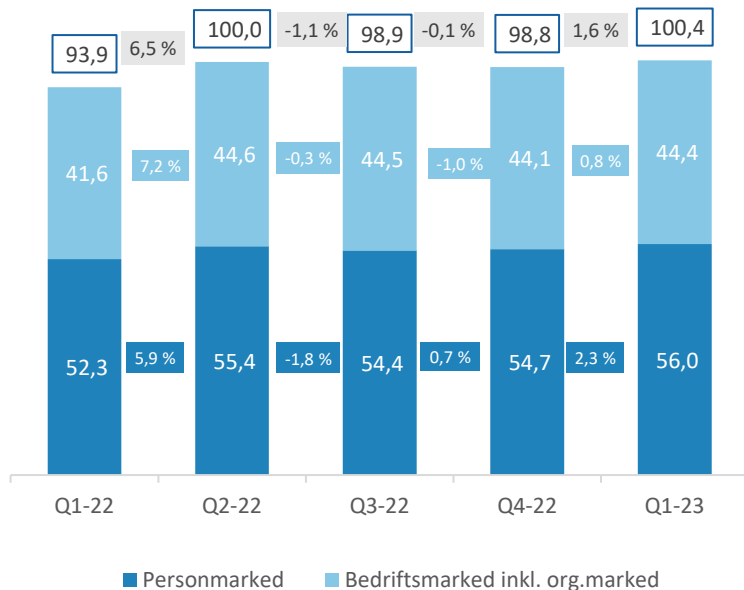


* SSB 07459 og 13600 (hovedalternativet, MMMM). CAGR for 2023-2040.

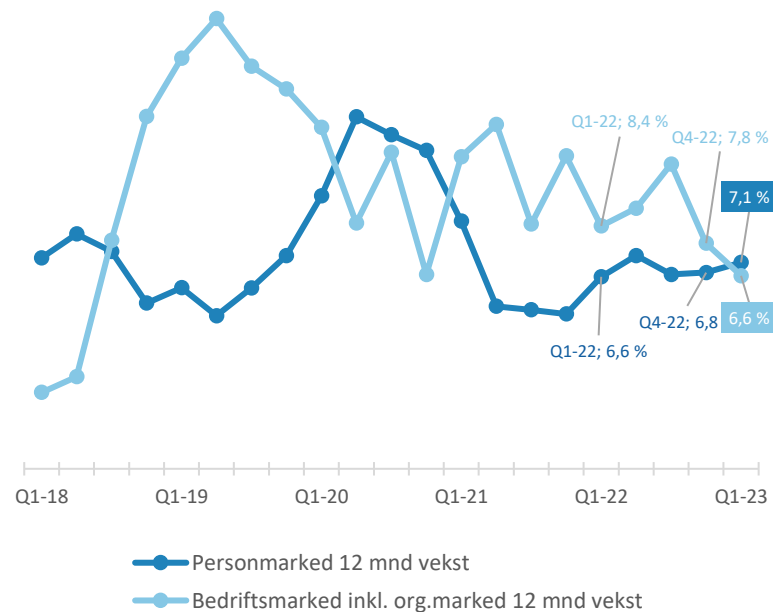
Innskuddsvekst

God innskuddsvekst, spesielt på personmarked

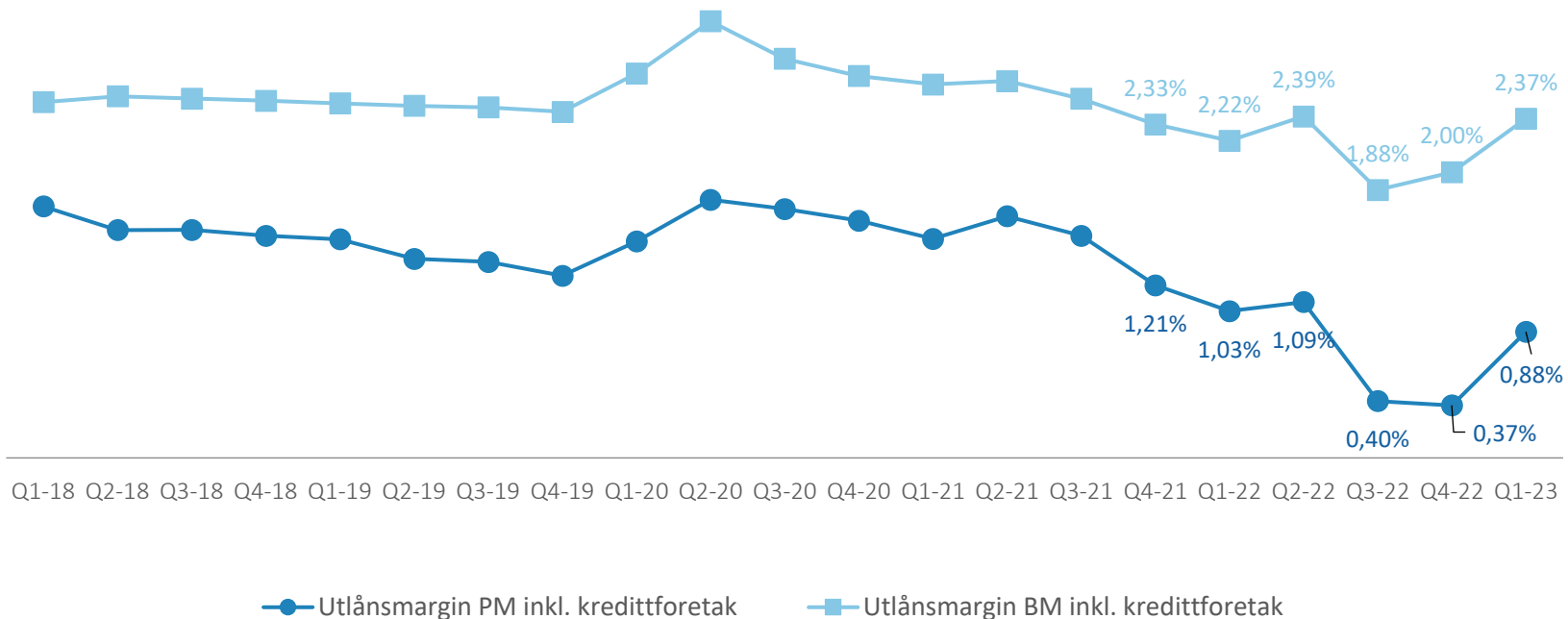
Innskuddsvolum (Mrd. NOK)



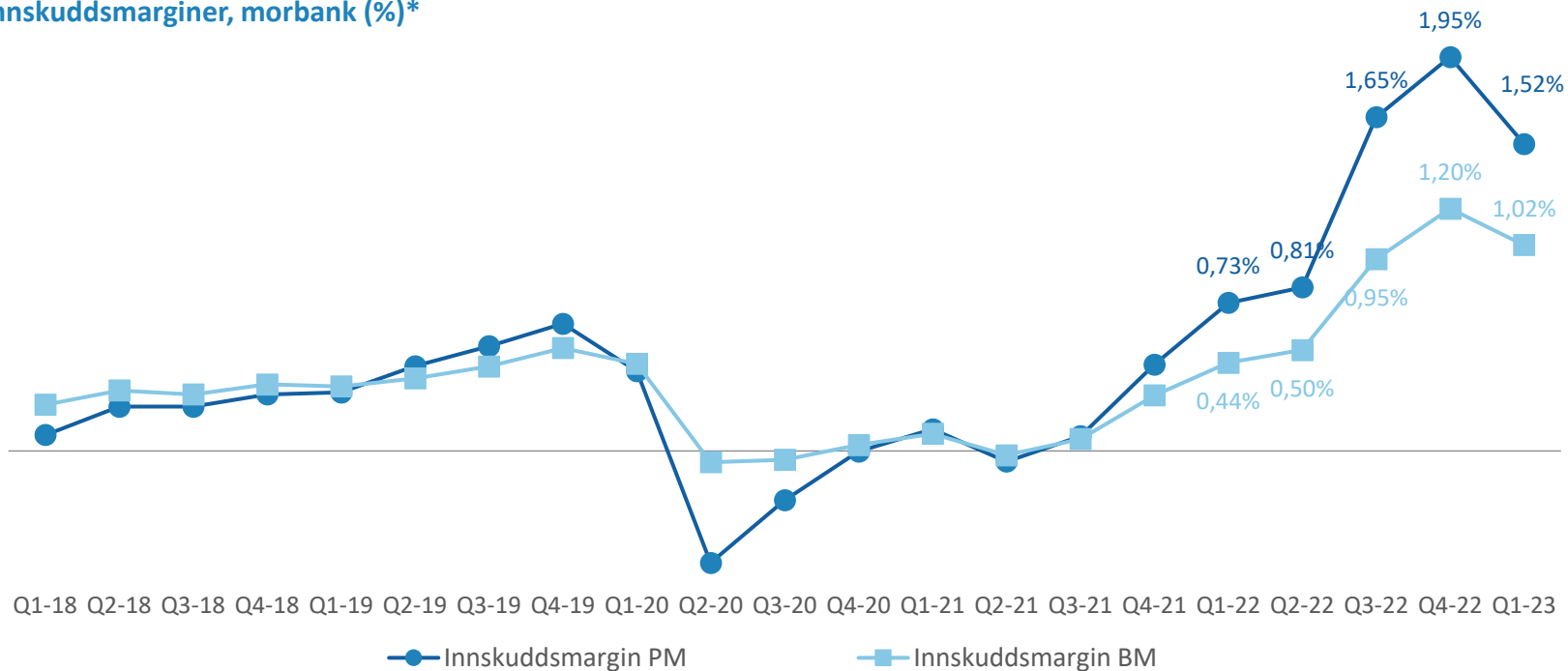
Innskuddsvekst (12-mnd, %)



Utlånsmarginer, morbank (%)*



Innskuddsmarginer, morbank (%)*

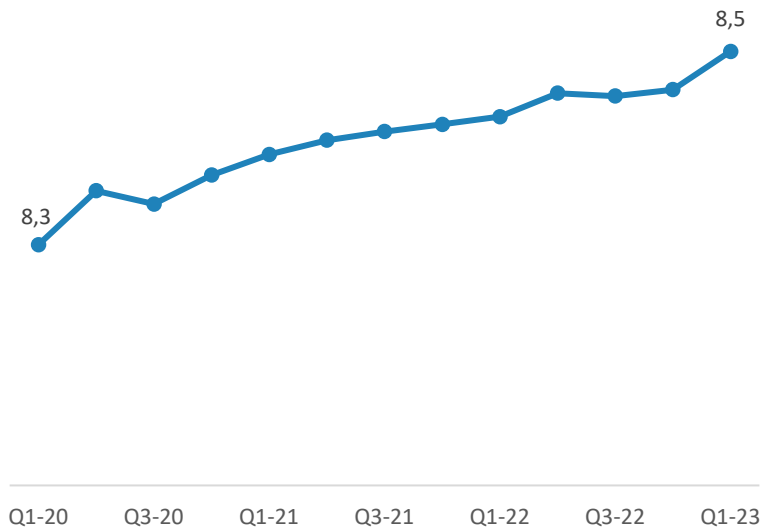


* Divisjonsfordelte tall (mens volumvekst er sektorfordelt).

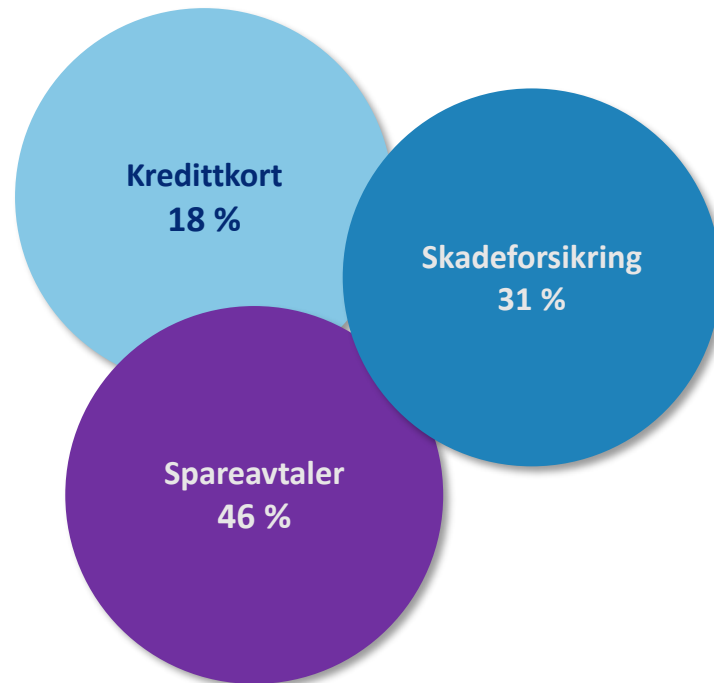
Sterk utvikling i breddesalg fortsetter

Godt salgsapparat gir flere produkter per låntaker, med god lønnsomhet

Antall produkter, per hovedlåntaker boliglån



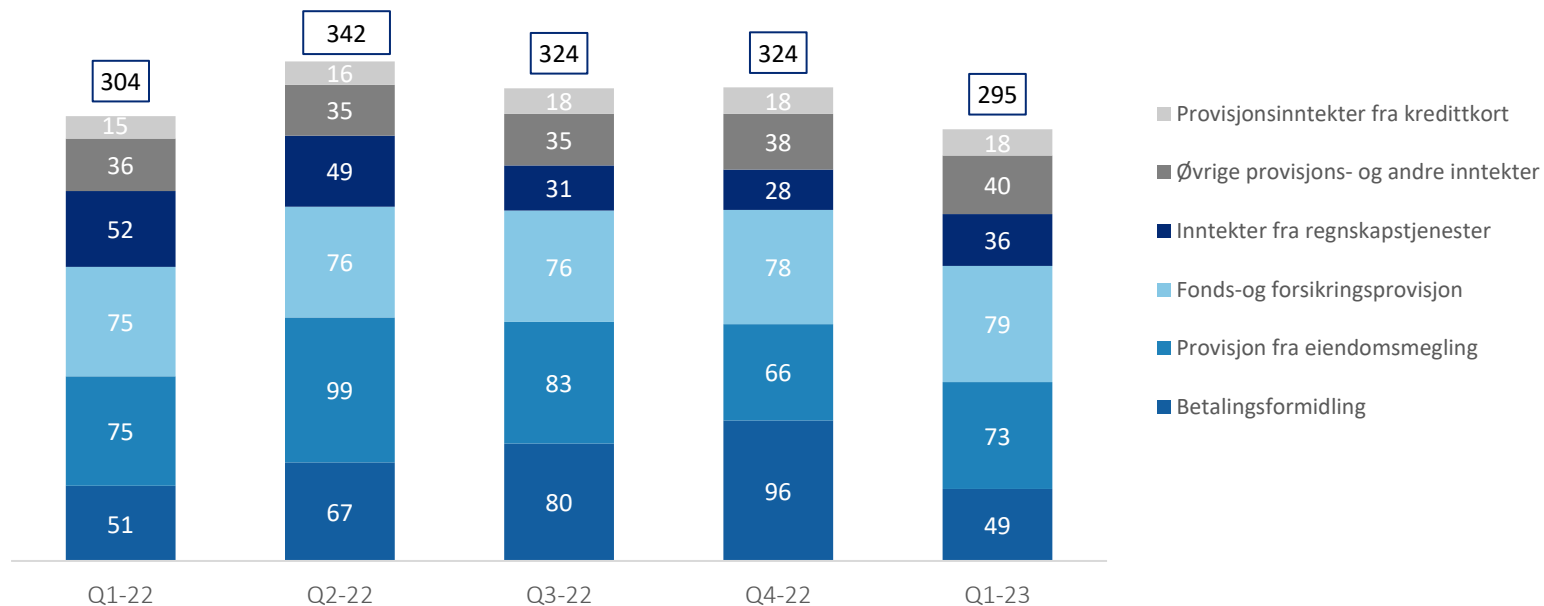
Salgsbeløp Q1-23 vs. Q1-22, % vekst



Provisjonsinntekter

Sesongmessig lavere inntekter fra betalingsformidling. God utvikling i fonds- og forsikringsprovisjoner

Provisjonsinntekter og andre inntekter, ekskl. fra kredittforetak (MNOK)



Resultater fra datterselskaper

Resultat etter skatt

(Beløp i mill. kroner)

	1. kv. 2023	1. kv. 2022
Sparebank 1 Finans Østlandet AS - konserntall	47,5	43,8
EiendomsMegler 1 Innlandet AS	- 3,5	- 3,0
EiendomsMegler 1 Oslo Akershus AS	- 2,2	1,3
SpareBank 1 ForretningsPartner Østlandet AS - konserntall *	- 0,7	4,8
Datterselskap	41,1	46,8



På jakt etter ny

Stikk innom et av våre kontorer eller ring kundesenteret for en uforpliktende prat.

📞 915 07040 🌐 sb1ostlandet.no

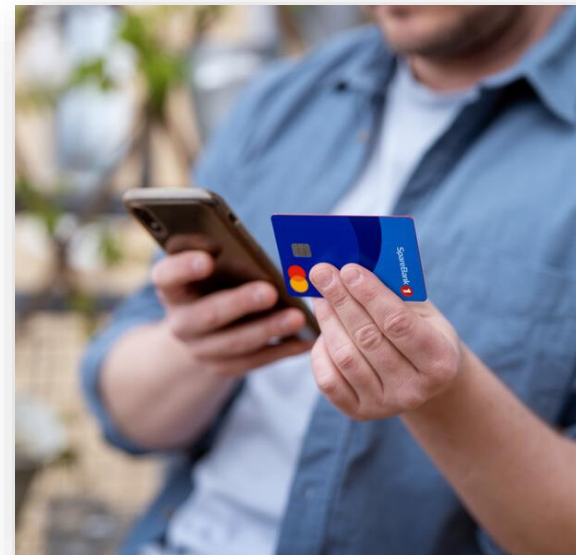
SpareBank 1
ØSTLANDET

* 24. august 2022 solgte SpareBank 1 Østlandet seg ut av konsulentdelen til TheVIT AS. Lønns- og regnskapsdelen ble i sin helhet overtatt av SpareBank 1 Østlandet samtidig som selskapet endret navn til SpareBank 1 ForretningsPartner Østlandet AS. .

Resultater fra felleseide selskaper

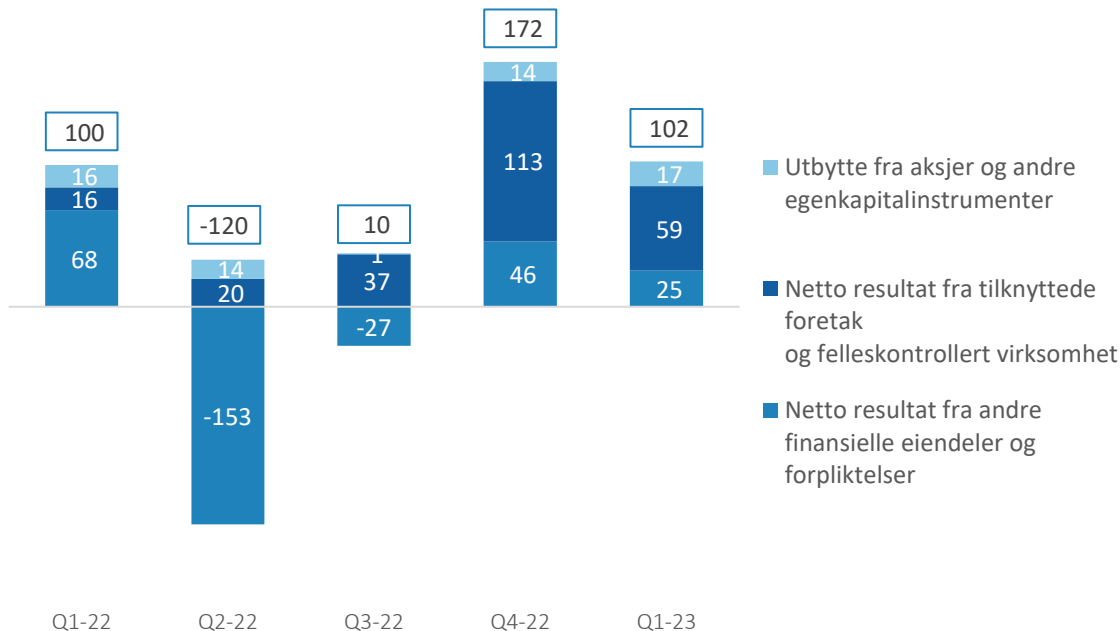
Resultat etter skatt

(Beløp i mill. kroner)	1. kv. 2023	Eierandel	1. kv. 2022	Eierandel
SpareBank 1 Gruppen AS - konserntall*	271,9	12,40 %	289,2	12,40 %
SpareBank 1 Forvaltning AS	39,0	6,26 %	40,2	5,24 %
SpareBank 1 Boligkreditt AS	161,8	22,42 % -	13,3	23,15 %
SpareBank 1 Næringskreditt AS	15,3	15,66 % -	0,9	14,35 %
SpareBank 1 Kreditt AS	- 22,5	18,91 %	16,7	19,09 %
SpareBank 1 Betaling AS	- 39,1	18,10 % -	25,0	18,20 %
BN Bank ASA	182,6	9,99 %	142,6	9,99 %
Felleseide selskaper	608,9		449,5	



* Majoritetens andel av resultat etter skatt i første kvartal 2023 var 176,1 MNOK (188 MNOK), som også er grunnlaget for beregningen av SpareBank 1 Østlandets andel av resultatet. SpareBank 1 Gruppen implementerte IFRS 9 og IFRS 17 den 1. januar 2023. Tall for 2022 er omarbeidet.

Netto inntekter fra andre finansielle eiendeler og forpliktelser (MNOK)

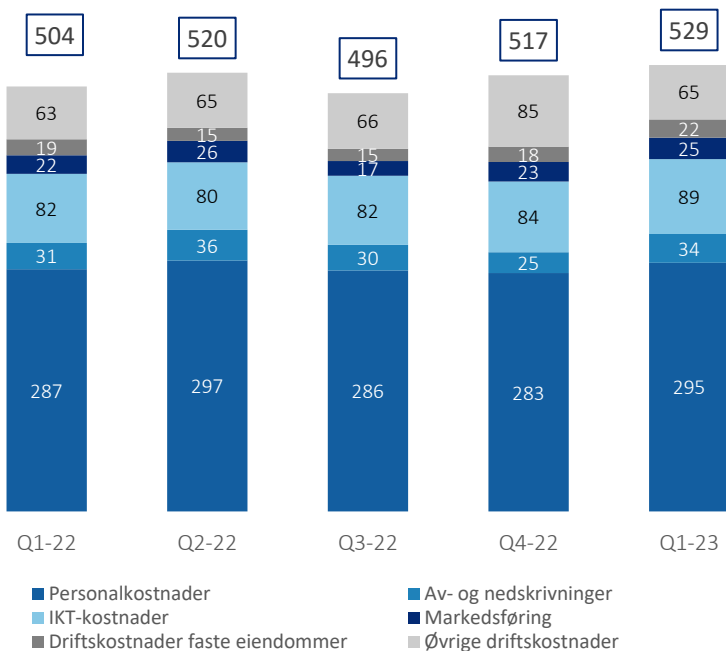


Utvalgte effekter fra andre finansposter:

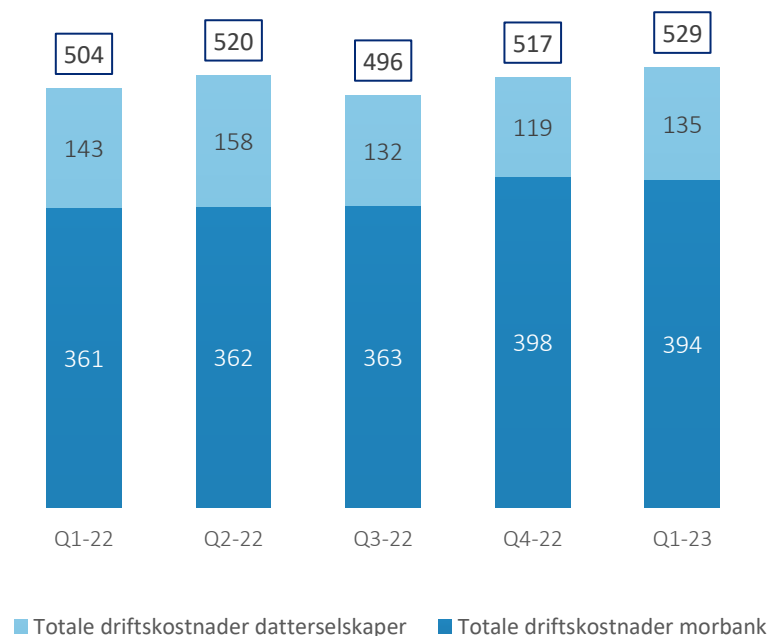
- Urealisert verdiendring likviditetsportefølje inkl. sikring: -21 MNOK
- Urealisert verdiendring verdipapirgjeld inkl. sikring: 31 MNOK
- Netto resultat fra valutahandel og -sikring: 18 MNOK

Økte kostnader, drevet blant annet av lønnsvekst og flere årsverk i morbanken

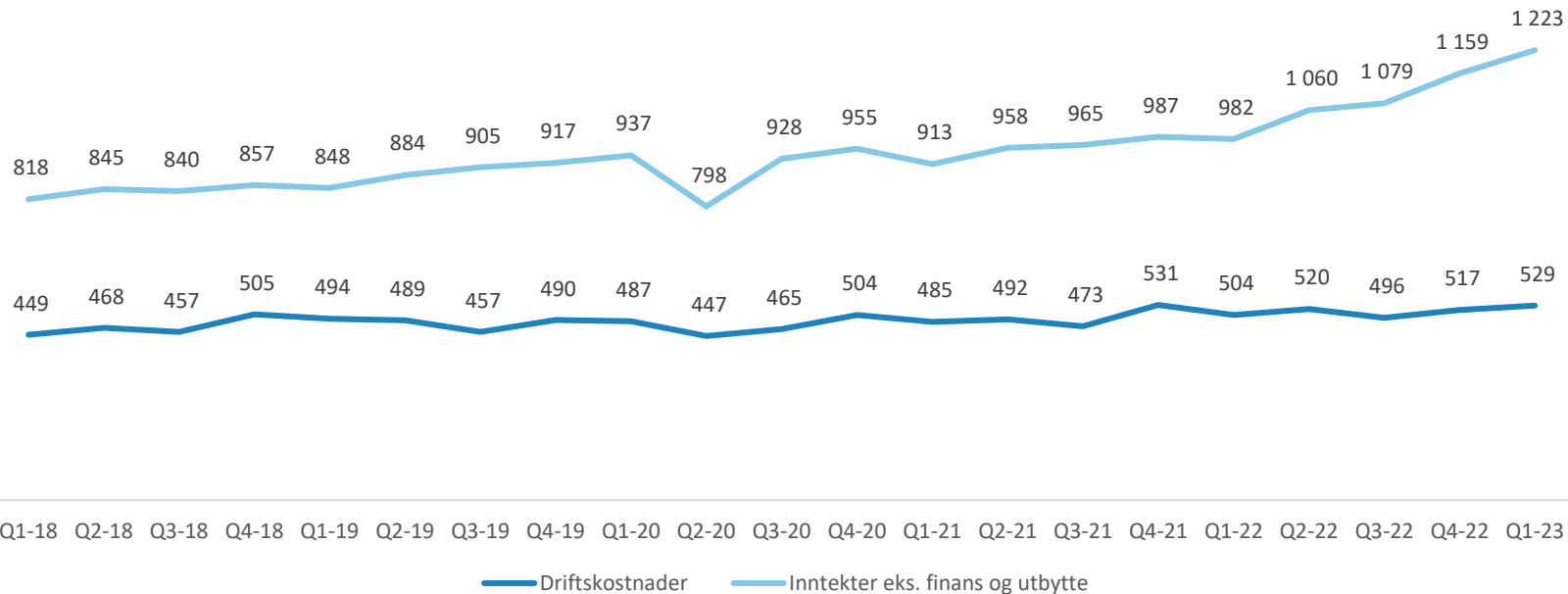
Driftskostnader pr type (MNOK)



Driftskostnader, morbank og døtre (MNOK)



Kostnader og inntekter (ekskl. finans og utbytte)



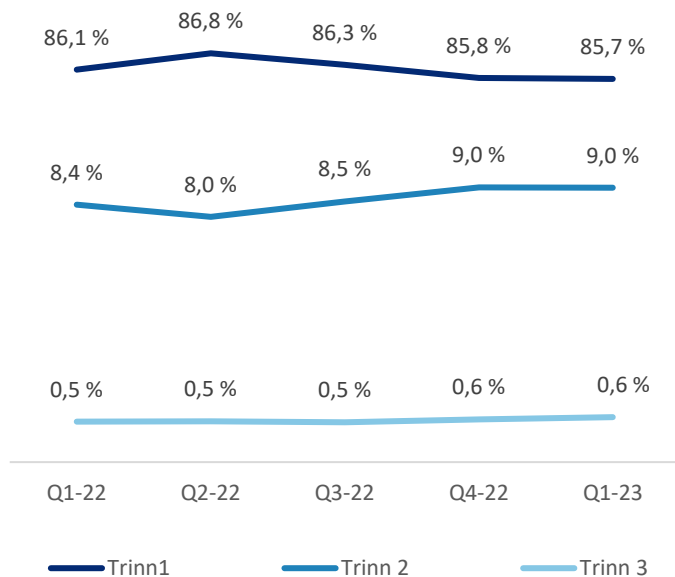
Periodens tapskostnad

Økte modellbaserte tap, relativt lave individuelle avsetninger og konstateringer

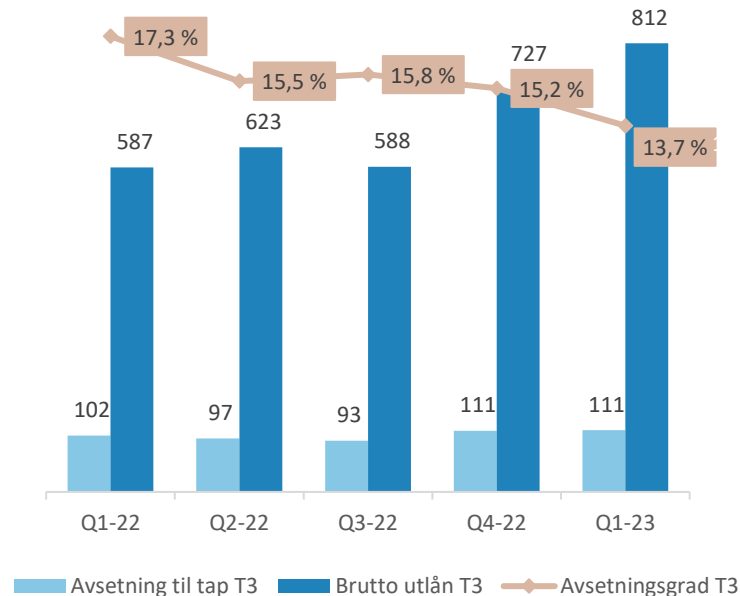
	Q1-22	Q2-22	Q3-22	Q4-22	Q1-23
Morbank	6	-61	16	58	42
SB1FØ	-2	2	3	5	7
Konsern	4	-59	19	63	49
Tap i prosent av brutto utlån	0,0%	-0,2%	0,1%	0,2%	0,2%

Tapskostnader (MNOK)	Q1-22	Q2-22	Q3-22	Q4-22	Q1-23
Endring modellbaserte tapsavsetninger (trinn 1 og 2)	5	-66	14	38	30
Endring individuelle tapsavsetninger (trinn 3)	-6	-5	-4	18	1
Periodens netto konstaterte tap	4	12	9	7	18
Periodens tapskostnad	4	-59	19	63	49

Eksposering per trinn (% av brutto utlån*)

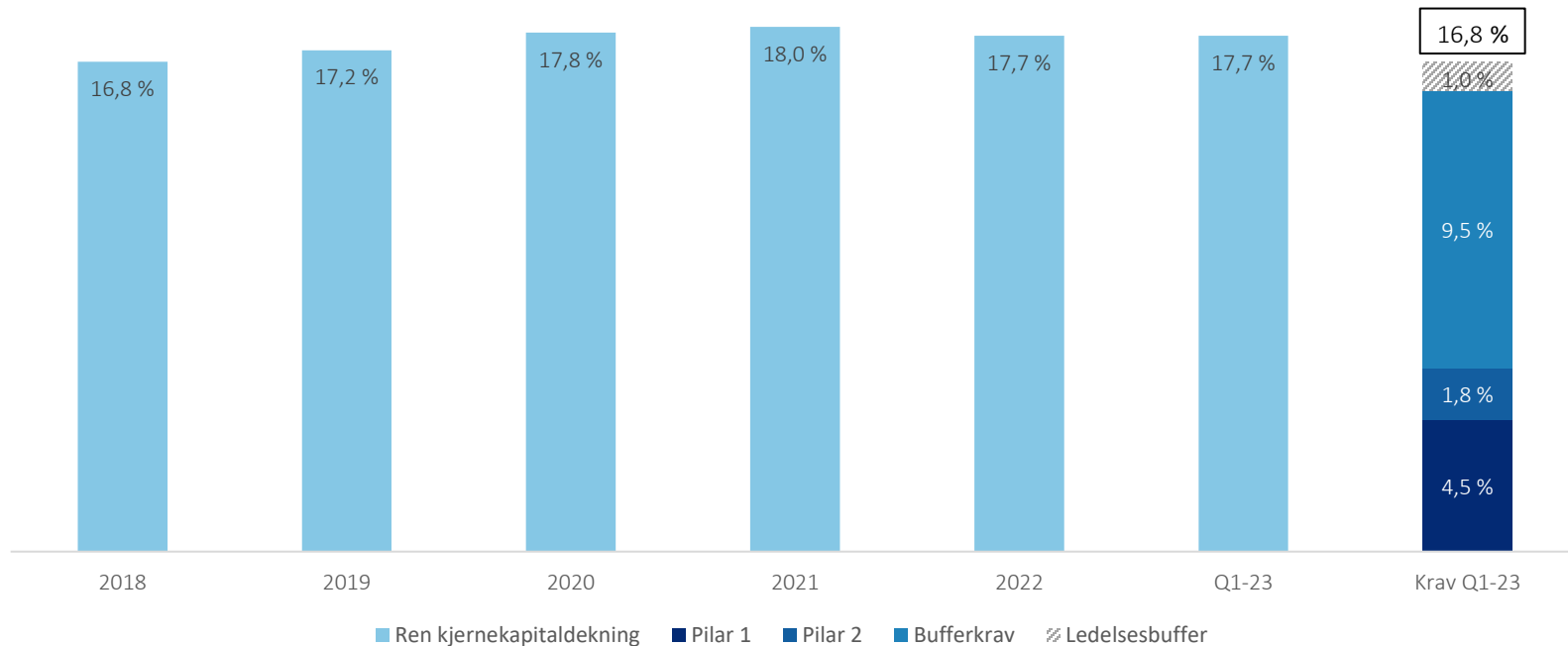


Lån i trinn 3 (MNOK)



* Eksklusive lån overført til kredittforetakene. Utlån til VV over resultat utgjør residual opp til 100 prosent.

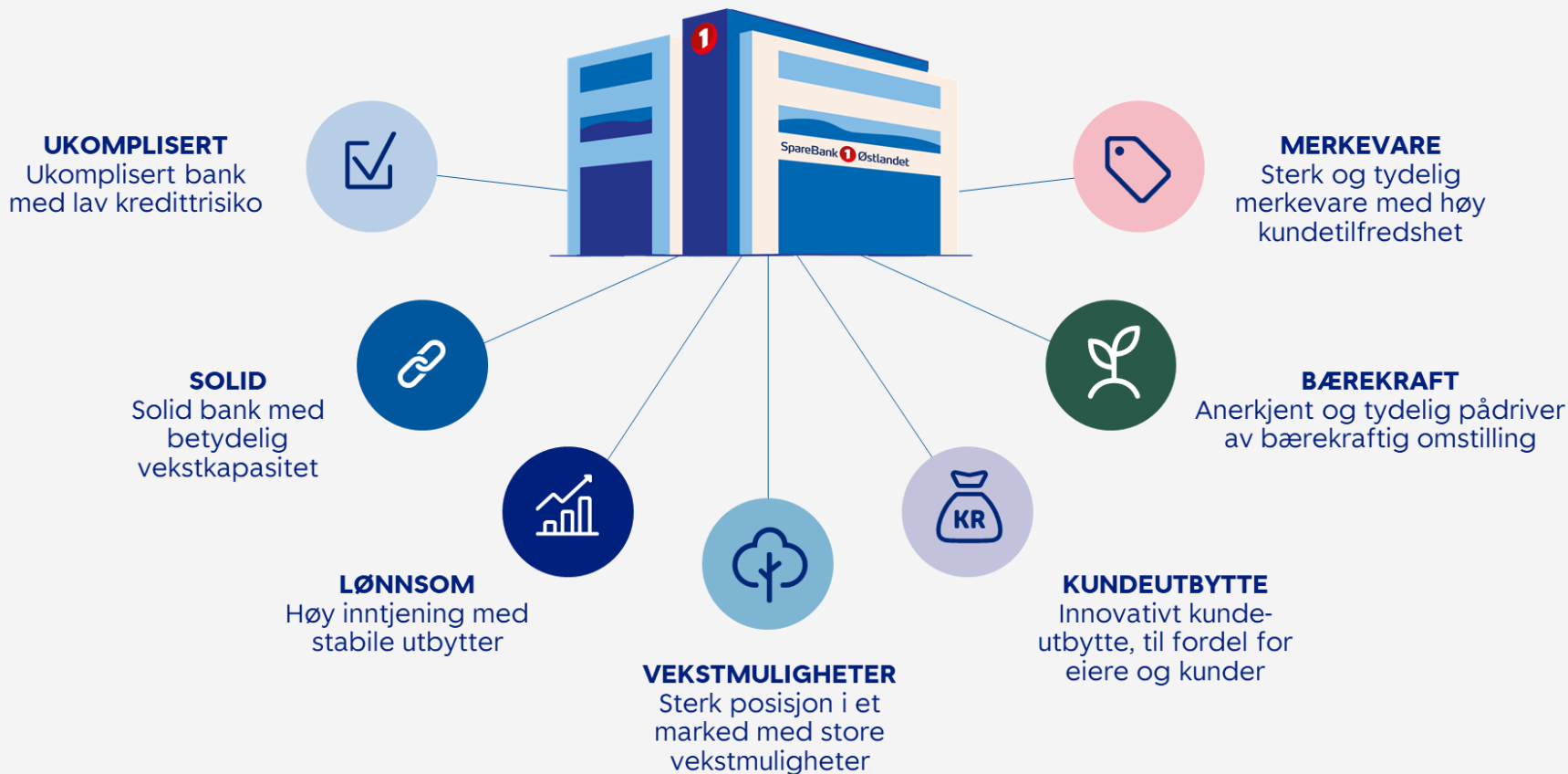
Høy ren kjernekapitaldekning, godt over myndighetskrav





- I krevende tider har den norske sparebankmodellen stått seg godt
- God rådgivning og lokalkjennskap understøtter en solid utlånsportefølje
- Vi skal bidra med gode løsninger for eksisterende kunder, også de som opplever tyngre tider
- Vekstambisjonene består, men veksten skal være lønnsom og risikoen i tråd med vår profil

Hvorfor investere i SpareBank 1 Østlandet (SPOL)?



SpareBank **1**

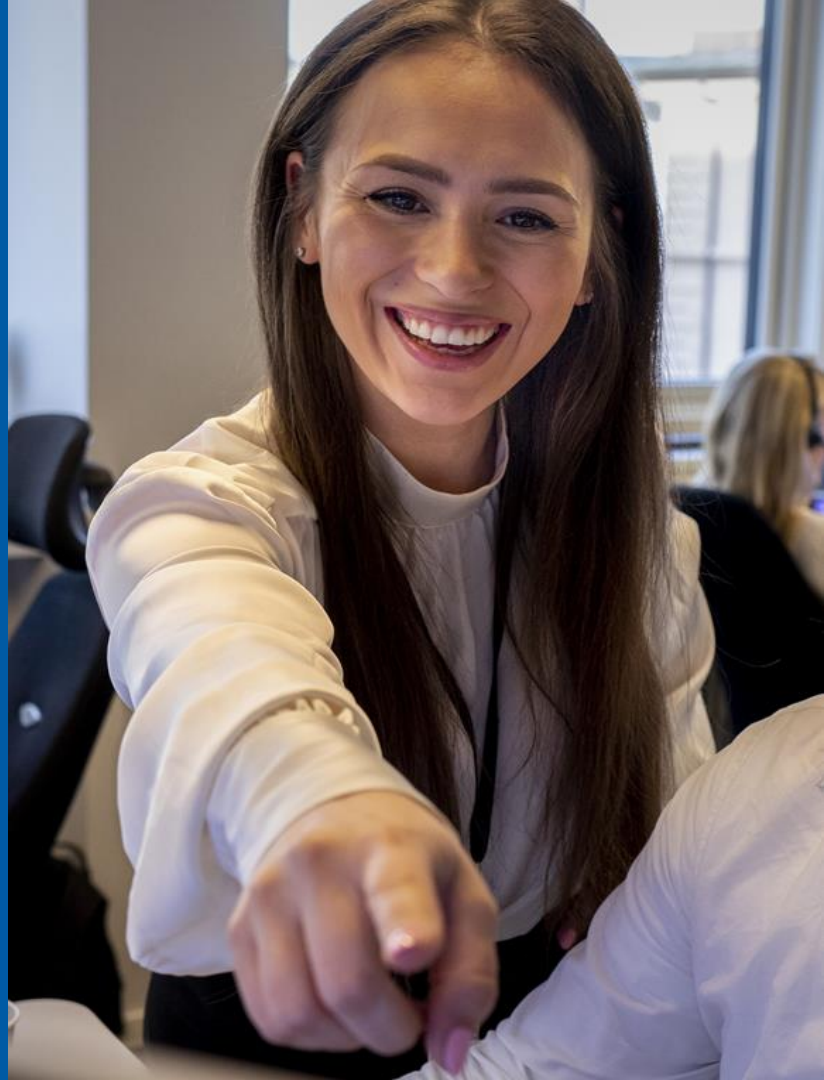
Sammen om å skape

Dyktig | Nær | Engasjert

Vi har virket i over 175 år for at folk og bedrifter skal lykkes

Det skal vi fortsette med

SpareBank **1**
ØSTLANDET



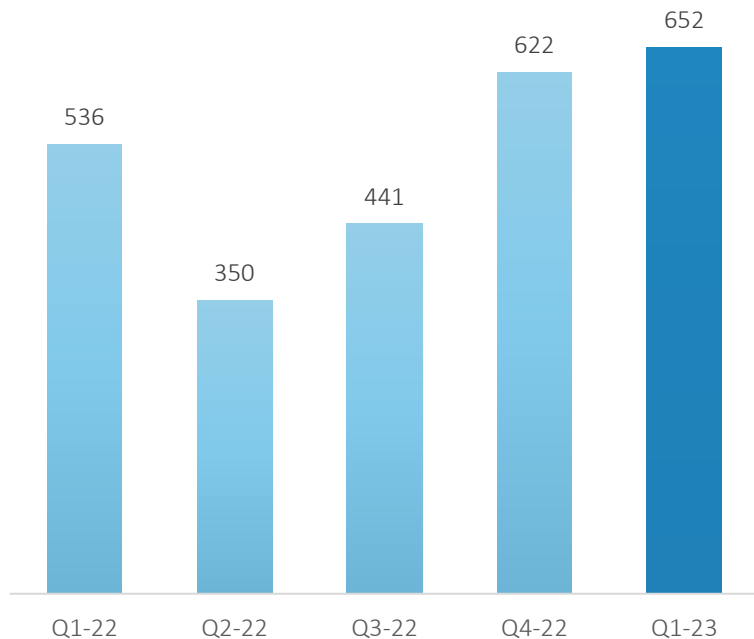


2023 1

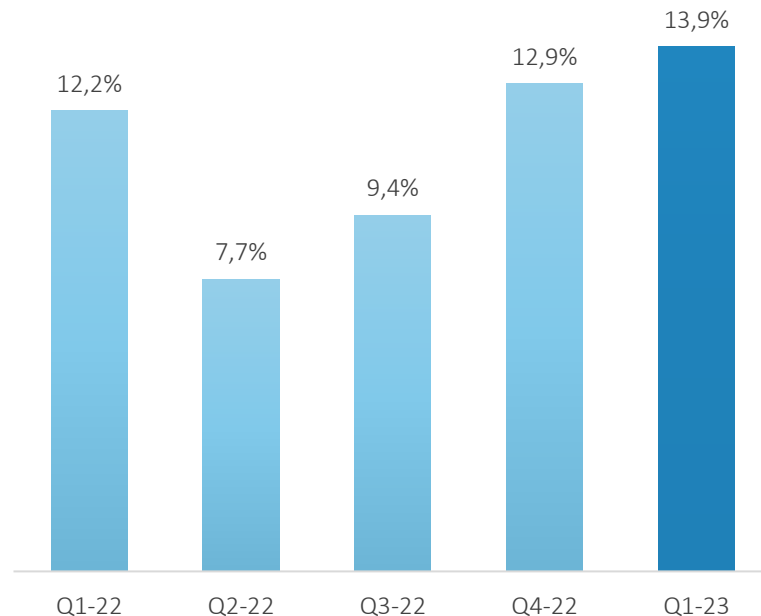
VEDLEGG

REGNSKAP/EGENKAPITALBEVIS

Resultat etter skatt (MNOK)

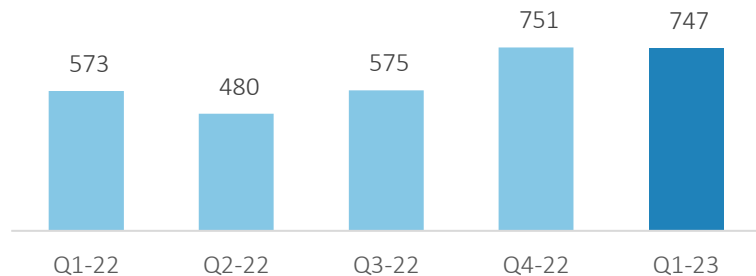


Egenkapitalavkastning (%)

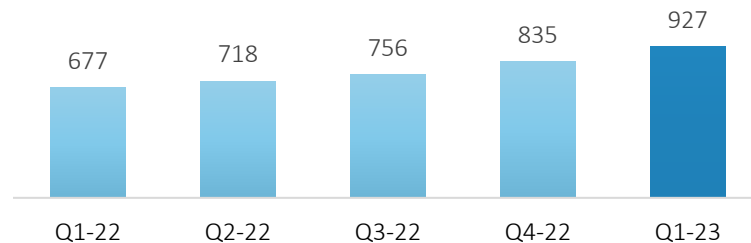


(1)

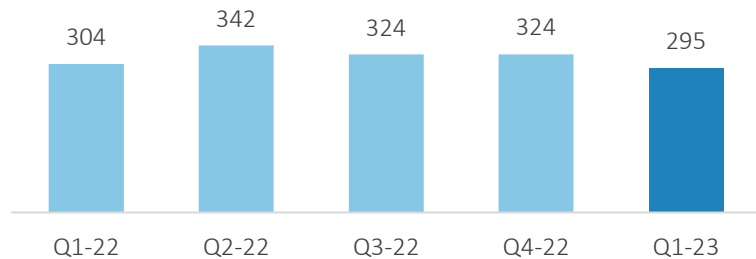
Resultat før skatt (MNOK)



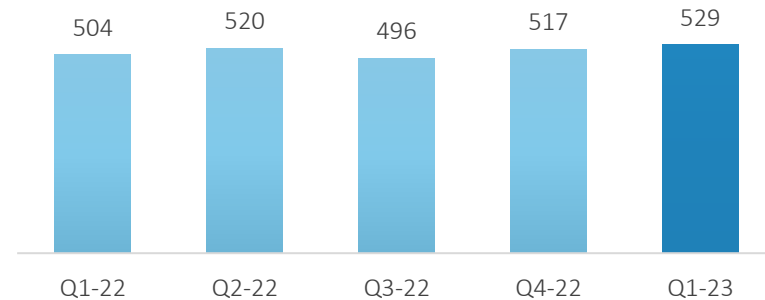
Netto renteinntekter og provisjonsinntekter fra kredittforetak (MNOK)



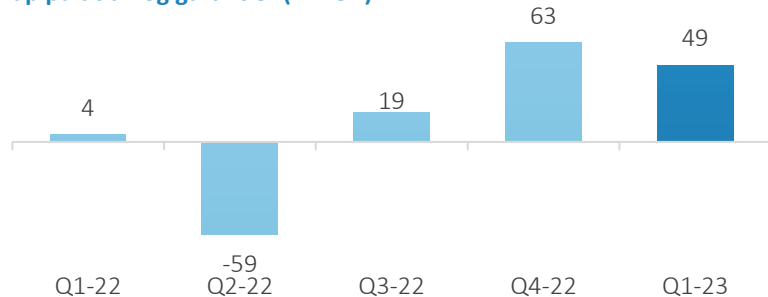
Netto provisjoninntekter ekskl. kredittforetak



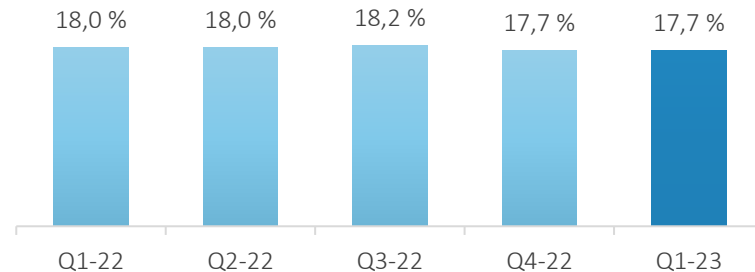
Driftskostnader (MNOK)



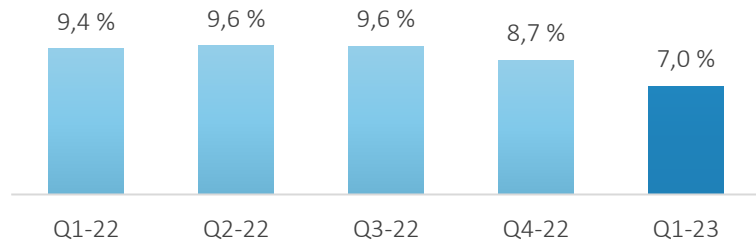
Tap på utlån og garantier (MNOK)



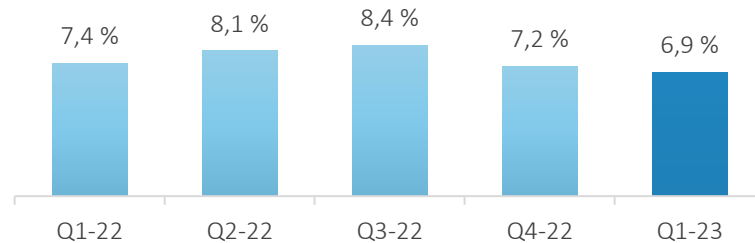
Ren kjernekapitaldekning



Utlånsvekst 12 mnd (inkl. lån overført kredittforetak)

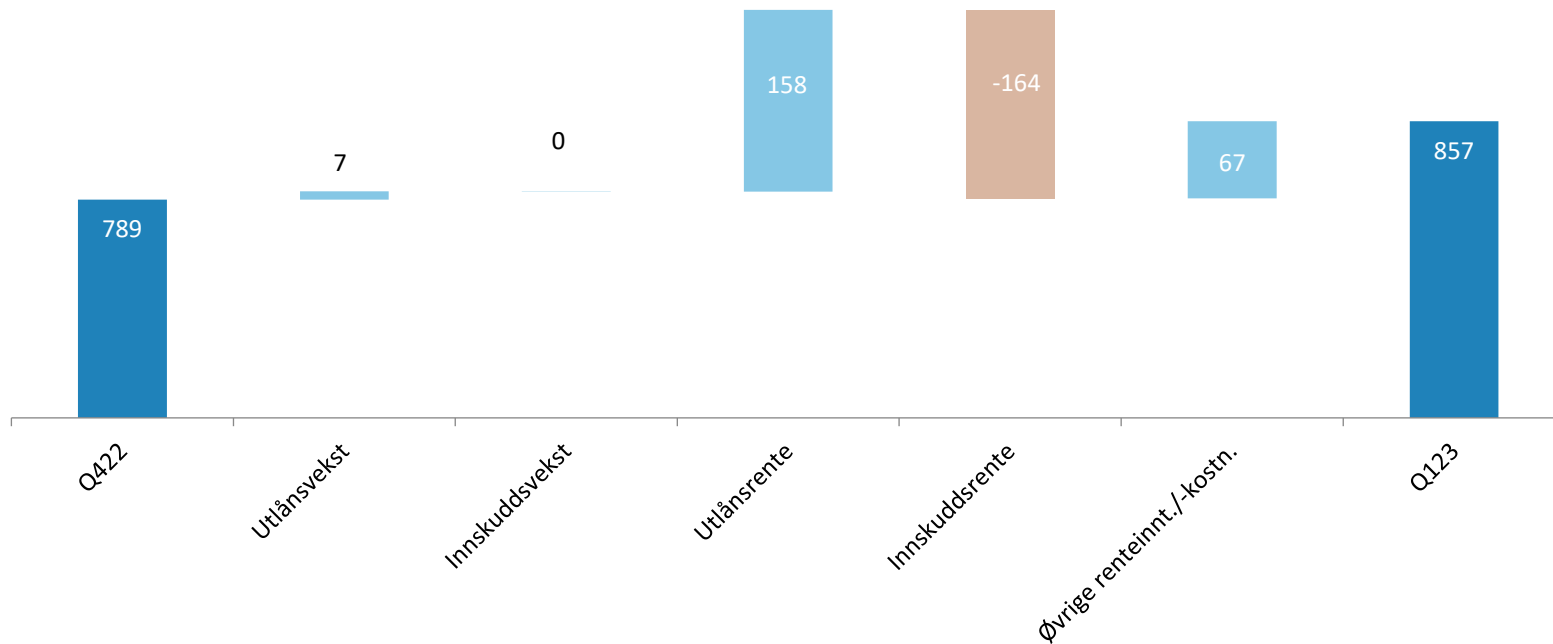


Innskuddsvekst 12 mnd



Bidrag til endring i netto renteinntekter ekskl. provisjoner fra kredittforetak, MNOK*

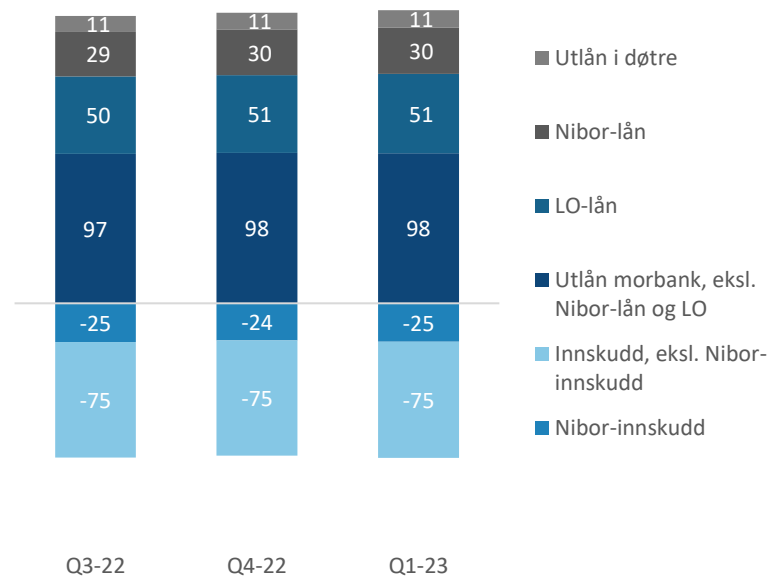
ESTIMAT



*Renteinntekter og utgifter fra volumvekst beregnet som endring i snittsaldo per kvartal med forrentning tilsvarende eksisterende portefølje i inneværende kvartal.

Norges Bank	22. sep-22	3. nov-22	15. des-22	23. mar-23
Effekt nye lån og innskudd	29. sep-22	10. nov-22	21. des-22	30. mar-23
Eksisterende BM lån og innskudd	13. okt-22	24. nov-22	4. jan-23	14. apr-23
Eksisterende PM lån og innskudd	10. nov-22	22. des-22	1. feb-23	12. mai-23

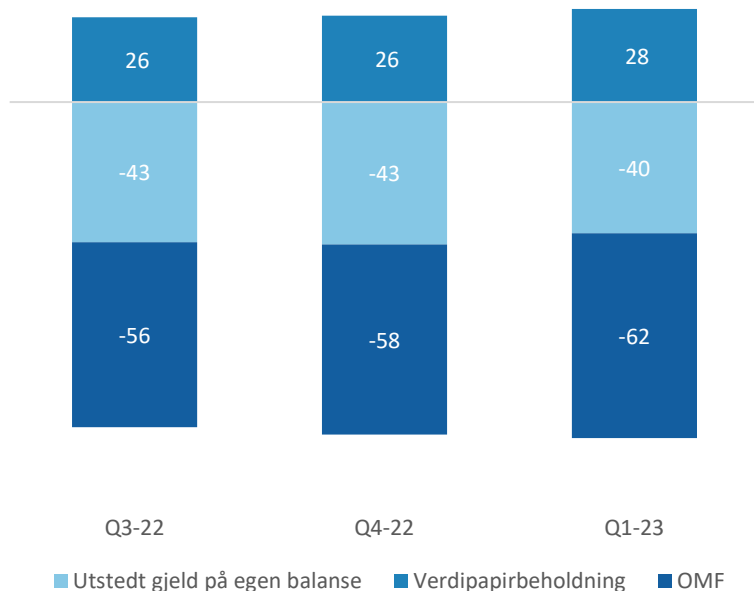
Utlån og innskudd, mrd. NOK



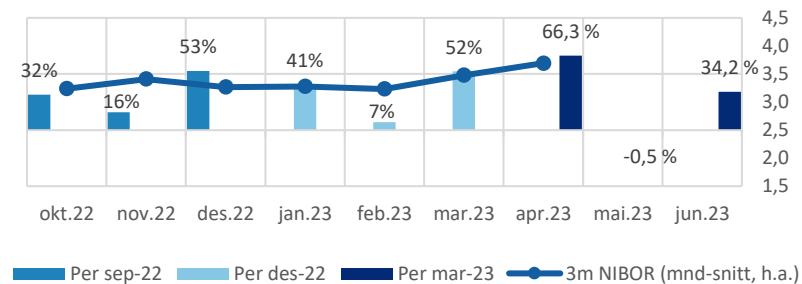
Struktur på funding og verdipapirer påvirker også NII

Mest rentefiksing av egen balanse i begynnelsen av Q2-23. OMF har noe forsinkelse mot Nibor.

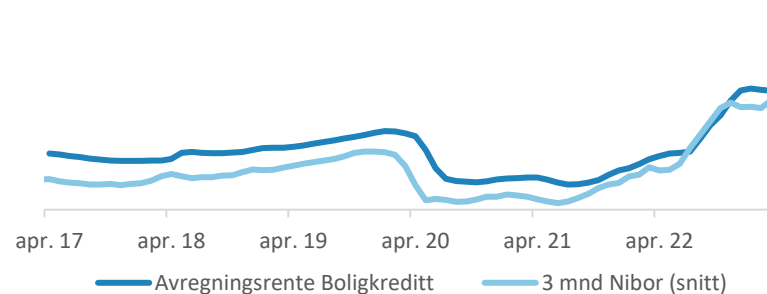
Verdipapirer, mrd. NOK*



Netto rentefiksing per måned, andel av kvartal, %**



3 mnd NIBOR og avregningsrente SP1 Boligkreditt, %



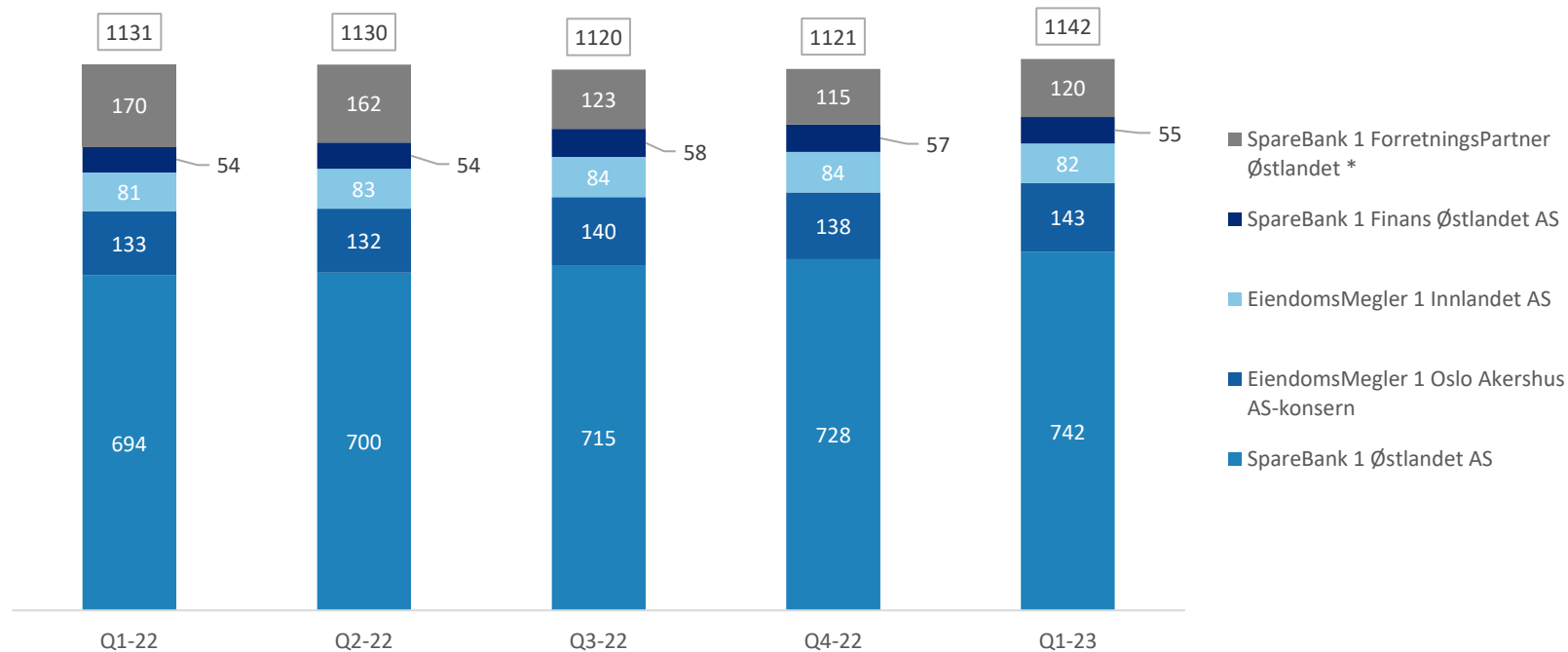
* OMF henviser til lån overført til kredittoretakene

** Inkluderer rentefiksing på likviditetsporteføljen, utstedt gjeld på egen balanse og rente-/valutaswapper. F eks: Per sep-22, ville 53 % av dette rentefikses i des-22.

Høyere bemanning

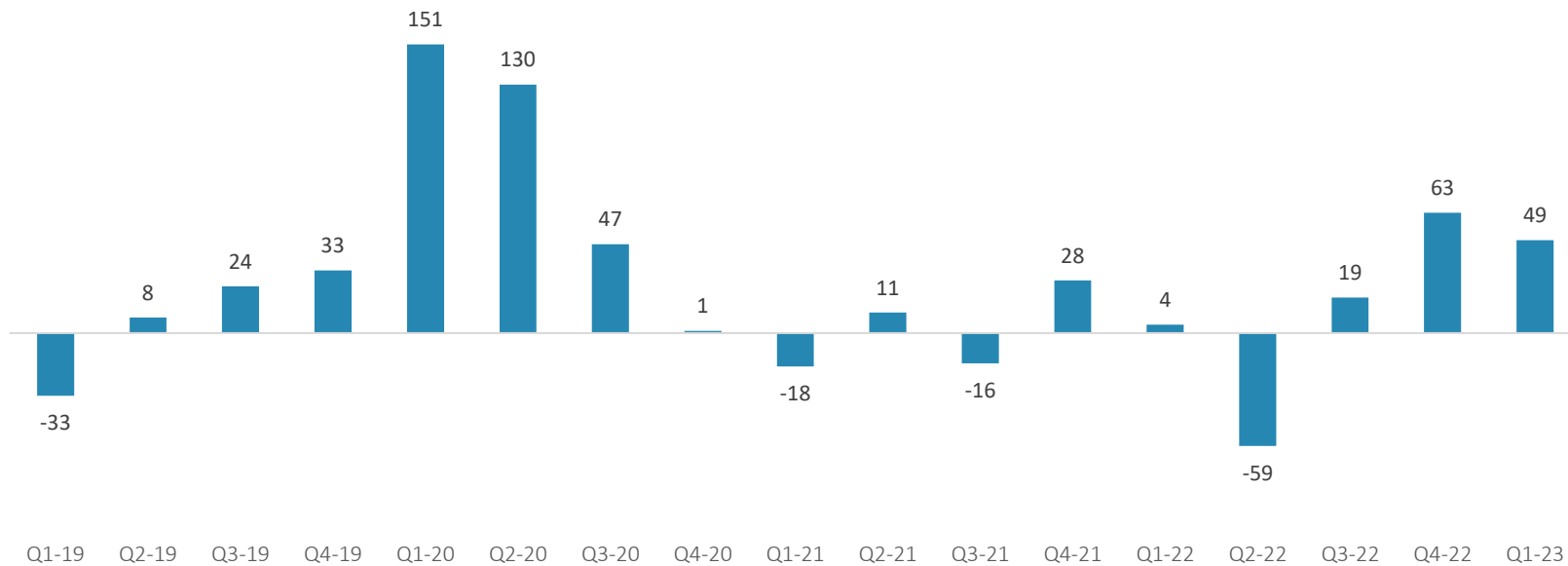
Økt bemanning i morbank, regnskapshuset og megler gjennom kvartalet

Antall årsverk i morbank og datterselskaper



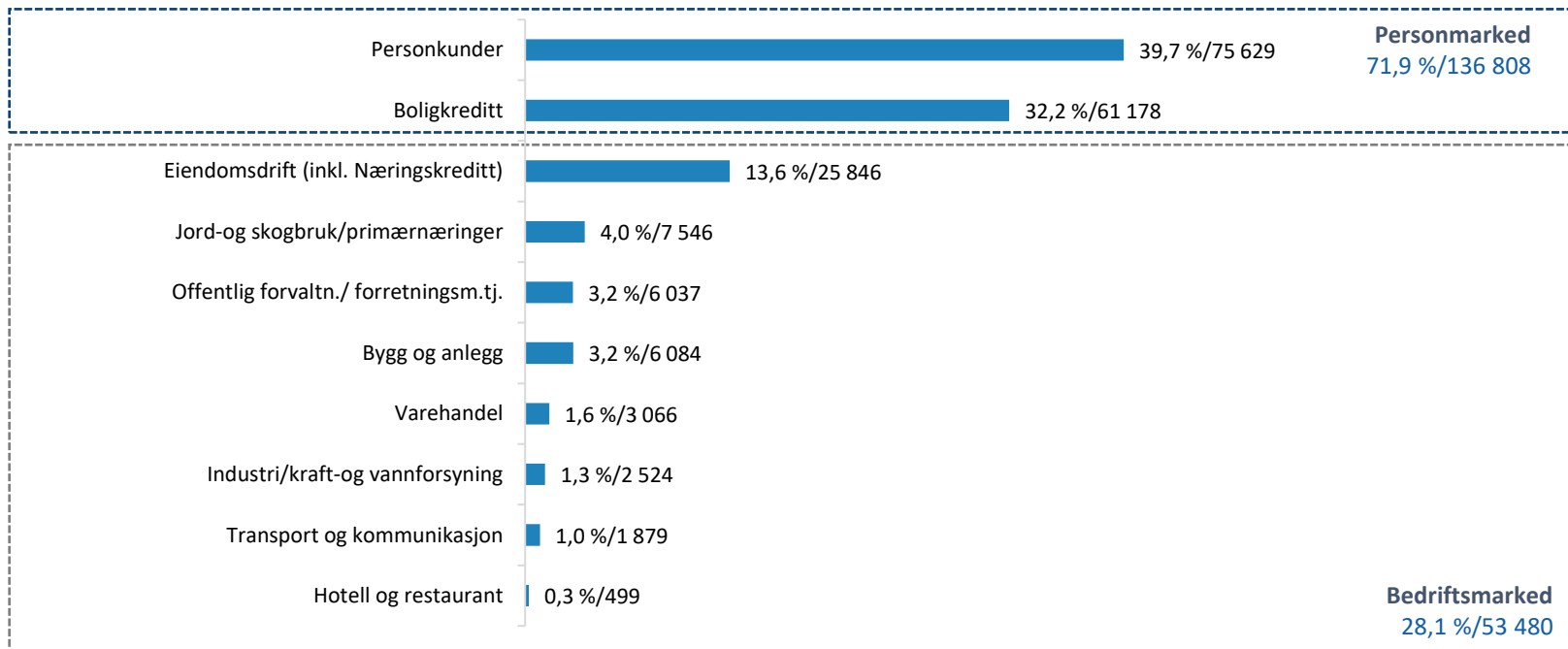
* TheVIT til og med Q2-22

Tapskostnader (MNOK)



Syklisk stabil utlånsportefølje

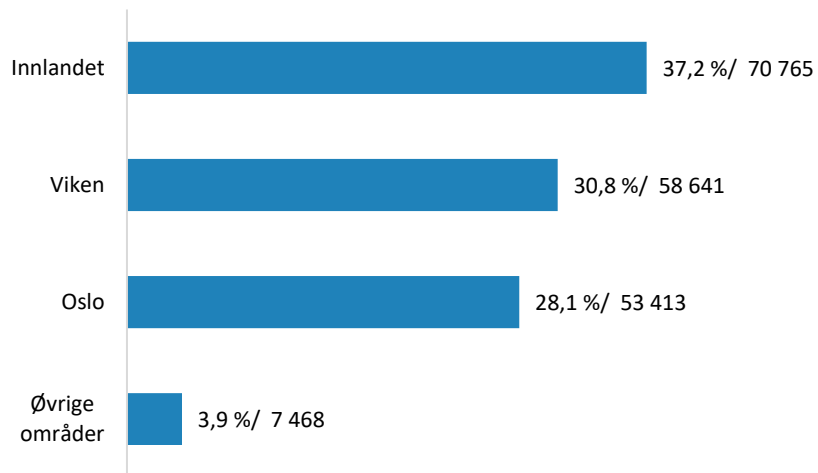
Utlån til kunder per sektor (prosent og MNOK)



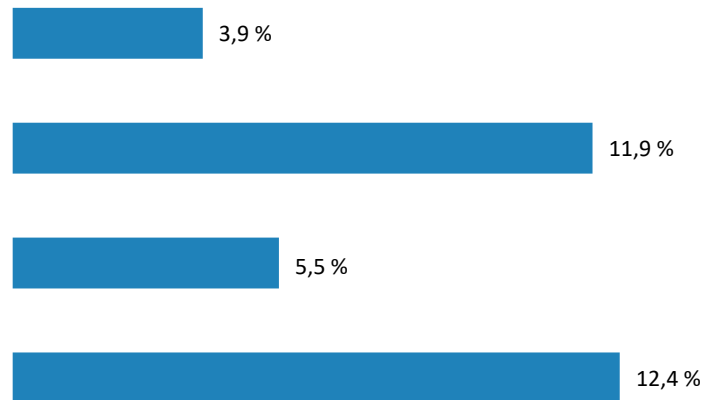
Konsernets utlånsvekst etter geografi

Samlede utlån til kunder per fylke/region og endring siste 12 mnd (prosent og MNOK)

Utlånsvolum per fylke/region (prosent/MNOK)



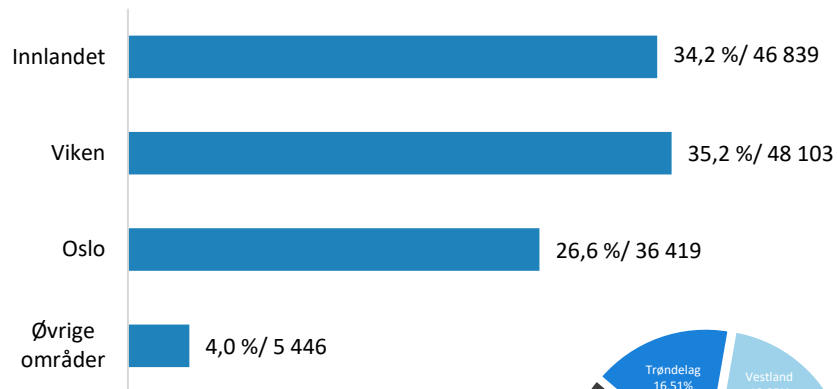
Endringer siste 12 mnd



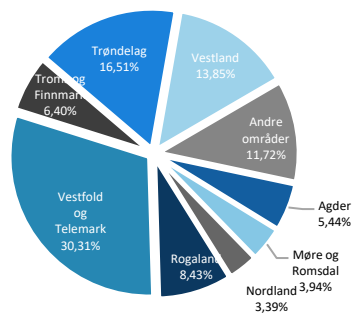
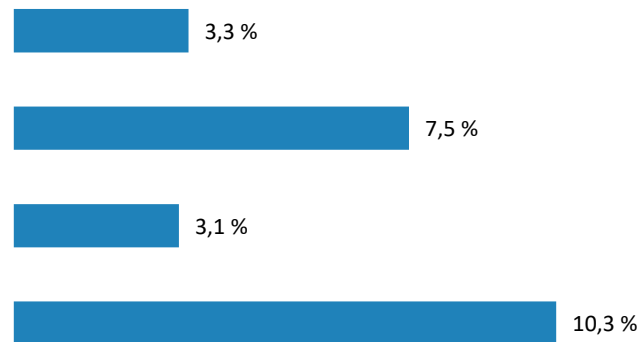
Geografisk fordeling av boliglånsveksten

Utlån til PM-kunder per fylke/region og endring siste 12 mnd (prosent og MNOK)

Utlånsvolum PM per fylke (prosent/MNOK)



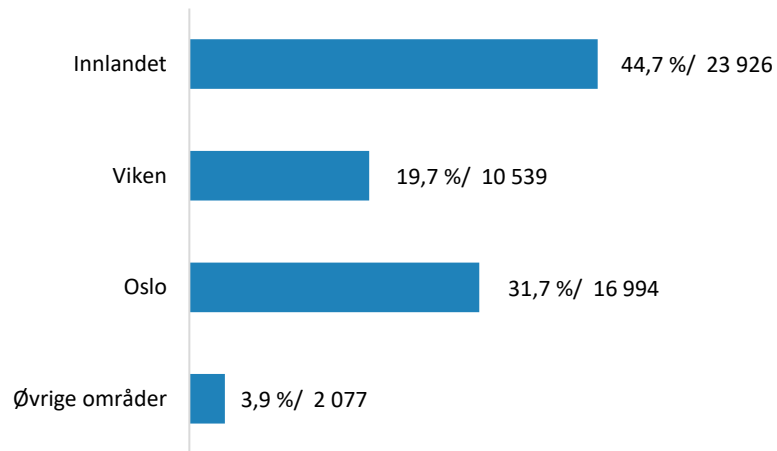
Endringer siste 12 mnd



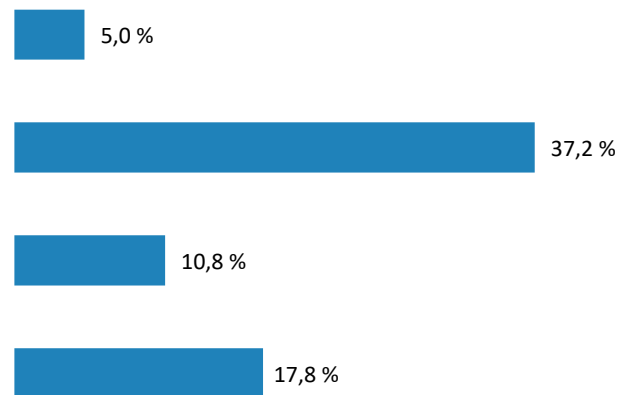
Geografisk fordeling av BM-veksten

Utlån til BM-kunder per fylke/region og endring siste 12 mnd (prosent og MNOK)

Utlånsvolum BM per fylke/region (prosent/MNOK)



Endringer siste 12 mnd

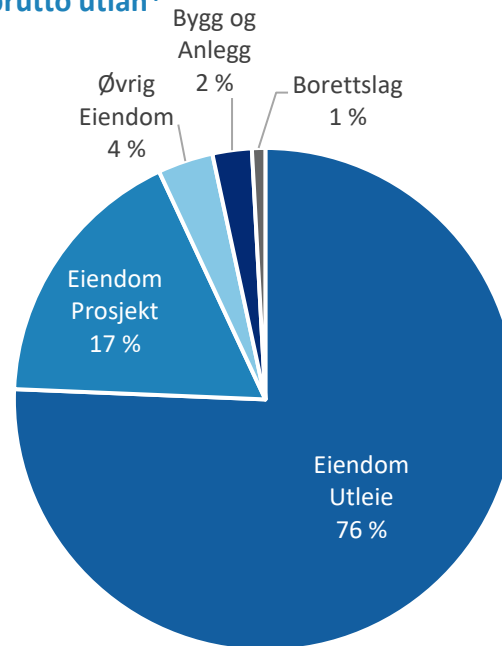


Næringsrelatert eiendom utgjør bankens nest største utlånssektor

Utlån til næringsrelatert eiendom, inkludert byggevirksomhet

- Finansiering av eiendomsrelaterte bransjer utgjør bankens største eksponering i bedriftsmarkedet.
- Utlån til utleievirksomhet utgjør den største kategorien, med om lag 76 %* av samlet porteføljeeksponering i eiendom.
- Byggeprosjekt er nest største næring: om lag 17 %*
- Bygg og anlegg, borettslag og «Øvrig» utgjør resterende.

Næringsrelatert eiendomsvirksomhet,
andel av brutto utlån*

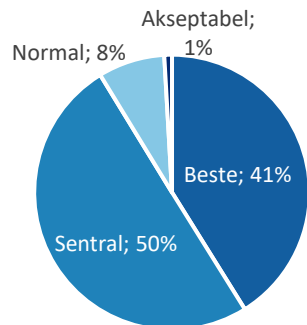


*Basert på lånesaldo i morbank (inkluderer ikke ubenyttede kredittammer). Virksomheten til flere kunder er på tvers av næringskategorier og klassifisering i figur kan avvike fra kvartalsrapportens note 11.

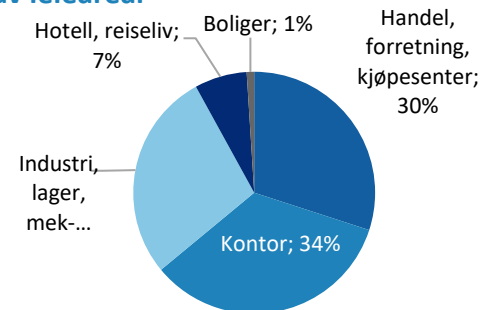
Utleie: Attraktiv beliggenhet, diversifisert leieareal

97 % av leietakerne har kontrakter som er 100 % indekserte (til KPI) *

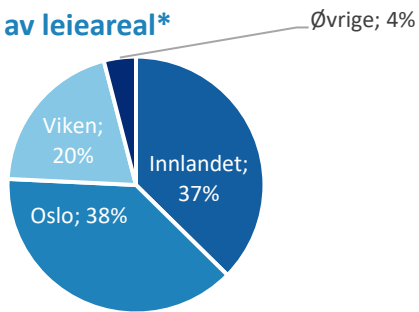
Beliggenhet*



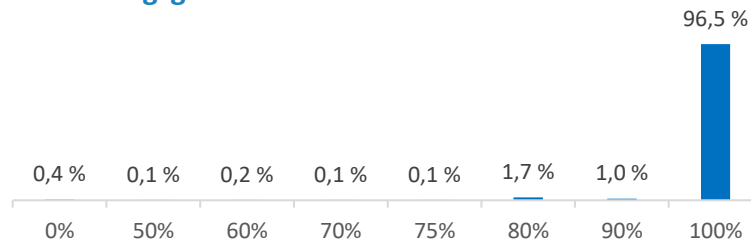
Fordeling av leieareal*



Geografisk fordeling av leieareal*



Andel m/indeksregulering etter indekseringsgrad*

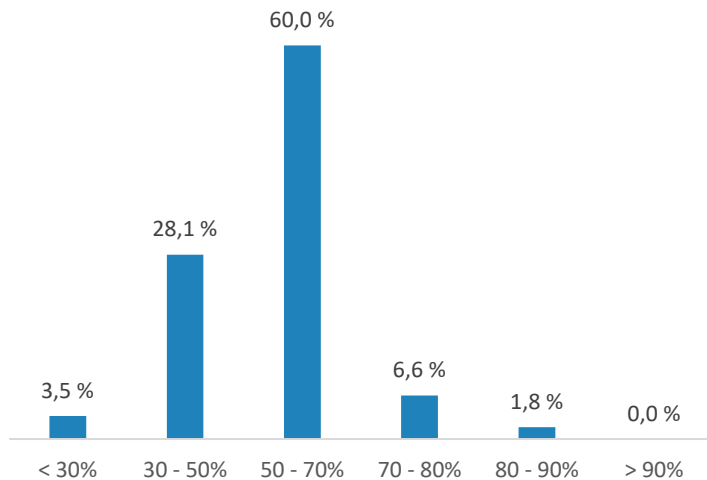


*Basert på tall for morbank og engasjement over 10 millioner kroner.

Næringseiendom: Gode sikkerhetsverdier og konservativ utlånspraksis

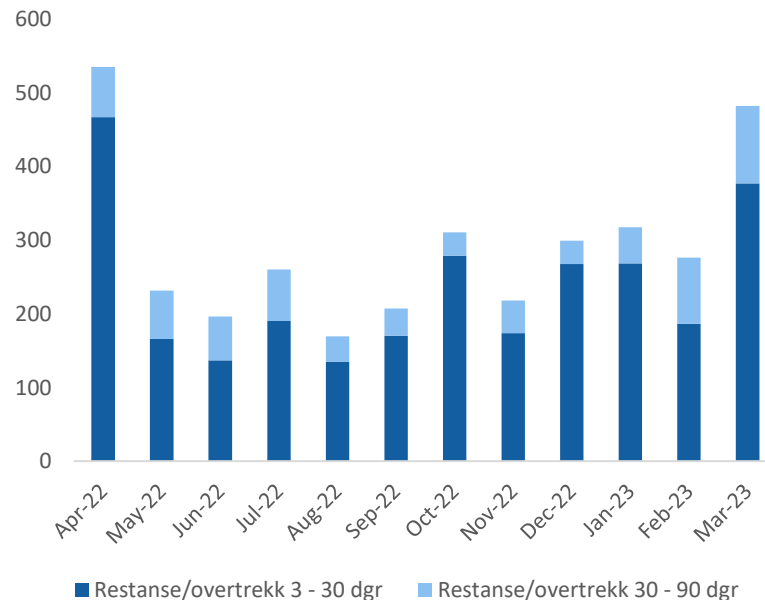
Utlånsporteføljen er godt rustet til å tåle økte avkastningskrav i markedet for næringseiendom

Andel av utlånsvolum etter LTV*



*Basert på tall for morbank og engasjement over 10 millioner kroner.

Restanser/overtrekk under 90 dg. i BM-porteføljen (MNOK)**

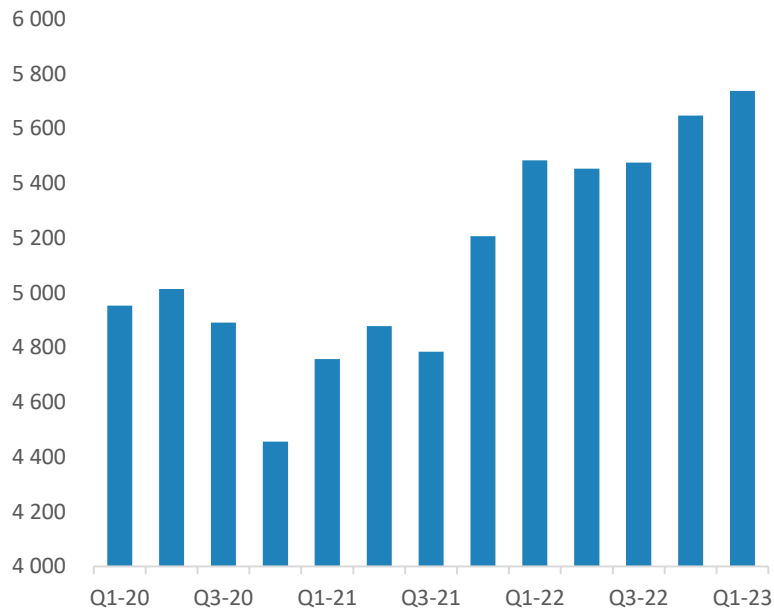


** Overtrekk restanse på konto uavhengig av beløp

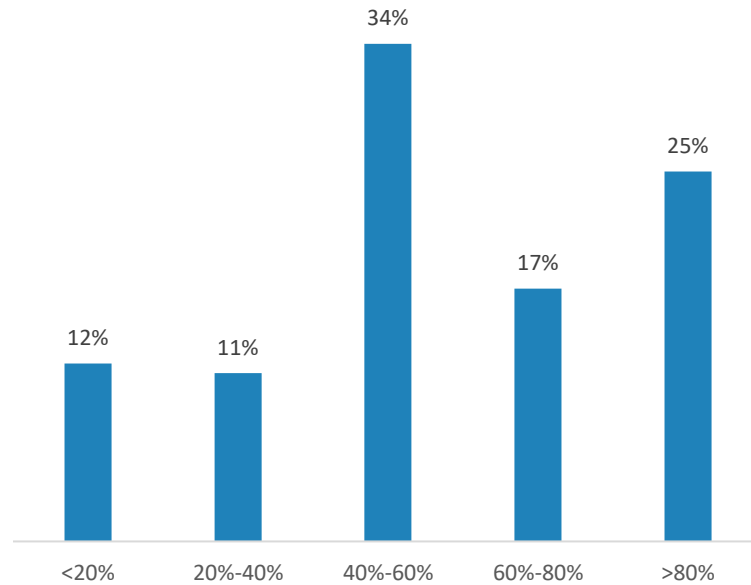
Prosjekt/bygg: Flere byggeprosjekt nærmer seg ferdigstilling

Krav om forhåndssalg normalt på 60 %, avhengig av EK, kompleksitet, erfaring og gjennomføringsevne

Utlån til eiendomsprosjekt og bygg og anlegg, MNOK*



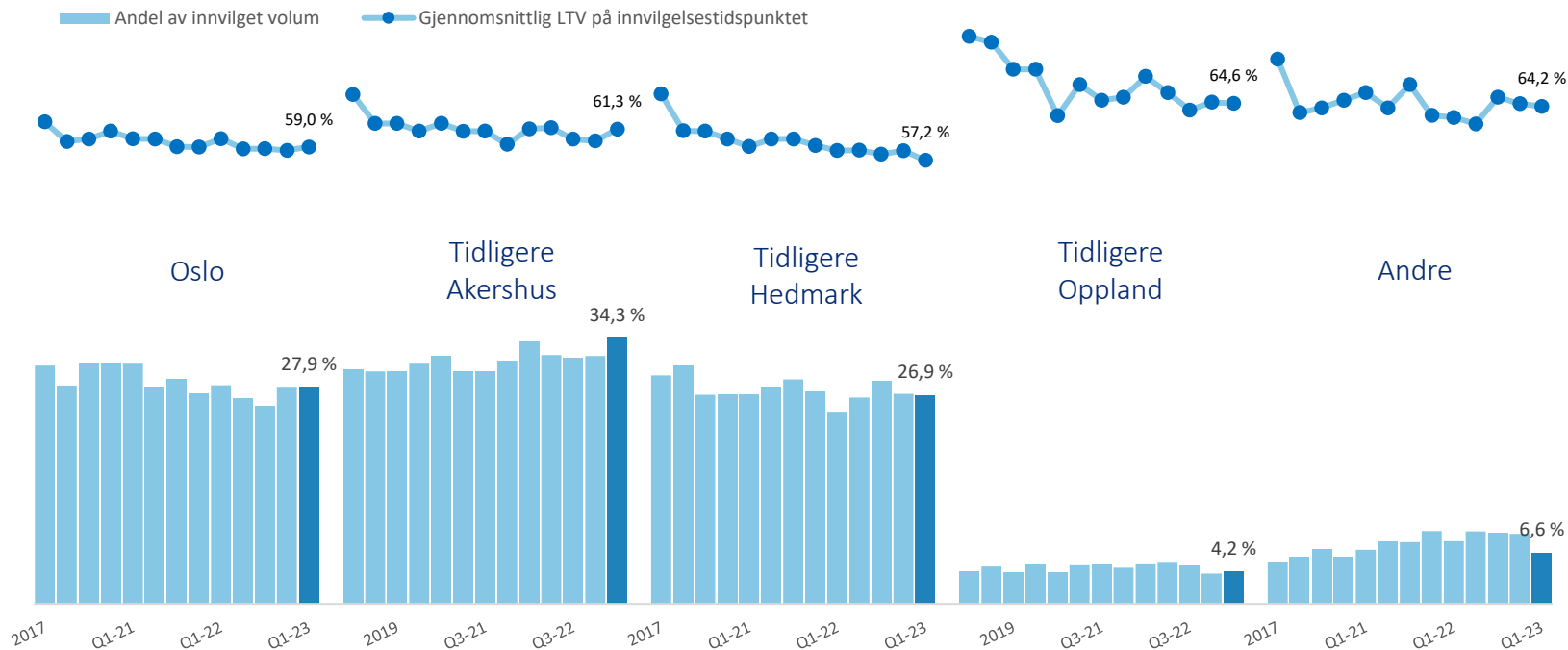
Trekk på byggelån, volumvektet, andel i %*



*Basert på tall for morbank.

Stabilt lave LTV for nye boliglån

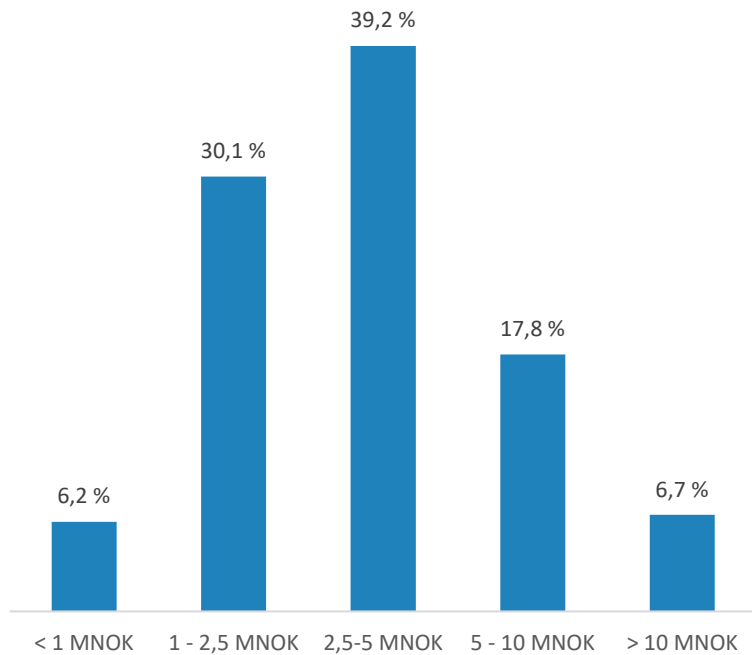
Andel av innvilget boliglån og gjennomsnittlig LTV per periode og fylke



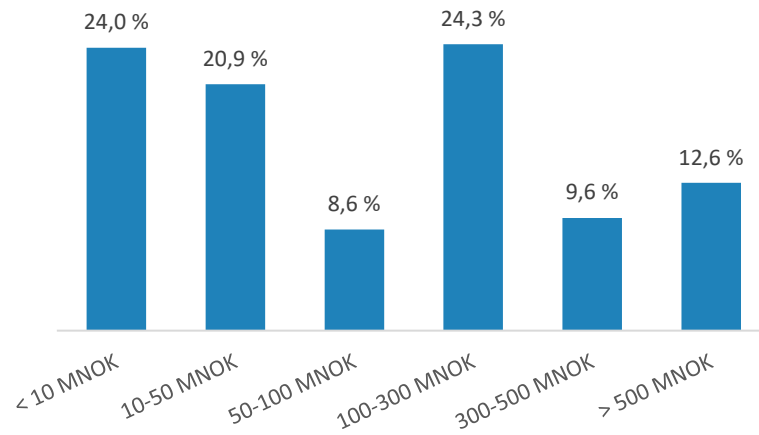
Lav grad av størrelseskonsentrasjonsrisiko i låneboken

Lån til privatpersoner og bedrifter etter størrelse (andel)*

Personmarked



Bedriftsmarked

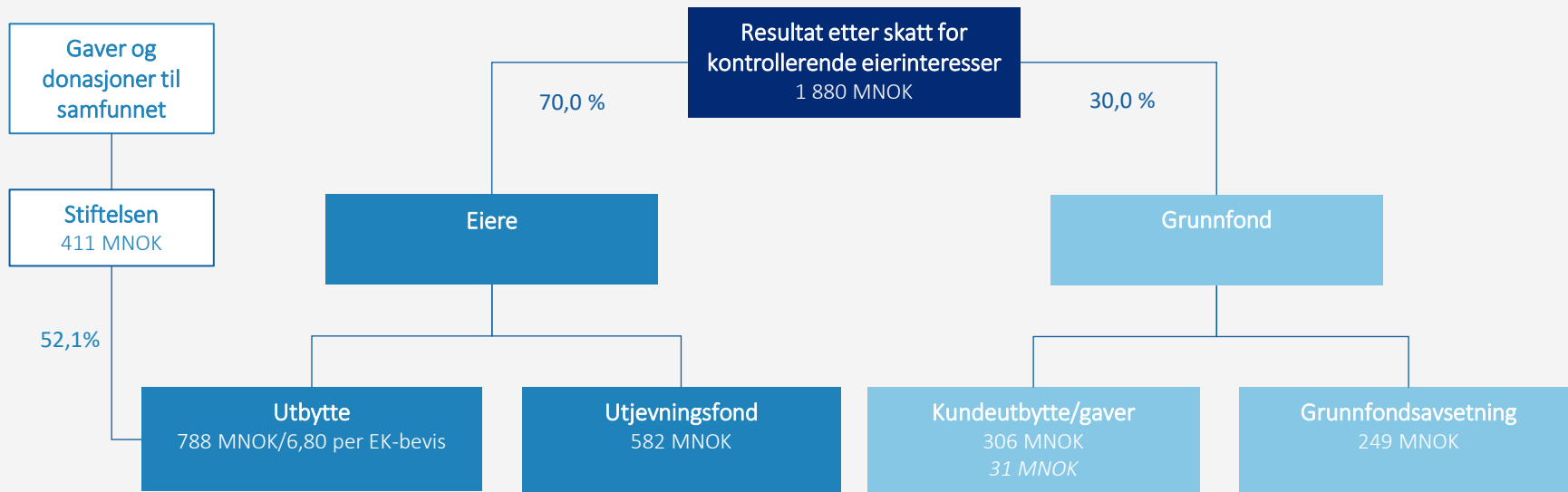


* Inkludert lån overført til kredittforetakene.

Innstilling til resultatdisponering for 2022

I tråd med utbyttepolitikken, fordelt til eiere og samfunnskapital

ILLUSTRASJON



Utbytte til eiere og kunder tilsvarer 60 % av konsernets overskudd etter skatt ¹⁾

1) Tallene i oppstillingen er en illustrasjon og summerer ikke til 100 %. Dette pga. at resultater i døtre, bankens gaveavsetning, fond for urealiserte gevinster og minoritetsinteresser er holdt utenfor og disponeringen av overskuddet tar hensyn til resultat etter skatt i morbanken, mens utbyttepolitikken tar utgangspunkt i konsernresultat etter skatt.

	31.03.2023	31.03.2022
Børskurs (i kr)	113,80	140,00
Børsverdi (MNOK)	13 181	16 216
Bokført egenkapital per egenkapitalbevis ¹⁾	108,76	104,16
Resultat per egenkapitalbevis, i kr ²⁾	3,80	3,16
Pris/resultat per egenkapitalbevis ³⁾	7,39	10,93
Pris/bokført egenkapital ⁴⁾	1,05	1,34

1) Bokført egenkapital konsern fratrukket hybridkapital, minoritetsandel og gavefond x eierandelsbrøk*/antall EKB.

2) Resultat etter skatt for kontrollerende eierinteresser x eierandelsbrøk*/antall EKB

3) Børskurs i kr/annualisert resultat per egenkapitalbevis.

4) Børskurs i kr x antall EKB/bokført egenkapital morbank x eierandelsbrøk

5) Inklusiv utbytte.

- SPOL Kursutvikling:
 - Avkastning i Q1-23⁵ - 0,5 %
 - Avkastning 12 mnd⁵ - 13,9 %
- Likviditet i Q1 2023 sammenlignet med tilsvarende periode i 2022.
 - Gjennomsnittlig dagsvolum i Q1-23 på 42 498 egenkapitalbevis (51 527).
 - Daglig omsetning: MNOK 5,0 (7,4).

Kontaktdetaljer

investor@sb1ostlandet.no



Richard Heiberg
konsernsjef | CEO

+47 902 06 018
richard.heiberg@sb1ostlandet.no



Geir-Egil Bolstad
finansdirektør | CFO

+47 918 82 071
geir-egil.bolstad@sb1ostlandet.no



Bjørn-Erik R. Orskaug
investorkontakt

+47 922 39 185
bjorn-erik.orskaug@sb1ostlandet.no

This presentation contains forward-looking statements that reflect management's current views with respect to certain future events and potential financial performance.

Although SpareBank 1 Østlandet believes that the expectations reflected in such forward-looking statements are reasonable, no assurance can be given that such expectations will prove to have been correct. Accordingly, results could differ materially from those set out in the forward-looking statements as a result of various factors.

Important factors that may cause such a difference for SpareBank 1 Østlandet are but not limited to: (i) the macroeconomic development, (ii) change in the competitive climate, (iii) change in the regulatory environment and other government actions and (iv) change in interest rate and foreign exchange rate levels.

This presentation does not imply that SpareBank 1 Østlandet has undertaken to revise these forward-looking statements, beyond what is required by applicable law or applicable stock exchange regulations if and when circumstances arise that will lead to changes compared to the date when these statements were provided.